

Open Finance

# Cele i korzyści nabycia Home Broker



# CEL STRATEGICZNY I KORZYŚCI WYNIKAJĄCE Z TRANSAKCJI

CEL STRATEGICZNY: STWORZENIE JEDNEJ Z NAJWIĘKSZYCH FIRM DORADZTWA FINANSOWO – NIERUCHOMOŚCIOWEGO W EUROPIE

KORZYŚCI:

- Większe możliwości negocjacji z partnerami biznesowymi;
- Dywersyfikacja wachlarza usług i strumienia przychodów;
- Lepsza konwersja klientów „prospekt”;
- Bezpośrednie dotarcie z produktami inwestycyjnymi do nowej grupy klientów;
- Skuteczniejszy marketing kanałowy (współpraca z developerami);
- Tańsze pozyskanie klienta;
- Wydłużenie okresu kontaktu z klientem;
- Podwojenie możliwości dystrybucyjnych produktów ubezpieczeniowych Open Life i majątkowych.
- Synergie kosztowe

# NAJWAŻNIEJSZE DANE FINANSOWE OPEN FINANCE I HOME BROKER

| WYBRANE DANE FINANSOWE (*)                            | OPEN FINANCE | HOME BROKER |
|---|--------------|-------------|
| Oddziały (sztuki) (**)                                | 104          | 53          |
| Kapitał własny (mln zł)                               | 206,2        | 7,8         |
| Zysk netto (mln zł)                                   | 42,4         | 8,7         |
| Przychody z pośrednictwa finansowego (mln zł), w tym: | 191,9        | 70,4        |
| - dystrybucja produktów inwestycyjnych                | 66,9         | 5,6         |
| - dystrybucja produktów kredytowych                   | 125,0        | 35,7        |
| - pośrednictwo w sprzedaży nieruchomości              | 0,0          | 29,1        |

(\*) - według stanu na dzień 30 czerwca 2011 roku bądź za okres 6 miesięcy kończący się dnia 30 czerwca 2011 roku

(\*\*) - według stanu na koniec sierpnia 2011 roku

# DYSTRYBUCJA PRODUKTÓW – SIEĆ ODDZIAŁÓW

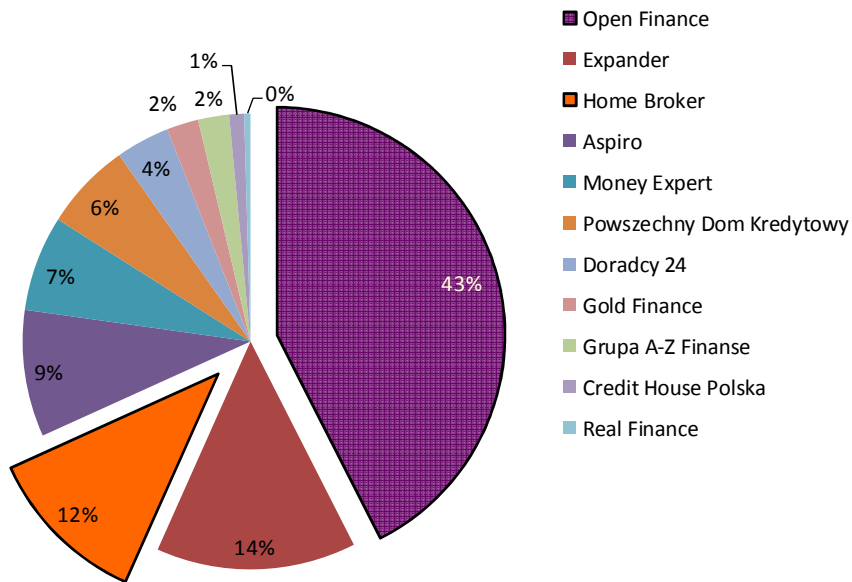


| (dane w sztukach) (*)             | OPEN FINANCE | HOME BROKER | ŁĄCZNIE |
|-----------------------------------|--------------|-------------|---------|
| Liczba oddziałów                  | 104          | 53          | 157     |
| Liczba pracowników                | 1 795        | 1 250       | 3 045   |
| Liczba doradców finansowych       | 839          | 392         | 1 231   |
| Liczba doradców nieruchomości     | 0            | 480         | 480     |
| Liczba nowych klientów w sierpniu | 19 615       | 8 433       | 28 048  |

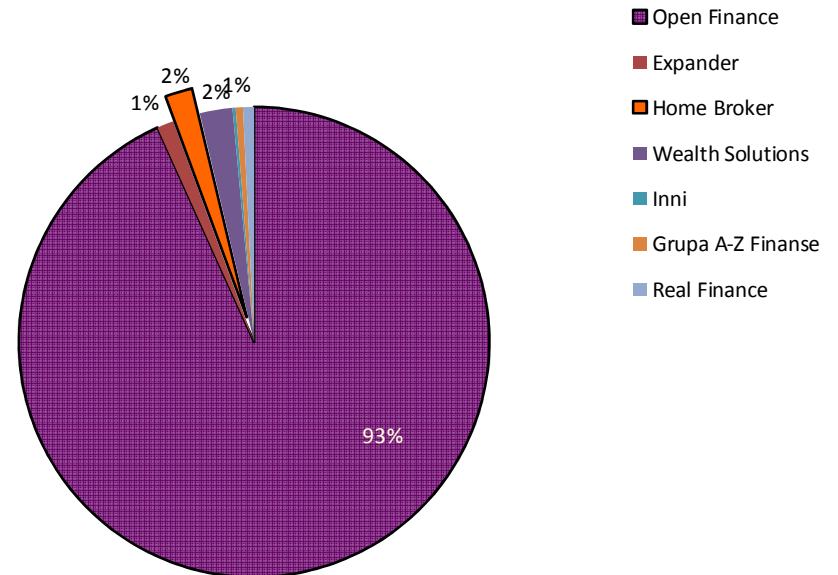
(\*) - dane na koniec sierpnia 2011 r.

# UDZIAŁ W RYNKU WEDŁUG RANKINGU ZFDF

Udział Open Finance i Home Broker w wartości kredytów hipotecznych udzielonych za pośrednictwem firm zrzeszonych w ZFDF w 1H 2011 r.



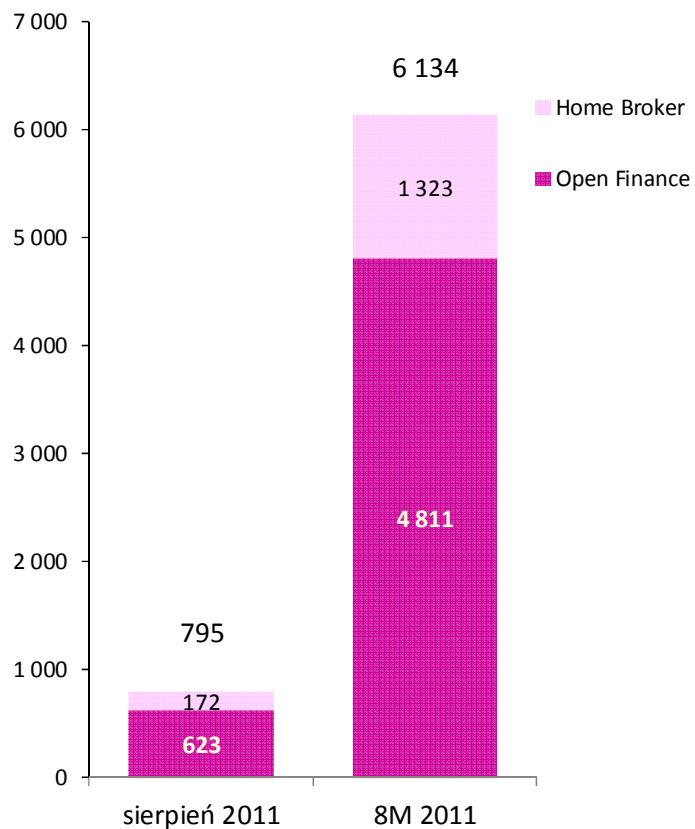
Udział Open Finance i Home Broker w wartości produktów inwestycyjnych sprzedanych za pośrednictwem firm zrzeszonych w ZFDF w 1H 2011 r.



Źródło: Wyniki sprzedażowe opublikowane przez Związek Firm Doradztwa Finansowego za II kwartał 2011 roku

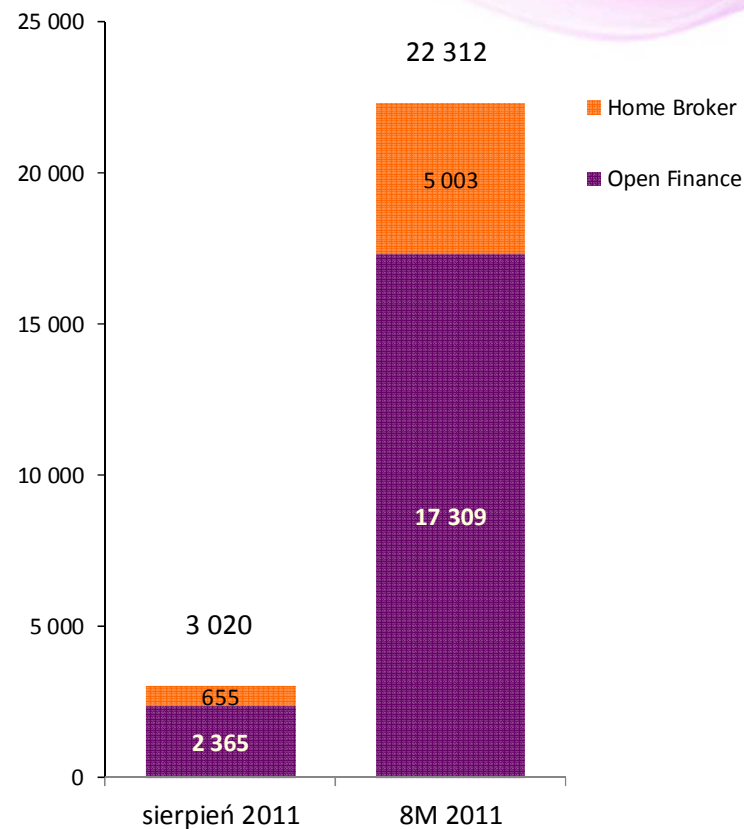
# WOLUMENY I LICZBA UDZIELONYCH KREDYTÓW

## WARTOŚĆ SPRZEDANYCH KREDYTÓW I PRODUKTÓW OKOŁOKREDYTOWYCH



Dane w mln zł

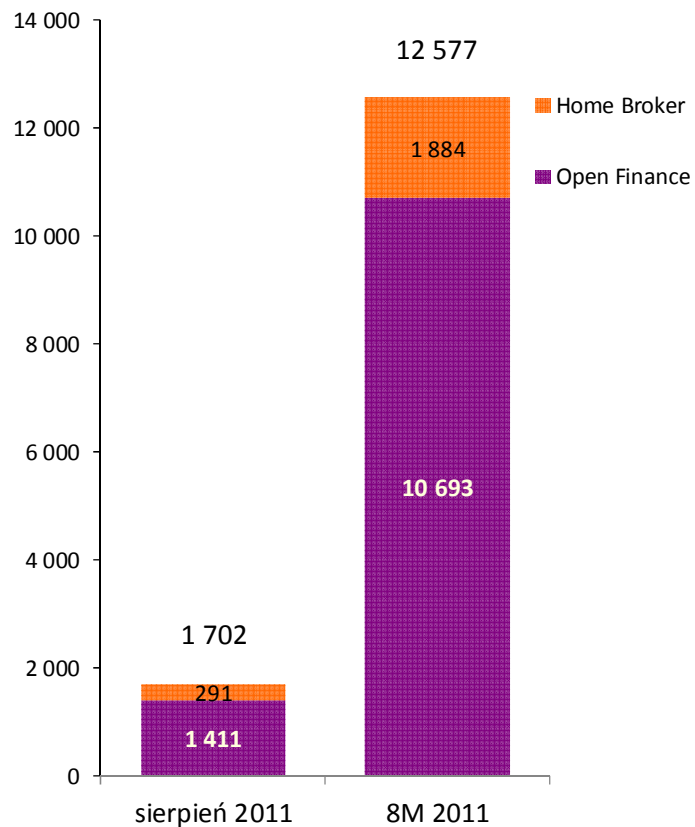
## LICZBA SPRZEDANYCH KREDYTÓW I PRODUKTÓW OKOŁOKREDYTOWYCH



Dane w sztukach

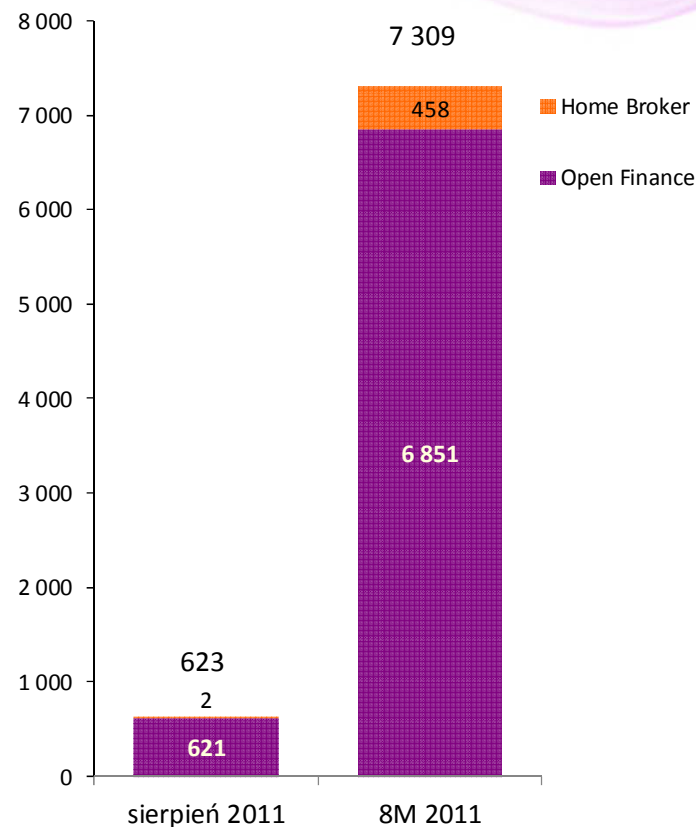
# LICZBA SPRZEDANYCH PRODUKTÓW INWESTYCYJNYCH

## LICZBA SPRZEDANYCH PRODUKTÓW REGULARNEGO OSZCZĘDZANIA



Dane w sztukach

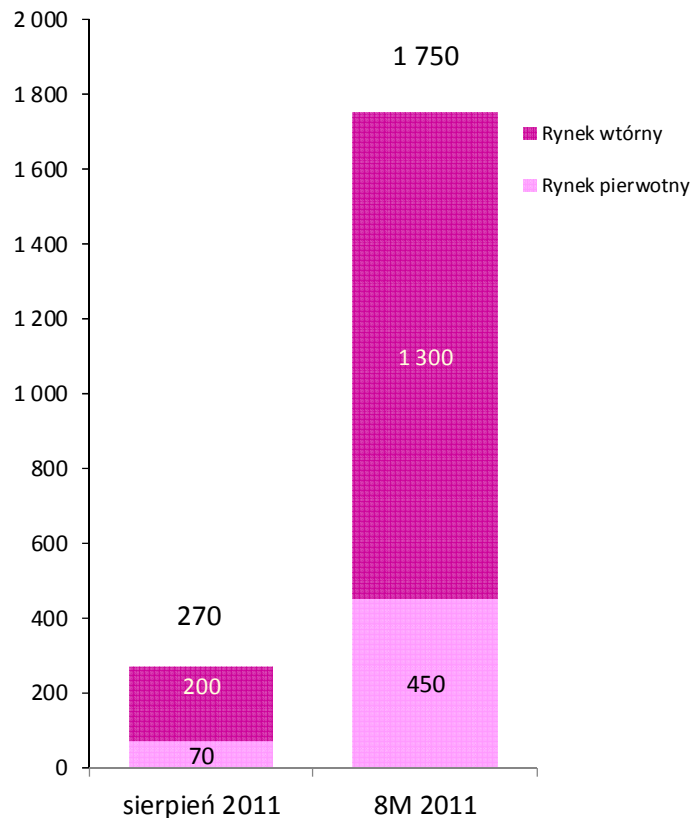
## LICZBA SPRZEDANYCH JEDNORAZOWYCH PRODUKTÓW INWESTYCYJNYCH



Dane w sztukach

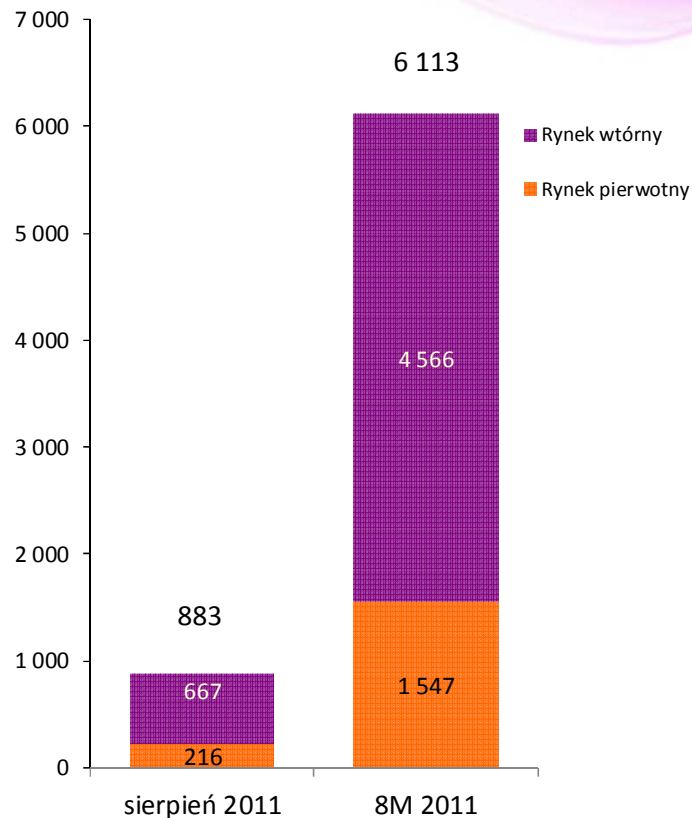
# WOLUMENY I LICZBA TRANSAKCJI NA RYNKU NIERUCHOMOŚCI – HOME BROKER

**WOLUMEN TRANSAKCJI ZAWARTYCH POPRZEZ HOME BROKER NA RYNKU NIERUCHOMOŚCI**



Dane w mln zł

**LICZBA TRANSAKCJI ZAWARTYCH POPRZEZ HOME BROKER NA RYNKU NIERUCHOMOŚCI**



Dane w sztukach



Dziękuję za uwagę

Open Finance

