

WYNIKI GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A. PO PIERWSZYM KWARTALE 2014 ROKU

Prezentacja wyników finansowych dla Inwestorów i Analityków

Warszawa, 14 maja 2014 roku

NAJWAŻNIEJSZE DANE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A.

| ZMIANA | | DANE NA KONIEC PIERWSZEGO KWARTAŁU 2014 R. |
|------------|----|---|
| - 7,2% | * | Oddziały (206) |
| + 1,5 % | * | Kapitał własny (423,9 mln zł)***** |
| - 48,6 % | ** | Zysk netto (6,2 mln zł)***** |
| - 8,3 % | ** | Przychody z tytułu pośrednictwa (96 mln zł) |
| - 21,7 % | ** | EBITDA (18,7 mln zł) *** |
| - 7,4 p.p. | ** | ROE (6%) **** |

* porównanie do 31 grudnia 2013 roku

** porównanie do Q1 2013

*** EBITDA - zysk przed opodatkowaniem, odsetkami i amortyzacją

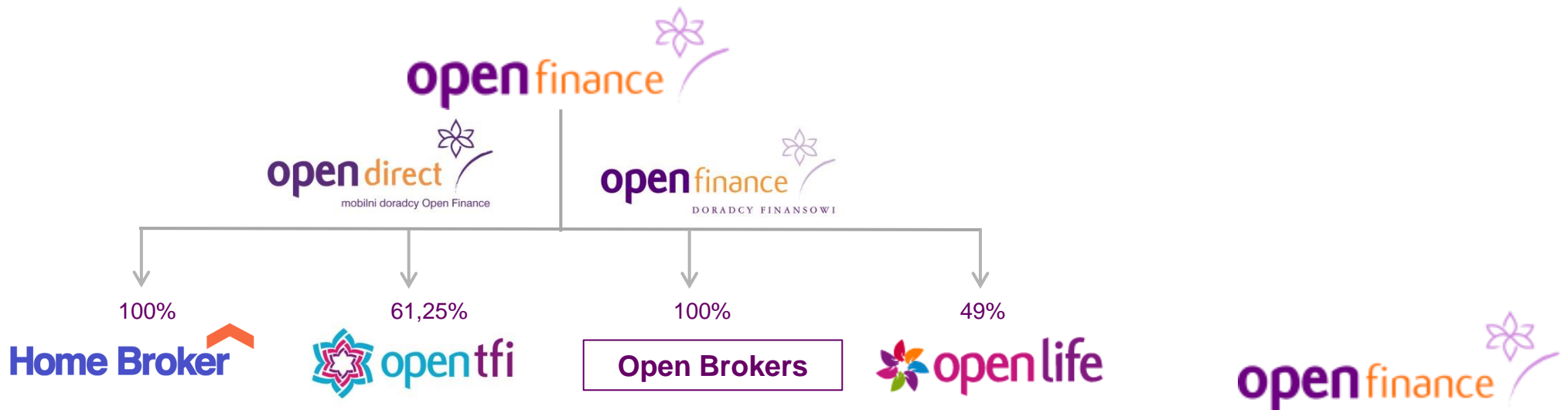
**** ROE - zwrot z kapitału własnego liczony jako stosunek zannualizowanego zysku netto za okres do kapitału własnego na początek okresu

***** przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej

NASZA MISJA I STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A.

NASZA MISJA

- Budujemy Grupę Finansową - zdecydowanego lidera w swojej kategorii w Europie Centralnej i Wschodniej
- Naszym docelowym Klientem są wyłącznie gospodarstwa domowe, a ambicją dotarcie do jak największej ilości gospodarstw domowych
- Chcemy dostarczać skoncentrowaną i dedykowaną ofertę produktową:
 - a) pośrednictwo kredytowe (finansowanie nieruchomości) – Open Finance i Home Broker
 - b) doradztwo i pośrednictwo w produktach inwestycyjnych – Open Finance i Home Broker:
 - I. regularne, długookresowe oszczędzanie
 - II. jednorazowe inwestycje z przewagą produktów depozytowych i z gwarancją kapitału
 - c) produkty ubezpieczeniowe "life" – Open Life
 - d) doradztwo i pośrednictwo w obrocie nieruchomościami – Home Broker
 - e) portfelowy asset-management "dla każdego" – Open Finance i Home Broker
 - f) dedykowane, własne fundusze inwestycyjne – Open Finance TFI
- Chcemy dostarczać inwestorom Spółki profil inwestycyjny zarówno dywidendowy jak i wzrostowy

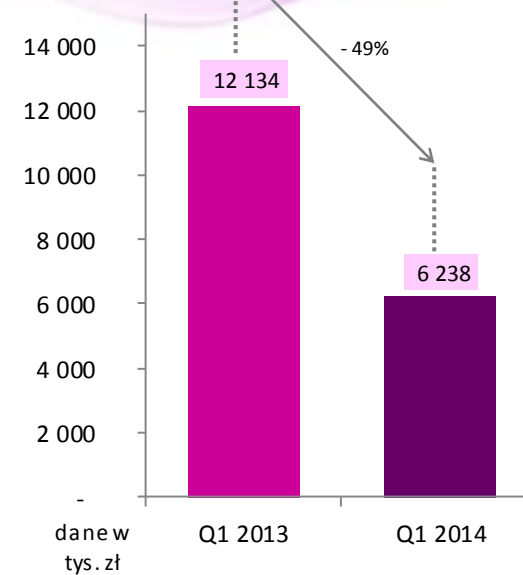
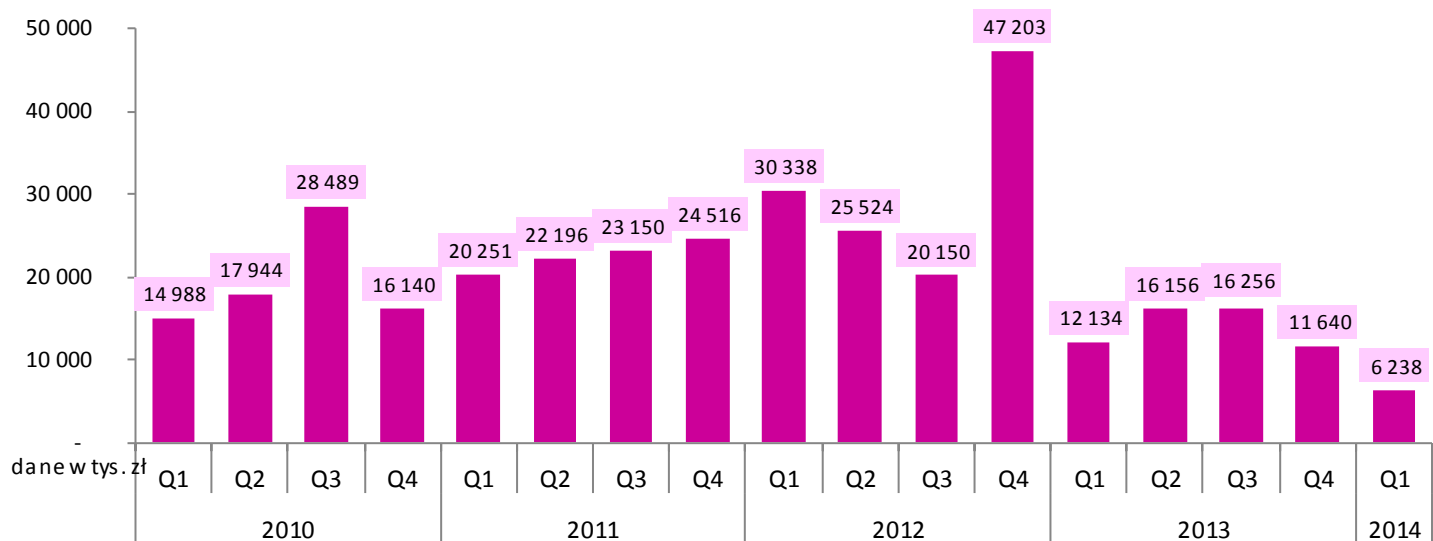


ZMIANY

NAJWAŻNIEJSZE ZMIANY W GRUPIE W 2014 ROKU

- Rozwój multiagencji ubezpieczeniowej w strukturach Grupy; dotarcie do obecnych i nowych klientów z szeroką ofertą ochronną
- Dalszy rozwój w segmencie kredytów gotówkowych
- Wdrożenie certyfikacji i dodatkowych procesów sprawdzających wiedzę doradców
- Konsekwencje dyscyplinarne dla doradców finansowych nieprzestrzegających zasady udzielania klientom szczegółowej i rzetelnej informacji oraz kompletnej dokumentacji w zakresie oferowanych produktów
- Rozwijanie grupy pracowników: trenerów regionalnych, odpowiedzialnych za m.in.:
 - kontrolę jakości pracy doradców finansowych
 - wdrożenie zmian w procesie szkoleń wstępnych dla nowozatrudnianych pracowników z naciskiem na etykę, zasady dobrych praktyk rynkowych i wysokie standardy obsługi Klienta
- Wzmocnienie funkcji audytu wewnętrznego
- Zwiększenie przejrzystości dokumentów, które otrzymuje klient (karta podstawowych informacji, wyróżnione dymki z najważniejszymi informacjami, przykładowe scenariusze zachowania produktu w różnych warunkach rynkowych)
- Dostosowanie modelu dystrybucji ubezpieczeń z elementem inwestycyjnym do oczekiwań Komisji Nadzoru Finansowego zakomunikowanych rynkowi, a w szczególności do wprowadzenia procesu dystrybucji tych produktów w modelu agencyjnym

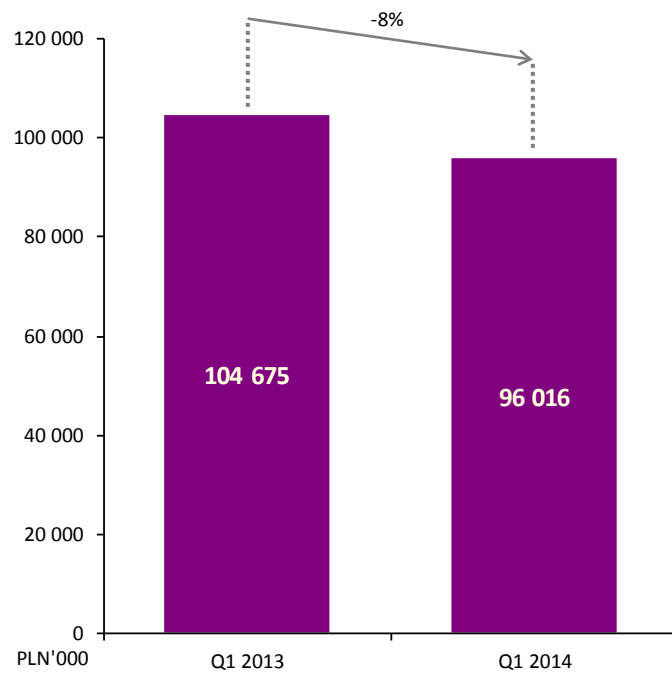
SKONSOLIDOWANY ZYSK NETTO GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A. (przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej)



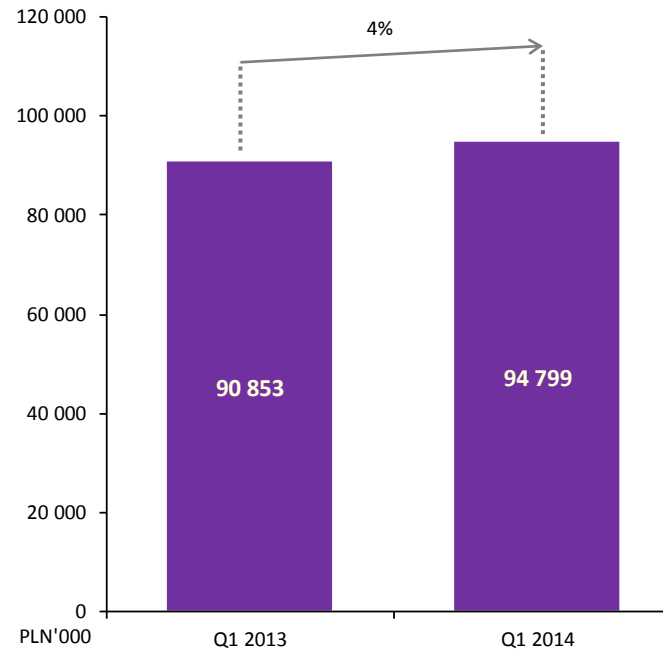
Zysk netto wypracowany przez Grupę w Q1 2014 roku jest niższy od zysku netto wypracowanego w Q1 2013. Spowodowane jest to głównie niższymi bonusami sprzedażowymi dotyczącymi kredytów hipotecznych oraz niższymi niż w Q1 2013 wolumenami sprzedaży produktów regularnego oszczędzania.

WPŁYW BONUSÓW GNB NA SKONSOLIDOWANE PRZYCHODY GRUPY

NOMINALNE PRZYCHODY Z PROWIZJI ZA
POŚREDNICTWO W Q1 2014 I Q1 2013

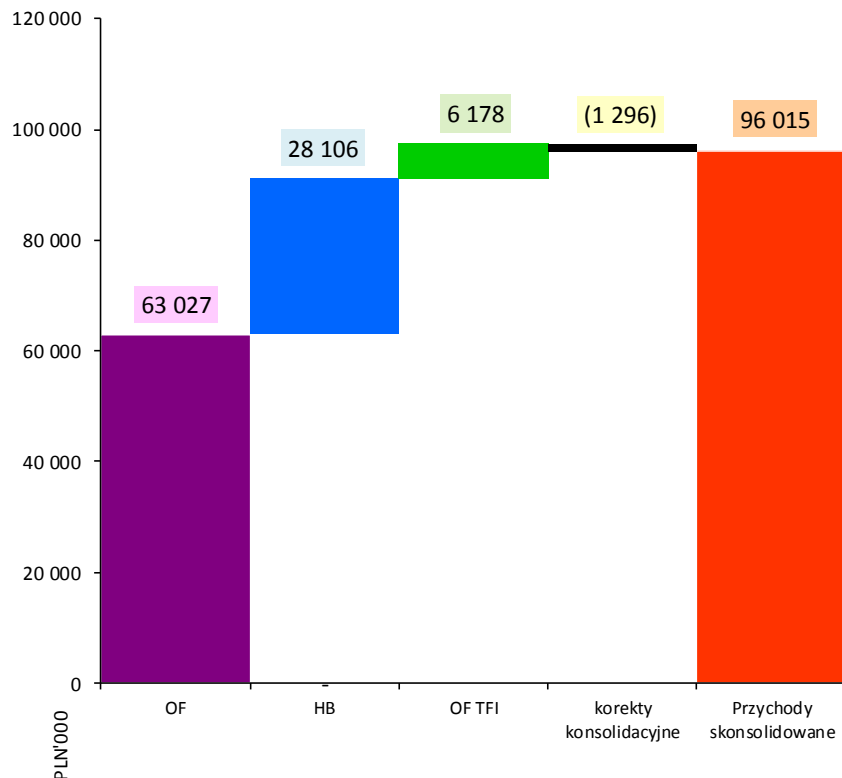


PRZYCHODY Z PROWIZJI ZA
POŚREDNICTWO (BEZ BONUSÓW Z GNB) W
Q1 2014 I Q1 2013

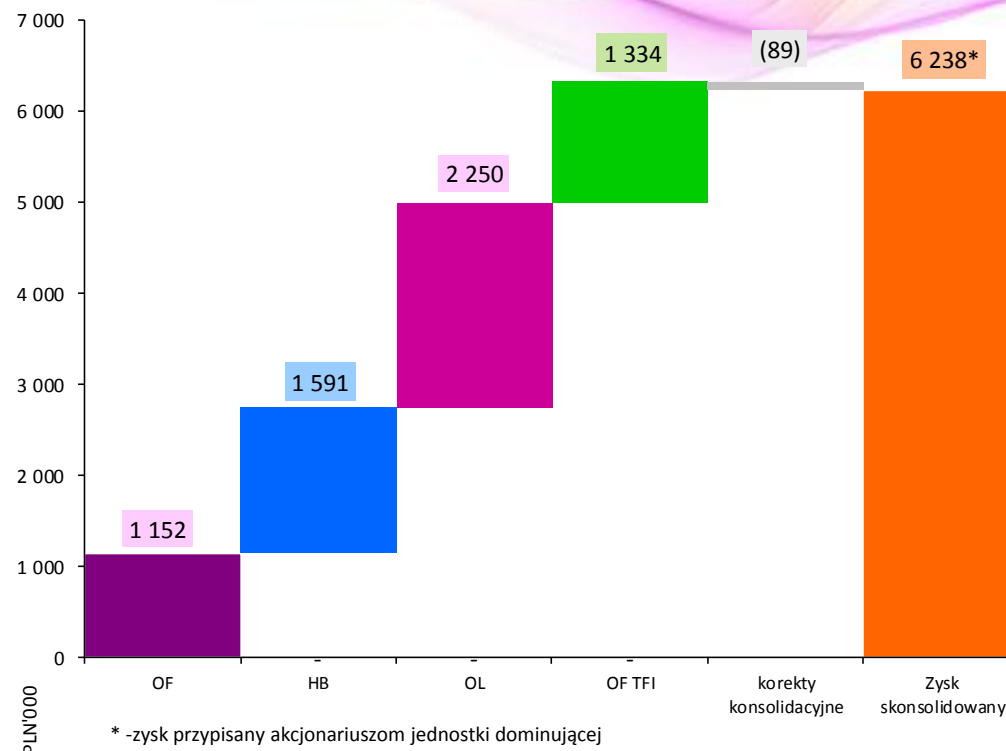


KONTRYBUCJA POSZCZEGÓLNYCH SPÓŁEK DO SKONSOLIDOWANYCH WYNIKÓW GRUPY KAPITAŁOWEJ

KONTRYBUCJA SPÓŁEK GRUPY KAPITAŁOWEJ DO SKONSOLIDOWANYCH PRZYCHODÓW W Q1 2014



KONTRYBUCJA SPÓŁEK GRUPY KAPITAŁOWEJ DO SKONSOLIDOWANEGO ZYSKU NETTO W Q1 2014



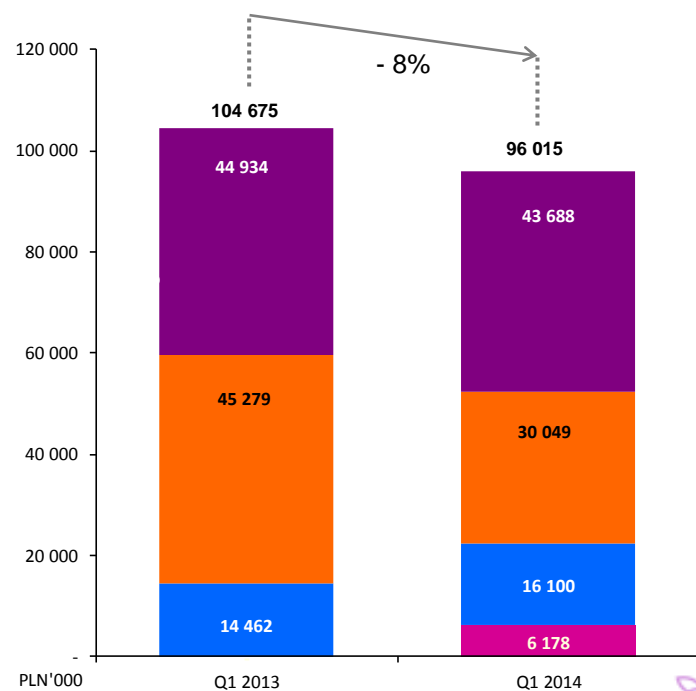
- Korekty konsolidacyjne do przychodów w okresie Q1 2014 dotyczą wyłącznie transakcji pomiędzy spółkami Grupy;
- Wyniki Open Life TUŻ S.A. (OL) są uwzględniane w skonsolidowanym wyniku Grupy Kapitałowej Open Finance S.A. przy zastosowaniu metody praw własności; spółka ta nie podlega konsolidacji metodą pełną, stąd przychody Grupy nie zawierają przychodów wypracowanych przez Open Life TUŻ S.A. Zysk netto przypisany Open Life TUŻ S.A. w wysokości 2.250 tys. złotych stanowi 49% zysku netto wypracowanego przez tą spółkę w okresie Q1 2014 roku.

DYSTRYBUCJA PRZYCHODÓW GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A.

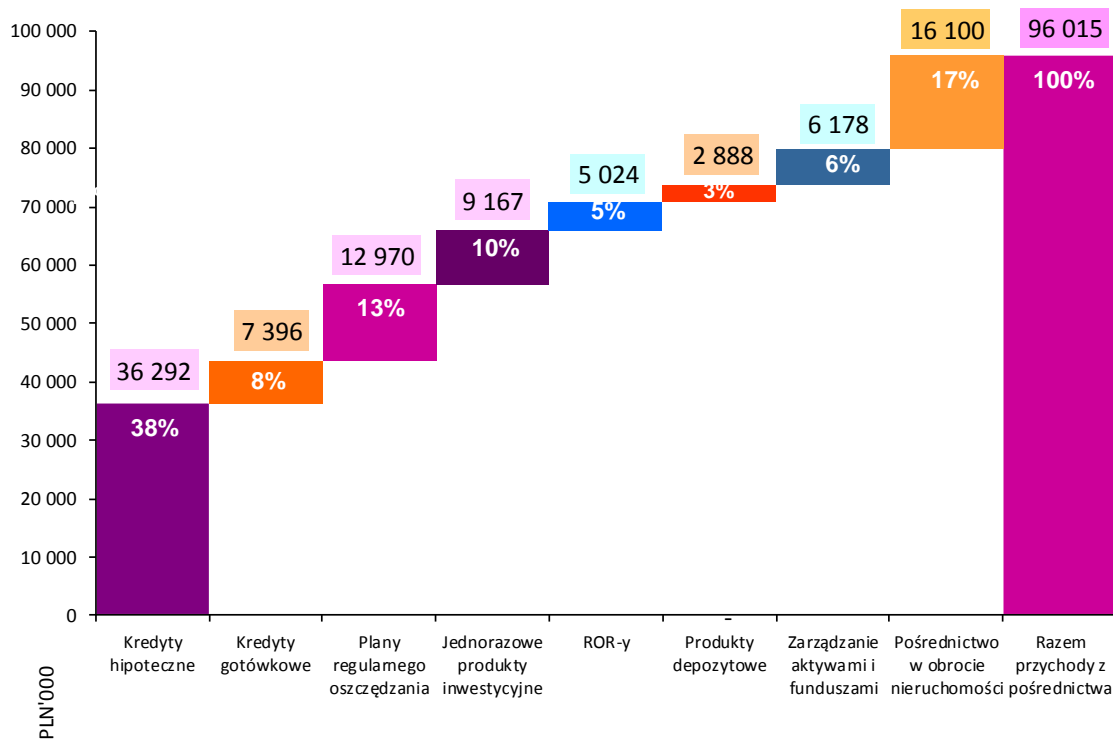
Wzrost udziału w przychodach ogółem przychodów z pośrednictwa nieruchomości w Q1 2014 w stosunku do analogicznego okresu 2013 (17% vs 14%).

PRZYCHODY Z PROWIZJI ZA POŚREDNICTWO

- Segment: Produkty kredytowe
- Segment: Produkty inwestycyjne
- Segment: Pośrednictwo w obrocie nieruchomości
- Segment: Zarządzanie aktywami i funduszami



DYSTRYBUCJA PRZYCHODÓW Z POŚREDNICTWA W Q1 2014



INICJATYWY W OBSZARZE REDUKCJI KOSZTÓW I WYDATKÓW W OPEN FINANCE I HOME BROKER

W Q1 2014 Open Finance i Home Broker podjęły szereg działań mających na celu redukcję kosztów działania.

Główne inicjatywy w tym obszarze oraz ich szacowany wpływ na wynik brutto Grupy prezentuje poniższa tabela:

| Działanie | Efekty osiągnięte w Q1 2014 (dane w tys. zł) | Planowane efekty do osiągnięcia w okresie Q2-Q4 2014 (dane w tys. zł) | Łączne planowane efekty do osiągnięcia w 2014 roku (dane w tys. zł) |
|---|---|--|--|
| ŁĄCZNIE OSZCZĘDNOŚCI | 2 156 | 14 831 | 16 987 |
| W TYM: | | | |
| SIEĆ SPRZEDAŻY | 1 948 | 10 404 | 12 352 |
| Likwidacja nierentownych oddziałów, łączenie oddziałów OF i HB w miejscowościach gdzie funkcjonują placówki obydwu spółek (OF i HB): | | | |
| - liczba zamkniętych/połączonych oddziałów (szt) | 10 | 13 | 23 |
| - oszczędności wynikające z zamknięcia/połączenia oddziałów | 370 | 3 870 | 4 240 |
| Zmiana formy zatrudnienia doradców finansowych - z modelu opartego na zatrudnieniu na umowę o pracę do modelu opartego o umowę o współpracę: | | | |
| - liczba doradców, którzy zmienili/zmieniają rodzaj umowy (szt) | 146 | 240 | 386 |
| - oszczędności wynikające ze zmiany formy zatrudnienia | 1 578 | 6 534 | 8 112 |
| WYDATKI MARKETINGOWE, CALL CENTER | 208 | 4 427 | 4 635 |
| Zmniejszenie wydatków na bazy klientów i Call Center; Pozysk klienta metodą poleceń i pośredników | | | |
| - oszczędności w odniesieniu do wydatków wynikające ze zmiany sposobu pozyskiwania klientów | 825 | 9 747 | 10 572 |
| - wpływ powyższych oszczędności w wydatkach na koszty w rachunku wyników | 208 | 4 427 | 4 635 |

SIEĆ DYSTRYBUCJI PRODUKTÓW W GRUPIE KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A.



| Liczba doradców | 31 grudnia 2013 (*) | 31 marca 2014 (*) |
|------------------------------------|---------------------|-------------------|
| OF doradcy finansowi | 1 550 | 1 704 (**) |
| HB doradcy finansowi | 356 | 295 |
| HB doradcy w obrocie nieruchomości | 636 | 571 |
| Łącznie | 2 542 | 2 570 |

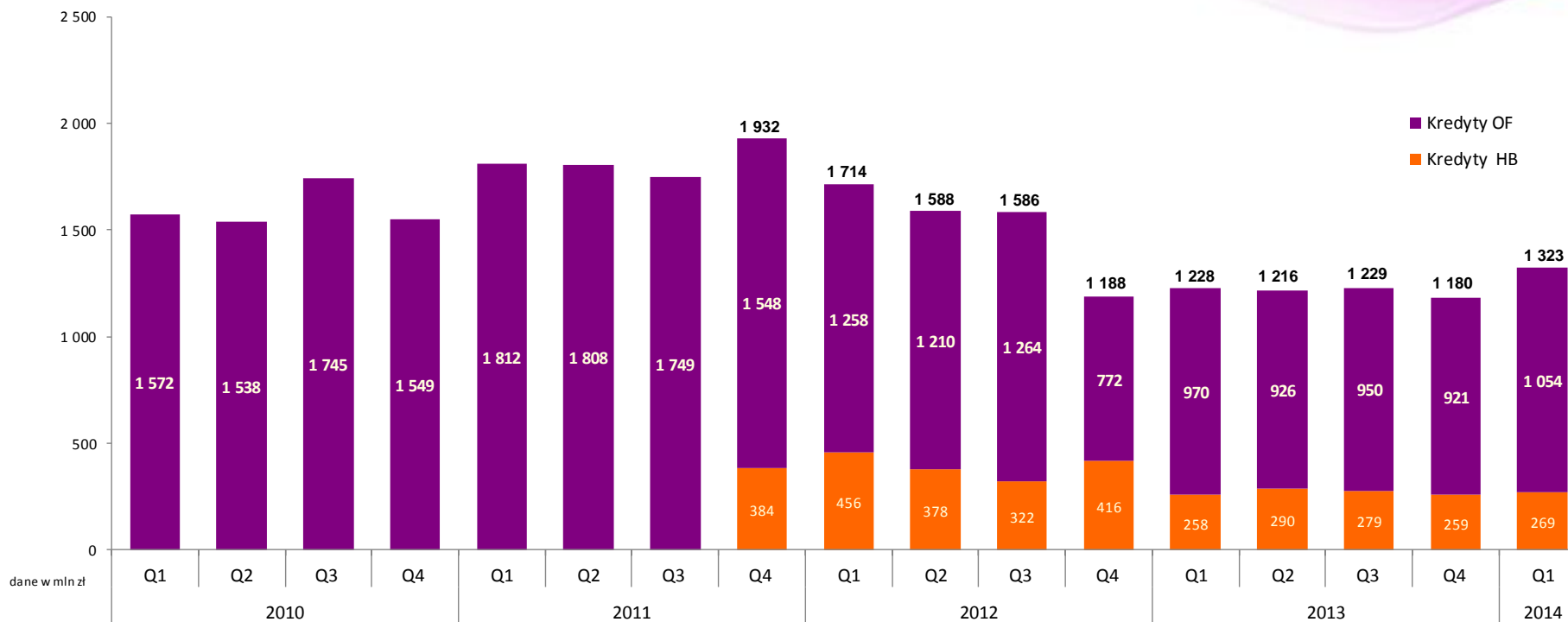
(*) stan zatrudnienia na konkretną datę

(**) łącznie z doradcami współpracującymi w ramach projektu Open Partners

| Liczba oddziałów | 31 grudnia 2013 | 31 marca 2014 |
|------------------|-----------------|---------------|
| Open Finance | 152 | 146 |
| Home Broker | 58 | 55 |
| Oddziały łączone | 6 | 5 |
| Łącznie | 216 | 206 |

WOLUMENY SPRZEDAŻY KREDYTÓW HIPOTECZNYCH - GRUPA KAPITAŁOWA OPEN FINANCE S.A.

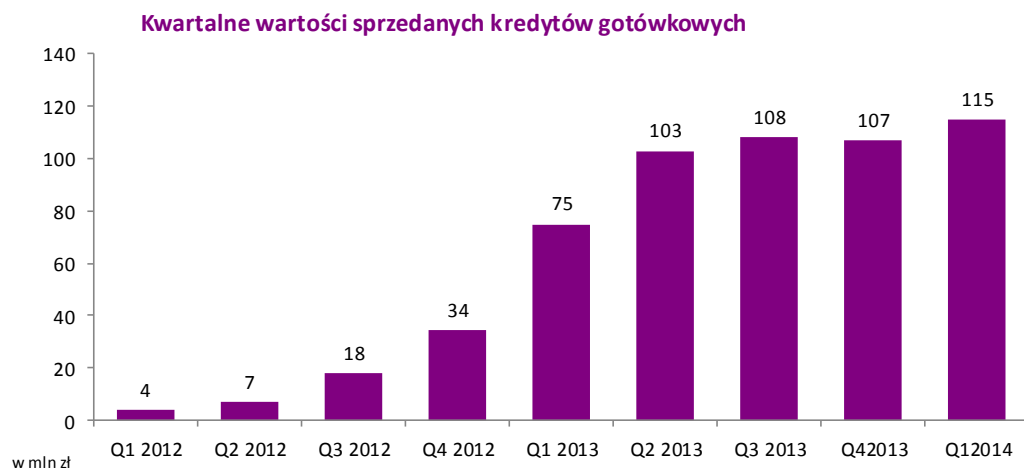
KWARTALNE WARTOŚCI SPRZEDANYCH KREDYTÓW HIPOTECZNYCH



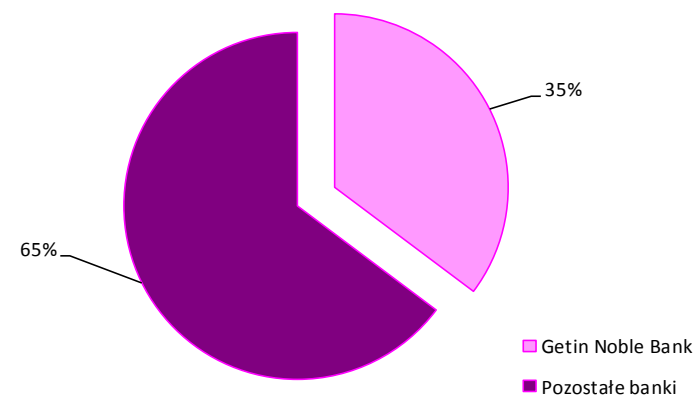
- Wzrost wartości sprzedanych kredytów hipotecznych w stosunku do Q4 2013 o 12% a w stosunku do analogicznego okresu 2013 wzrost o 8%.

WOLUMENY SPRZEDAŻY KREDYTÓW GOTÓWKOWYCH - GRUPA KAPITAŁOWA OPEN FINANCE S.A.

Od drugiej połowy 2012 roku nastąpił dynamiczny wzrost sprzedaży kredytów gotówkowych.



Struktura sprzedaży kredytów gotówkowych wg banków w okresie Q1 2014



- Sprzedaż 10 mln zł kredytów gotówkowych generuje podobny przychód prowizyjny jak sprzedaż około 20 mln zł kredytów hipotecznych;
- Wzrost wolumenu sprzedanych kredytów gotówkowych w Q1 2014 stosunku do Q4 2013 o 7%;

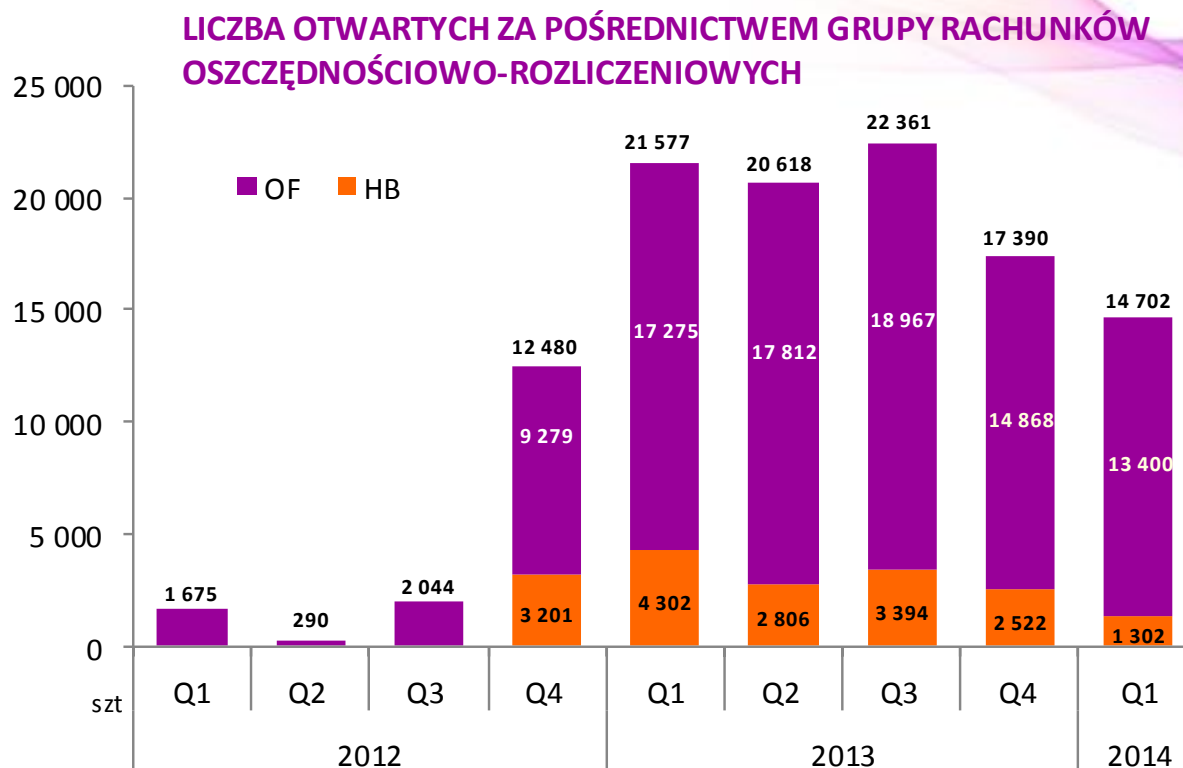
WOLUMENY PRODUKTÓW REGULARNEGO OSZCZĘDZANIA – GRUPA OPEN FINANCE S.A.

KWARTALNE WARTOŚCI I ILOŚĆ SPRZEDANYCH PRODUKTÓW REGULARNEGO OSZCZĘDZANIA



- Przez wolumen sprzedaży należy rozumieć „sumę kwot składek rocznych” skorygowaną o historyczny wskaźnik zamykalności;
- Spadek wolumenu sprzedanych produktów regularnego oszczędzania wynika z negatywnego PR w mediach w stosunku do tego typu produktów a także z ostrożnego podejścia Grupy do sprzedaży tych produktów;
- Średnia wysokość składki systematycznie rośnie i wzrosła w stosunku do Q4 2013 o 7% a w stosunku do Q1 2013 o 38%.

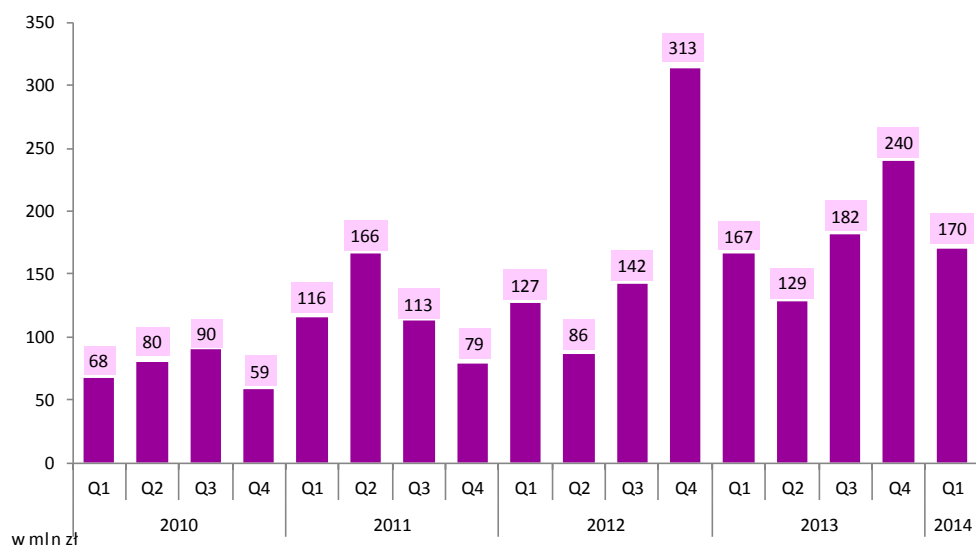
WOLUMENY SPRZEDAŻY POZOSTAŁYCH PRODUKTÓW INWESTYCYJNYCH – GRUPA OPEN FINANCE S.A.



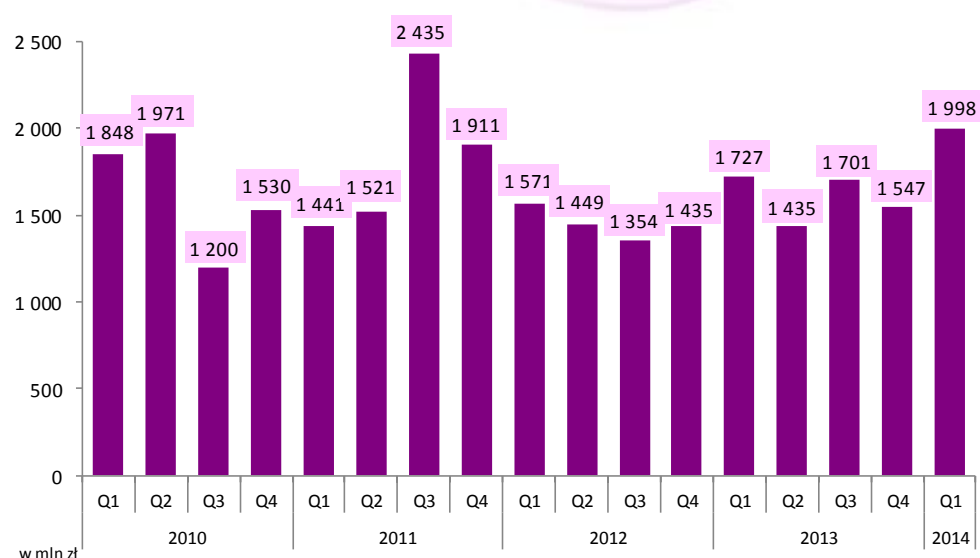
- Grupa Open Finance sprzedaje wyłącznie rachunki oszczędnościowo – rozliczeniowe Getin Noble Banku S.A.;
- Sprzedaż rachunków oszczędnościowo – rozliczeniowych (ROR'ów) poza generowaniem przychodów dla Grupy stanowi kolejne po depozytach narzędzie do produktowego *cross-sell'u*.

WOLUMENY SPRZEDAŻY POZOSTAŁYCH PRODUKTÓW INWESTYCYJNYCH – GRUPA OPEN FINANCE S.A.

WARTOŚĆ SPRZEDANYCH JEDNORAZOWYCH PRODUKTÓW INWESTYCYJNYCH



WARTOŚĆ SPRZEDANYCH PRODUKTÓW DEPOZYTOWYCH



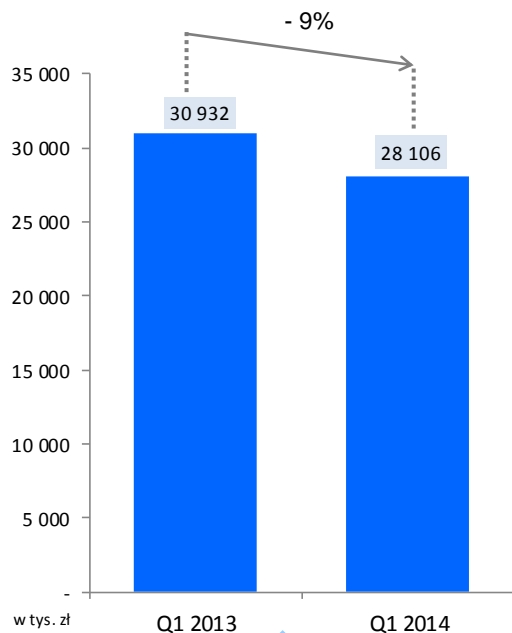
- Zebrane depozyty to baza do produktowego *cross-sell'u* dla produktów inwestycyjnych;
- W kwocie 170 mln zł wartości sprzedanych produktów jednorazowych znajdują się zarówno wysokomarżowe lokaty strukturyzowane, TFI, niskomarżowe polislokaty, jak również obligacje.



Home Broker

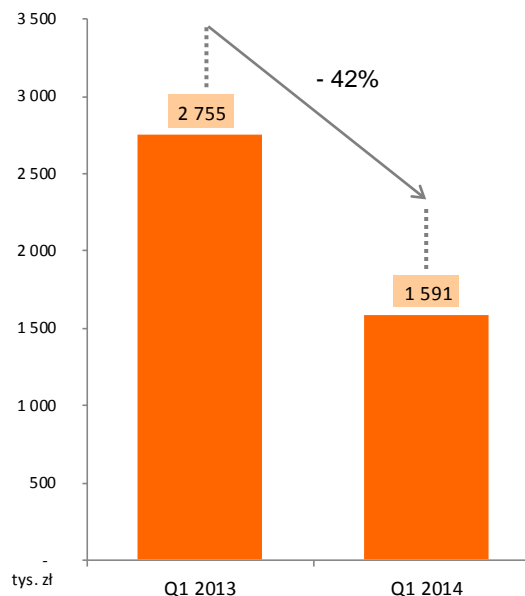
PRZYCHODY I ZYSK NETTO HOME BROKER

PRZYCHODY PROWIZYJNE HOME BROKER



Przychody zaraportowane w Q1 2013 zawierają 1,7 mln zł bonusów z GNB, podczas gdy przychody osiągnięte w Q1 2014 roku zawierają bonusy GNB na poziomie 0,4 mln zł.

ZYSK NETTO HOME BROKER



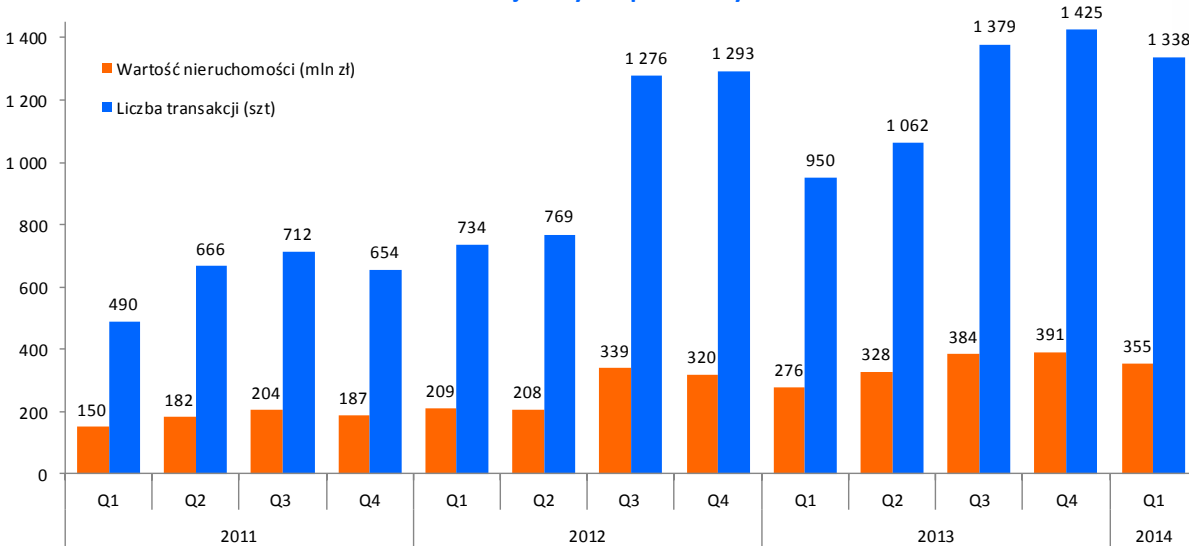
Wyniki finansowe Home Broker za Q1 2014 rok zgodnie z oczekiwaniami Zarządu są niższe niż w porównywalnym okresie 2013 roku. Jest to między innymi spowodowane:

- brakiem premii jednorazowych, które Spółka otrzymała od kontrahentów w Q1 2013 roku;
- spadkiem średniej wartości transakcji na rynku pierwotnym, przy jednoczesnym wzroście liczby transakcji na rynku pierwotnym;
- wzrostem transakcji gotówkowych co przełożyło się bezpośrednio na mniejszą liczbę udzielonych za pośrednictwem Home Broker kredytów.

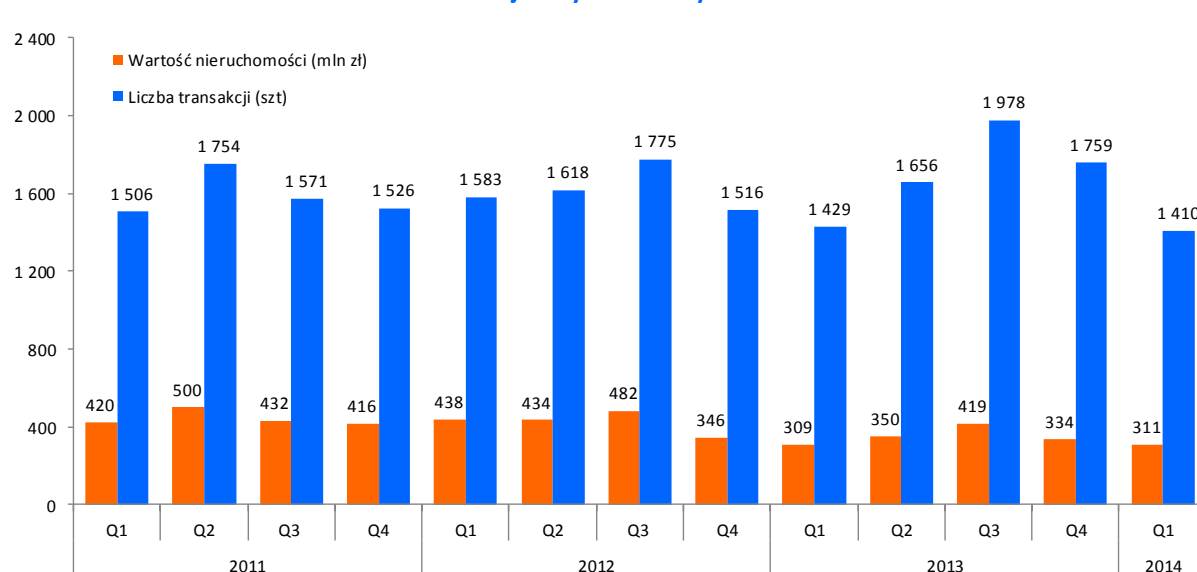


WOLUMENY SPRZEDAŻY W HOME BROKER – OBRÓT NIERUCHOMOŚCI

Wartość nieruchomości i liczba transakcji na rynku pierwotnym



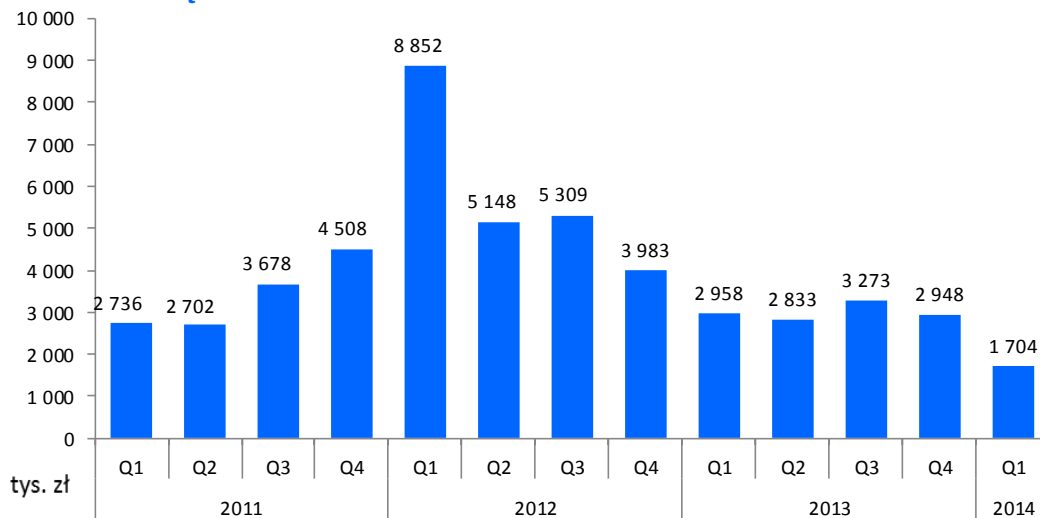
Wartość nieruchomości i liczba transakcji na rynku wtórnym



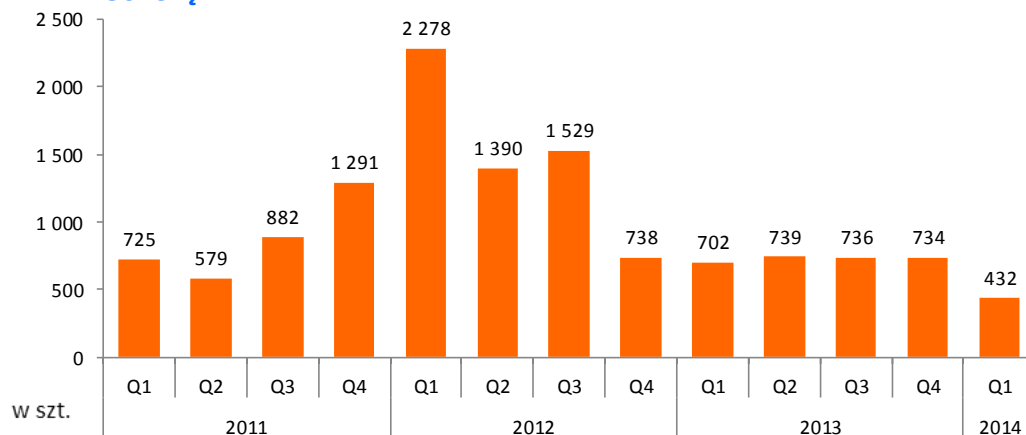
- Rynek pierwotny – w Q1 2014 w porównaniu do Q1 2013 nastąpił wzrost liczby transakcji o 41% przy jednoczesnym spadku średniej wartości nieruchomości w związku z wprowadzonym programem MDM;
- Rynek wtórny – Q1 2014 w porównaniu do Q1 2013 był porównywalny jeśli chodzi o liczbę transakcji oraz średnią wartość nieruchomości.

WOLUMENY SPRZEDAŻY W HOME BROKER – PRODUKTY FINANSOWE

KWARTALNE WARTOŚCI SPRZEDANYCH PRODUKTÓW REGULARNEGO OSZCZĘDZANIA



KWARTALNE ILOŚCI SPRZEDANYCH PRODUKTÓW REGULARNEGO OSZCZĘDZANIA



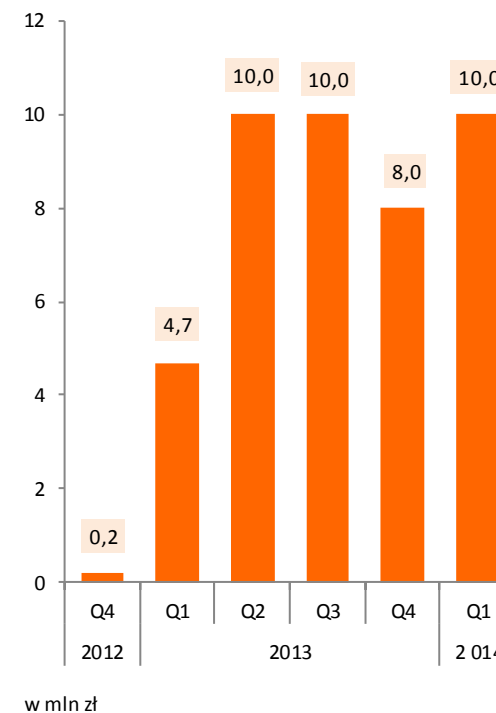
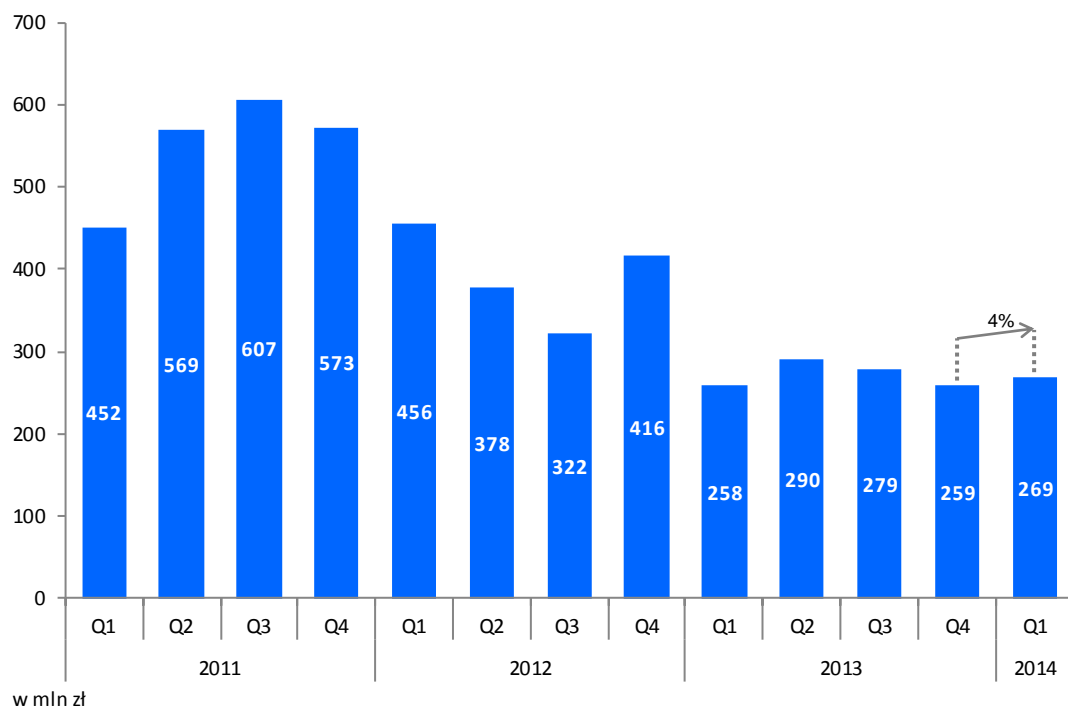
- Przez wolumen sprzedaży należy rozumieć „sumę kwot składek rocznych” skorygowaną o historyczny wskaźnik zamykalności.
- Spadek wolumenu wynika z negatywnego PR w mediach w stosunku do tego typu produktów oraz ostrożnego podejścia Spółki do sprzedaży tych produktów.

WOLUMENY SPRZEDAŻY W HOME BROKER – PRODUKTY FINANSOWE

Począwszy od Q4 2012 roku nastąpił w Home Broker dynamiczny wzrost sprzedaży kredytów gotówkowych.

KWARTALNE WARTOŚCI SPRZEDANYCH KREDYTÓW GOTÓWKOWYCH

KWARTALNE WARTOŚCI SPRZEDANYCH KREDYTÓW HIPOTECZNYCH



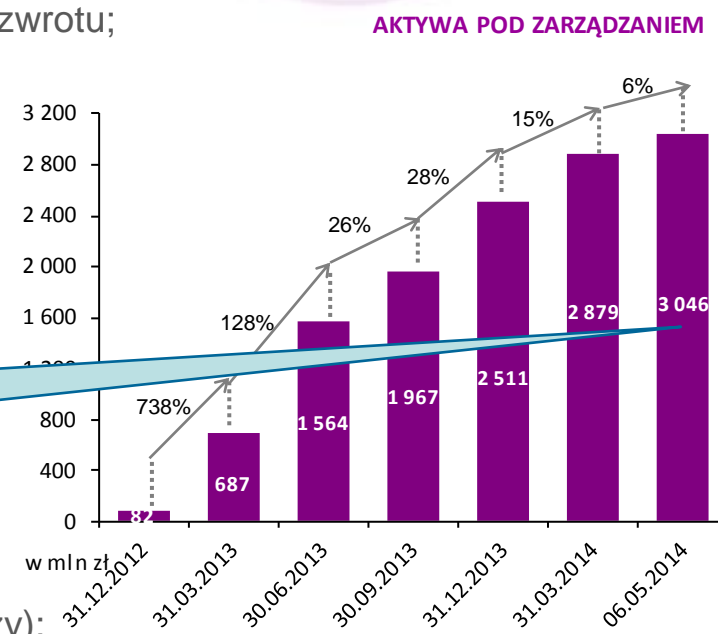


Open Finance TFI S.A. uzyskało zezwolenie KNF na działalność w dniu 9 października 2012 r.

Zarządzane fundusze inwestycyjne:

- ✓ **OF Fundusz Inwestycyjny Otwarty** z 6 subfunduszami;
- ✓ 5 funduszy inwestycyjnych zamkniętych o strategii absolutnej stopy zwrotu;
- ✓ 2 fundusze inwestycyjne zamknięte obligacji przedsiębiorstw;
- ✓ 2 fundusze sekurytyzacyjne;
- ✓ 3 fundusze inwestycyjne aktywów niepublicznych.

W tym ponad 2.128 mln zł w funduszach rynku kapitałowego.



Partnerzy:

- ✓ Open Finance, Home Broker, Getin Noble Bank (główni dystrybutorzy);
- ✓ **OF FIO** dostępny jest w ramach UFK czołowych firm ubezpieczeniowych (AXA, ING, Aegon, OpenLife).

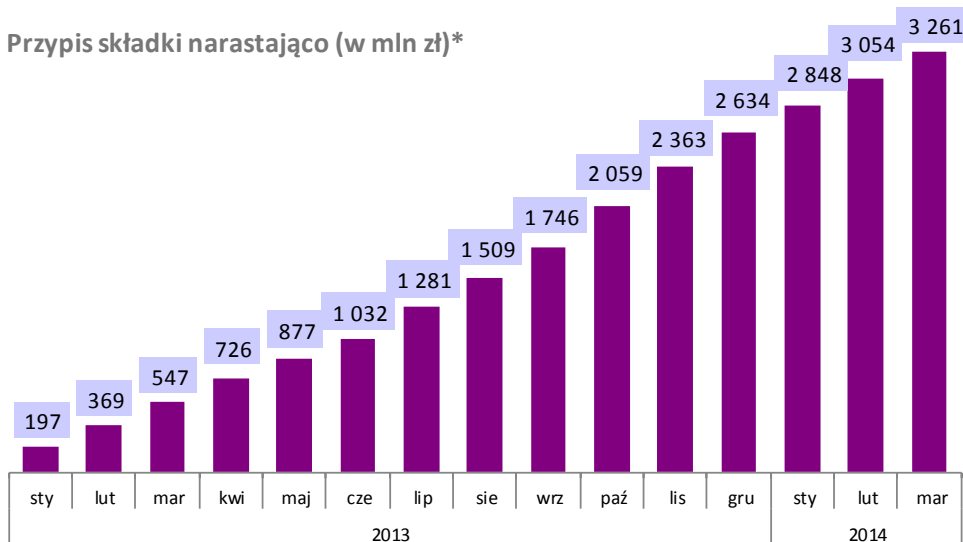
Wynik finansowy za pierwszy kwartał 2014 – 1,3 mln zł.



OPEN LIFE W STRUKTURZE GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE



Przypis składki narastająco (w mln zł)*



*- według Polskich Standardów Rachunkowości

Współpracujący Partnerzy:

| | | |
|-------------------------|------------------------------|---|
| Alior Bank | Arionn Investment | Investors TFI |
| Bank Pocztowy | Doradcy 24 | KBC TFI |
| BNP Paribas Bank Polska | Horyzont-in, Sławomir Wojtas | TFI Allianz |
| Deutsche Bank PBC | Horyzont, Roman Bodziak | PKO TFI |
| Getin Noble Bank | AFORTI Finance | Open Finance TFI |
| Idea Bank | Infinity8 | Superfund TFI |
| PKO BP | ProService Transfer Agency | Skarbiec TFI |
| Expander Advisors | Atlantic Fund Services | PROFIT Doradcy Finansowi |
| Open Finance | PKO BP Finat | Szkoła Inwestowania |
| Wealth Solutions | Arka BZ WBK TFI | Partnerzy Inwestycyjni |
| HB Finance | Union Investment TFI | Gerda Broker |
| TC Finance | Noble Funds TFI | Eques Securities |
| Noble Securities | Legg Mason GAM | Allfinanz |
| Idea Expert | Schroder ISF | Fabryka Ofert |
| ING Bank Śląski | OPERA TFI | WDF |
| Meritum Bank | AXA TFI | Chandryko, Dąbrowski, Malczuk kancelaria Finansowa |

Cele na 2014 r.:

1. ROE na poziomie co najmniej 15%
2. Rozwój zewnętrznych kanałów dystrybucji
3. Rozwój oferty produktów ochronnych

DANE NA KONIEC PIERWSZEGO KWARTAŁU 2014 R.

| | |
|--|--------------------|
| Wynik finansowy wg. MSR za Q1 2014 | 4,6 mln zł |
| Łączna liczba klientów | 271 tys. |
| Kapitał zakładowy | 95,5 mln zł |
| Wskaźnik pokrycia rezerw techniczno-ubezpieczeniowych aktywami | 135% |
| Wskaźnik pokrycia marginesu wypłacalności środkami własnymi | 181% |





WYNIKI FINANSOWE
GRUPY OPEN FINANCE
PO PIERWSZYM KWARTALE 2014

SKONSOLIDOWANY BILANS I RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT – GRUPA KAPITAŁOWA OPEN FINANCE S.A.

| dane w tys. PLN | 31.03.2014 | 31.12.2013 | Zmiana | |
|---|----------------|----------------|----------------|---------------|
| | | | wartościowo | % |
| AKTYWA | | | | |
| Aktywa trwałe | 464 010 | 459 873 | 4 137 | 1% |
| Rzeczowe aktywa trwałe i Wartości niematerialne | 367 737 | 360 538 | 7 199 | 2% |
| Inwestycja w jednostce stowarzyszonej | 62 663 | 60 413 | 2 250 | 4% |
| Nieruchomości inwestycyjne | 7 182 | 7 182 | - | 0% |
| Aktywa z tytułu podatku odroczonego | 21 666 | 27 162 | (5 496) | -20% |
| Pozostałe należności długoterminowe | 4 255 | 4 052 | 203 | 5% |
| Pozostałe niefinansowe aktywa długoterminowe | 507 | 526 | (19) | -4% |
| Aktywa obrotowe | 176 593 | 179 786 | (3 193) | -2% |
| Należności z tytułu dostaw i usług | 54 917 | 61 884 | (6 967) | -11% |
| Różniczenia międzyokresowe | 103 227 | 95 626 | 7 601 | 8% |
| Środki pieniężne i ich ekwiwalenty | 10 539 | 14 756 | (4 217) | -29% |
| Pozostałe | 7 910 | 7 520 | 390 | 5% |
| SUMA AKTYWÓW | 640 603 | 639 659 | 944 | <1% |
| ZOBOWIĄZANIA I KAPITAŁ WŁASNY | | | | |
| Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej | 423 886 | 417 648 | 6 238 | 1% |
| Kapitał podstawowy | 543 | 543 | - | 0% |
| Pozostałe kapitały rezerwowe | 272 545 | 272 545 | - | 0% |
| Zyski zatrzymane | 150 798 | 144 560 | 6 238 | 4% |
| Kapitały akcjonariuszy niekontrolujących | 2 954 | 2 437 | 517 | 21% |
| Kapitał własny razem | 426 840 | 420 085 | 6 755 | 2% |
| Zobowiązania | 213 763 | 219 574 | (5 811) | -3% |
| Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego | 23 905 | 27 988 | (4 083) | -15% |
| Rezerwy | 66 | 66 | - | 0% |
| Zobowiązania z tyt. leasingu finansowego | 1 626 | 1 671 | (45) | -3% |
| Wyemitowane obligacje | 119 023 | 122 105 | (3 082) | -3% |
| Zobowiązania z tytułu nabycia akcji Home Broker S.A. | 3 833 | 3 833 | - | 0% |
| Zobowiązania z tytułu dostaw i usług | 22 696 | 15 412 | 7 284 | 47% |
| Różniczenia międzyokresowe | 24 525 | 31 595 | (7 070) | -22% |
| Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego | - | 2 337 | (2 337) | -100% |
| Pozostałe zobowiązania niefinansowe | 18 089 | 14 567 | 3 522 | 24% |
| SUMA ZOBOWIĄZAŃ I KAPITAŁU WŁASNEGO | 640 603 | 639 659 | 944 | <1% |

| dane w tys. PLN | 1.01.2014- 31.03.2014 | 1.01.2013- 31.03.2013 | Zmiana | |
|---|--------------------------|--------------------------|-----------------|-------------|
| | | | wartościowo | % |
| Przychody ze sprzedaży | 96 015 | 104 675 | (8 660) | -8% |
| Koszty sprzedaży | (36 371) | (29 279) | (7 092) | 24% |
| Wynik na sprzedaży | 59 644 | 75 396 | (15 752) | -21% |
| Koszty administracyjne | (41 645) | (53 697) | 12 052 | -22% |
| Wynik na pozostałej działalności operacyjnej | (1 586) | 678 | (2 264) | -334% |
| Udział w zysku jednostki stowarzyszonej - Open Life | 2 250 | 1 461 | 789 | 54% |
| EBITDA | 18 663 | 23 838 | (5 175) | -22% |
| Amortyzacja | (8 378) | (7 381) | (997) | 14% |
| Wynik na działalności finansowej | (1 883) | (1 627) | (256) | 16% |
| Zysk brutto | 8 402 | 14 830 | (6 428) | -43% |
| Podatek dochodowy | 1 647 | 2 696 | (1 049) | -39% |
| Zysk netto | 6 755 | 12 134 | (5 379) | -44% |
| w tym: | | | | |
| - przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej | 6 238 | 12 134 | (5 896) | -49% |
| - przypisany akcjonariuszom niekontrolującym | 517 | - | 517 | n/d |

ZASTRZEŻENIE

Niniejsza prezentacja została opracowana wyłącznie w celu informacyjnym na potrzeby klientów i akcjonariuszy Open Finance S.A. oraz analityków rynku i nie może być traktowana jako oferta lub rekomendacja do zawierania jakichkolwiek transakcji. Informacje zawarte w materiale pochodzą z ogólnodostępnych, wiarygodnych źródeł, jednak Open Finance S.A. nie może zagwarantować ich kompletności. Open Finance S.A. nie ponosi odpowiedzialności za skutki decyzji podjętych na podstawie informacji zawartych w niniejszym materiale. Informacje zawarte w prezentacji nie były przedmiotem niezależnej weryfikacji i w każdym wypadku mogą być przedmiotem zmian i modyfikacji. Publikowanie przez Open Finance S.A. danych zawartych w prezentacji nie stanowi naruszenia prawa obowiązującego spółki, których akcje notowane są na rynku regulowanym. Informacje w niej zawarte zostały przekazane w ramach raportów bieżących lub okresowych przesłanych przez Open Finance S.A. lub stanowią ich uzupełnienie nie będąc jednocześnie podstawą do spełnienia obowiązku informacyjnego nałożonego na Open Finance S.A. jako spółkę publiczną. W żadnym wypadku zawartość niniejszej prezentacji nie może być interpretowana jako wyraźne oświadczenie czy zapewnienie jakiegokolwiek rodzaju składane przez Spółkę lub jej przedstawicieli. Ponadto, ani Spółka, ani jej przedstawiciele nie ponoszą pod żadnym względem odpowiedzialności (wskutek zaniedbania czy z innego powodu) za jakiegokolwiek straty lub szkody, jakie mogą powstać w związku z wykorzystaniem niniejszej prezentacji lub jakichkolwiek treści w niej zawartych lub też w inny sposób mogących powstać w związku z informacjami stanowiącymi część niniejszej prezentacji. Spółka nie jest zobowiązana do podania do publicznej wiadomości żadnych możliwych modyfikacji czy zmian informacji, danych ani oświadczeń stanowiących część niniejszej prezentacji w przypadku zmiany strategii albo zamiarów Spółki lub wystąpienia nieprzewidzianych faktów lub okoliczności, które będą miały wpływ na tę strategię lub zamiary Spółki. Spółka zwraca uwagę, że jedynym wiarygodnym źródłem danych na temat sytuacji Open Finance S.A., zdarzeń jej dotyczących, wyników finansowych oraz wskaźników są raporty bieżące i okresowe przekazywane przez Open Finance S.A. w ramach wykonywania obowiązków informacyjnych.

DZIĘKUJEMY ZA UWAGĘ