

WYNIKI GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A. PO PIERWSZYM PÓŁROCZU 2014 ROKU

Prezentacja wyników finansowych dla Inwestorów i Analityków

Warszawa, 13 sierpnia 2014 roku

NAJWAŻNIEJSZE DANE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A.

ZMIANA		DANE NA KONIEC DRUGIEGO KWARTAŁU 2014 R.
- 9,7%	*	Oddziały (195)
+ 3,3 %	*	Kapitał własny (431,3 mln zł)*****
- 51,7 %	**	Zysk netto (13,7 mln zł)*****
- 12,0 %	**	Przychody (194 mln zł)
- 27,2 %	**	EBITDA (39 mln zł) ***
- 9,1 p.p.	**	ROE (6,6%) ****

* porównanie do 31 grudnia 2013 roku

** porównanie do H1 2013

*** EBITDA - zysk przed opodatkowaniem, odsetkami i amortyzacją

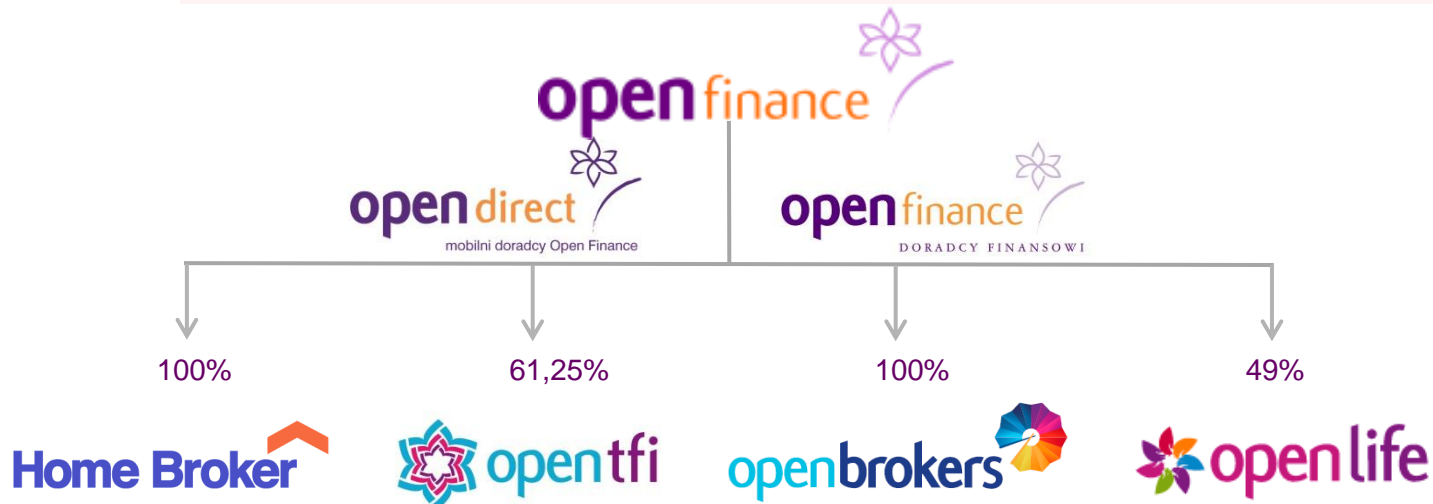
**** ROE - zwrot z kapitału własnego liczony jako stosunek zannualizowanego zysku netto za okres do kapitału własnego na początek okresu

***** przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej

NASZA MISJA I STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A.

NASZA MISJA

- Budujemy Grupę Finansową - zdecydowanego lidera w swojej kategorii w Europie Centralnej i Wschodniej
- Naszym docelowym Klientem są wyłącznie gospodarstwa domowe, a ambicją dotarcie do jak największej ilości gospodarstw domowych
- Chcemy dostarczać skoncentrowaną i dedykowaną ofertę produktową:
 - a) pośrednictwo kredytowe (finansowanie nieruchomości) – Open Finance i Home Broker
 - b) doradztwo i pośrednictwo w produktach inwestycyjnych – Open Finance i Home Broker:
 - I. regularne, długookresowe oszczędzanie
 - II. jednorazowe inwestycje z przewagą produktów depozytowych i z gwarancją kapitału
 - III. ubezpieczenia na życie oraz majątkowe w tym również ubezpieczenia komunikacyjne
 - c) produkty ubezpieczeniowe "life" – Open Life
 - d) doradztwo i pośrednictwo w obrocie nieruchomościami – Home Broker
 - e) portfelowy asset-management "dla każdego" – Open Finance i Home Broker
 - f) dedykowane, własne fundusze inwestycyjne – Open Finance TFI
- Chcemy dostarczać inwestorom Spółki profil inwestycyjny zarówno dywidendowy jak i wzrostowy

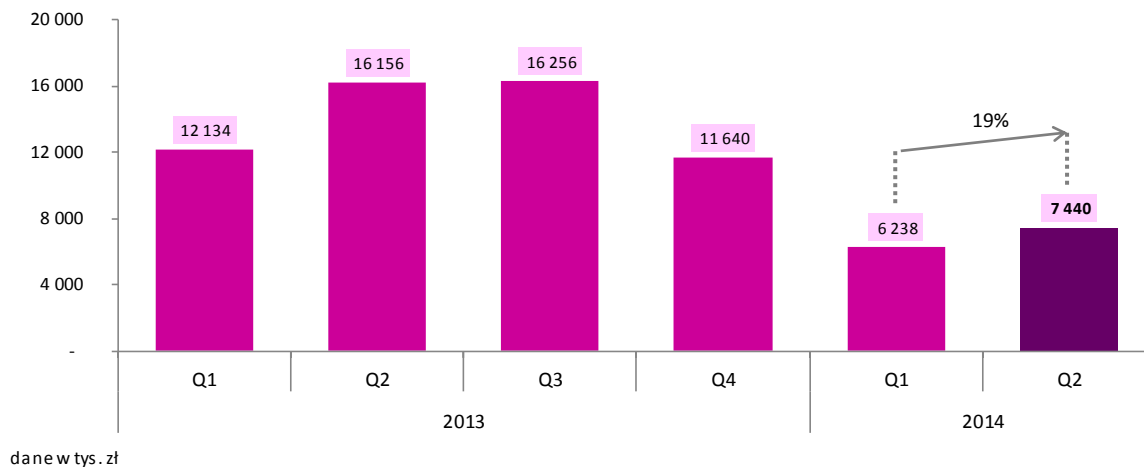


ZMIANY

NAJWAŻNIEJSZE ZMIANY W GRUPIE W 2014 ROKU

- Rozwój multiagencji ubezpieczeniowej w strukturach Grupy; dotarcie do obecnych i nowych klientów z szeroką ofertą ochronną
- Dalszy rozwój w segmencie kredytów gotówkowych
- Wdrożenie certyfikacji i dodatkowych procesów sprawdzających wiedzę doradców
- Konsekwencje dyscyplinarne dla doradców finansowych nieprzestrzegających zasady udzielania klientom szczegółowej i rzetelnej informacji oraz kompletnej dokumentacji w zakresie oferowanych produktów
- Rozwijanie grupy pracowników: trenerów regionalnych, odpowiedzialnych za m.in.:
 - kontrolę jakości pracy doradców finansowych
 - wdrożenie zmian w procesie szkoleń wstępnych dla nowozatrudnianych pracowników z naciskiem na etykę, zasady dobrych praktyk rynkowych i wysokie standardy obsługi Klienta
- Wzmocnienie funkcji audytu wewnętrznego
- Zwiększenie przejrzystości dokumentów, które otrzymuje klient (karta podstawowych informacji, wyróżnione dymki z najważniejszymi informacjami, przykładowe scenariusze zachowania produktu w różnych warunkach rynkowych)
- Dostosowanie modelu dystrybucji ubezpieczeń z elementem inwestycyjnym do oczekiwań Komisji Nadzoru Finansowego zakomunikowanych rynkowi, a w szczególności do wprowadzenia procesu dystrybucji tych produktów w modelu agencyjnym

SKONSOLIDOWANY ZYSK NETTO GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A. (przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej)

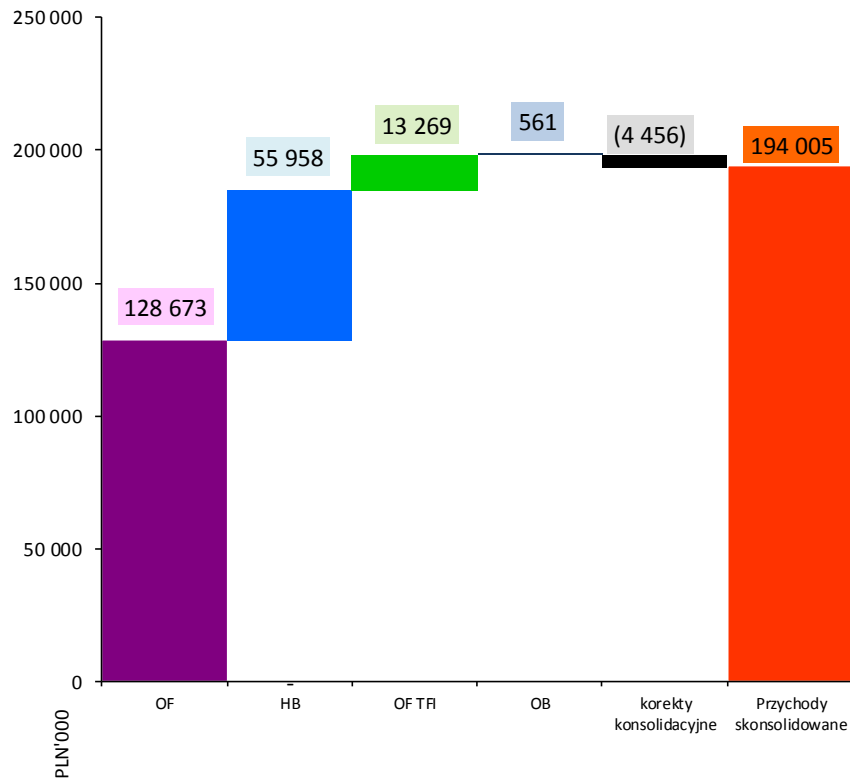


dane w tys. zł

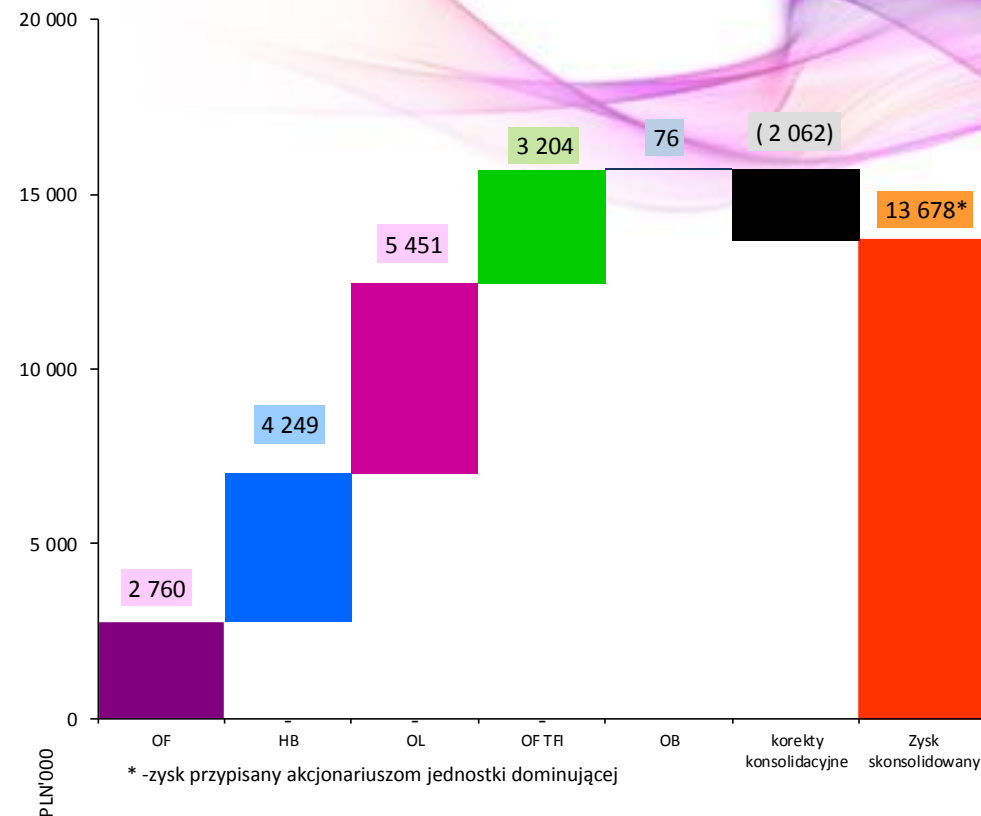
- Zysk netto wypracowany przez Grupę w H1 2014 roku jest niższy od zysku netto wypracowanego w H1 2013. Spowodowane jest to głównie niższymi bonusami sprzedażowymi dotyczącymi kredytów hipotecznych oraz niższymi niż w H1 2013 wolumenami sprzedaży produktów regularnego oszczędzania.
- Należy zwrócić uwagę, że zysk netto w Q2 2014 jest o 19% wyższy w stosunku do zysku netto wypracowanego przez Grupę OF w Q1 2014.

KONTRYBUCJA POSZCZEGÓLNYCH SPÓŁEK DO SKONSOLIDOWANYCH WYNIKÓW GRUPY KAPITAŁOWEJ

KONTRYBUCJA SPÓŁEK GRUPY KAPITAŁOWEJ DO SKONSOLIDOWANYCH PRZYCHODÓW W H1 2014

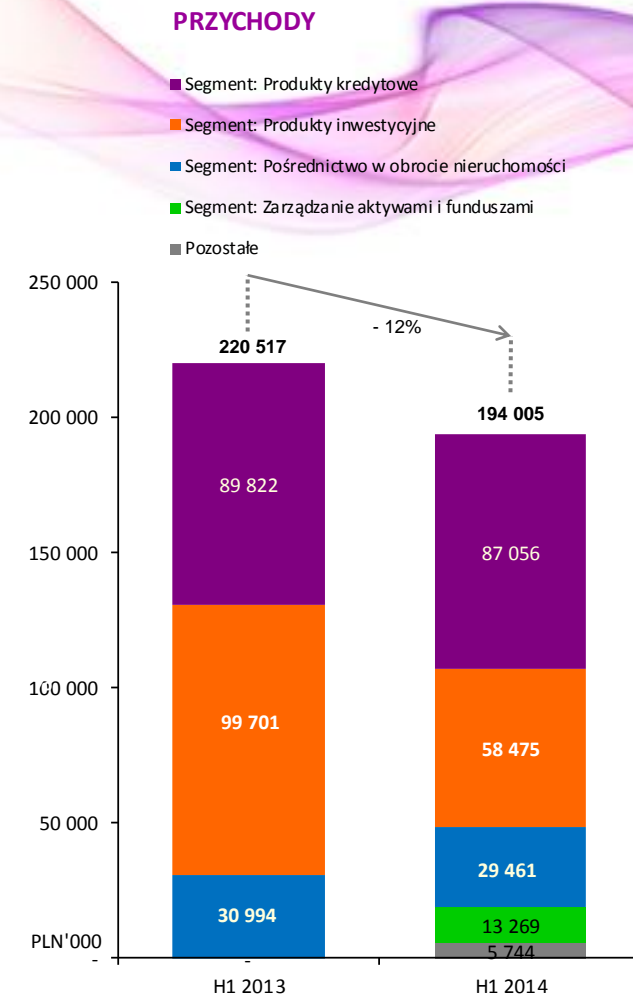
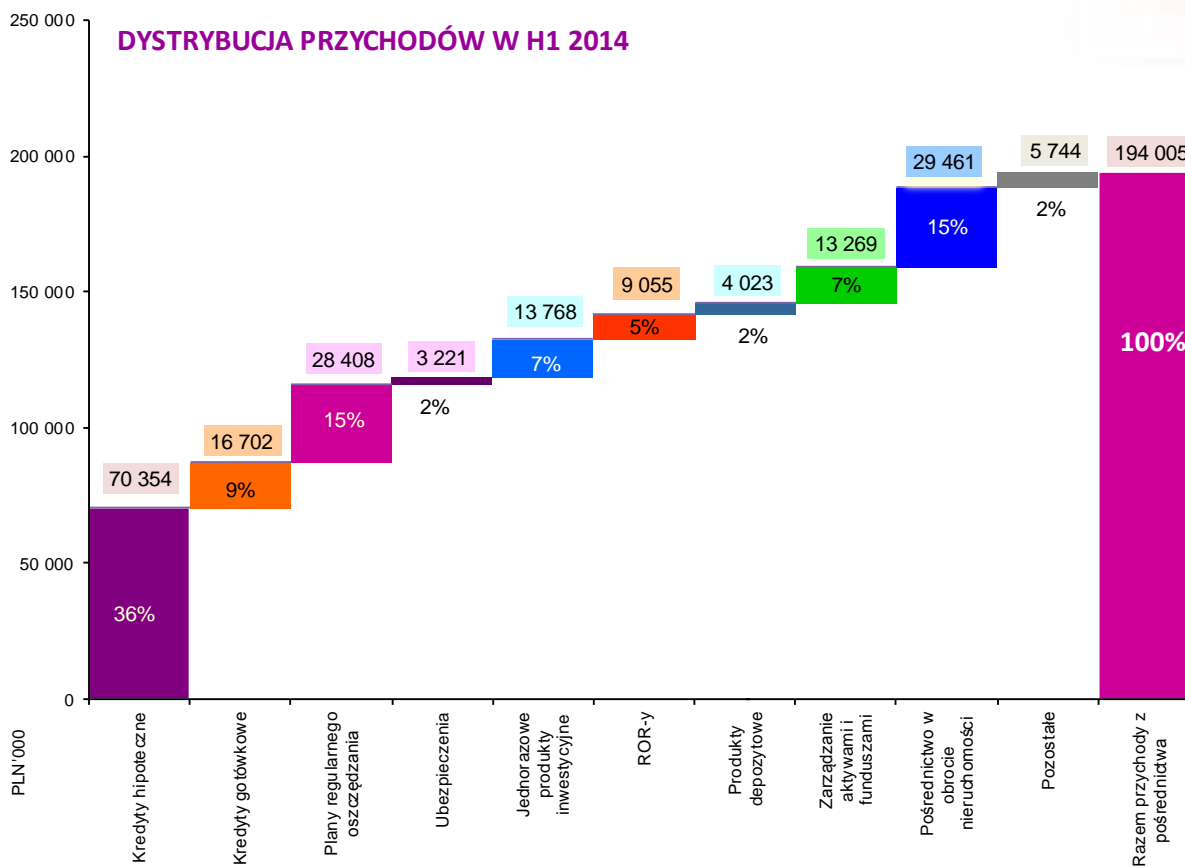


KONTRYBUCJA SPÓŁEK GRUPY KAPITAŁOWEJ DO SKONSOLIDOWANEGO ZYSKU NETTO W H1 2014



- Korekty konsolidacyjne do przychodów w okresie H1 2014 dotyczą wyłączeń transakcji pomiędzy spółkami Grupy;
- Wyniki Open Life TUŻ S.A. (OL) są uwzględniane w skonsolidowanym wyniku Grupy Kapitałowej Open Finance S.A. przy zastosowaniu metody praw własności; spółka ta nie podlega konsolidacji metodą pełną, stąd przychody Grupy nie zawierają przychodów wypracowanych przez Open Life TUŻ S.A. Zysk netto przypisany Open Life TUŻ S.A. w wysokości 5.451 tys. złotych stanowi 49% zysku netto wypracowanego przez tą spółkę w okresie H1 2014.
- Istotny wzrost udziału w zyskach skonsolidowanych spółek Open Finance TFI i Open Life – spółek pełniących rolę dostawców produktów.

DYSTRYBUCJA PRZYCHODÓW GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A.



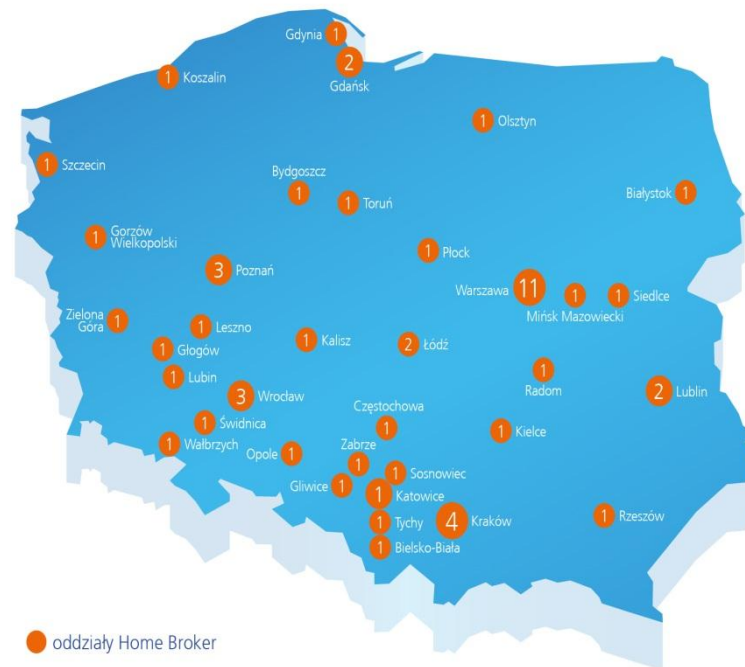
Wzrost udziału w przychodach ogółem przychodów ze sprzedaży produktów kredytowych (46% vs 41%) oraz z pośrednictwa w obrocie nieruchomości (16% vs 14%) w H1 2014 w stosunku do analogicznego okresu 2013.

INICJATYWY W OBSZARZE REDUKCJI KOSZTÓW I WYDATKÓW W GRUPIE OPEN FINANCE

- W H1 2014 Open Finance i Home Broker podjęły szereg działań mających na celu redukcję kosztów działania.
- Rezultat podjętych działań przedstawia poniższe zestawienie (dane skonsolidowane):

Koszty działania	H1 2014 tys. zł	H1 2013 tys. zł	zmiana	zmiana %
KOSZTY WYNAGRODZEŃ I PRACOWNICZE				
Wynagrodzenia podstawowe	65 984	84 526	(18 542)	-22%
Provizje doradców zewnętrznych	46 552	33 009	13 543	41%
Pozostałe świadczenia pracownicze	1 398	2 548	(1 150)	-45%
	113 934	120 083	(6 149)	-5%
Amortyzacja	17 298	15 733	1 565	10%
Koszty zarządzania funduszami (w OF TFI)	3 564	2 130	1 434	67%
POZOSTAŁE KOSZTY DZIAŁANIA				
Wynajem i dzierżawa	21 945	24 507	(2 562)	-10%
Marketing, reprezentacja i reklama	3 986	5 330	(1 344)	-25%
Usługi telekomunikacyjne i pocztowe	2 192	3 530	(1 338)	-38%
Zużycie materiałów i energii	4 803	6 238	(1 435)	-23%
Koszty obsługi i napraw, koszty IT, usługi ochrony	3 027	3 155	(128)	-4%
Ubezpieczenia, usługi doradcze i prawne	829	956	(127)	-13%
Podatki i opłaty	731	994	(263)	-26%
Pozostałe koszty	2 978	2 847	131	5%
	40 491	47 557	(7 066)	-15%

SIEĆ DYSTRYBUCJI PRODUKTÓW W GRUPIE KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A.

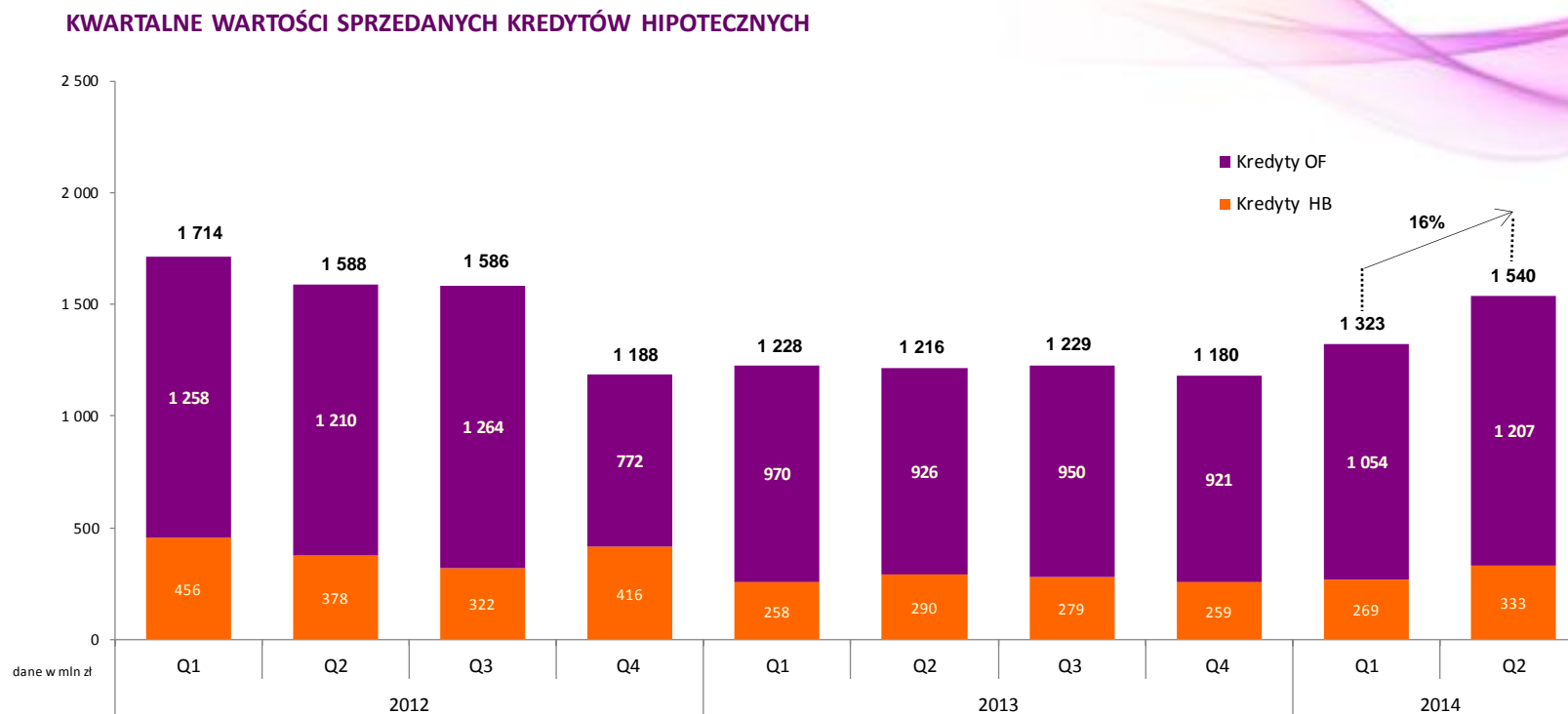


Liczba doradców	31 grudnia 2013 (*)	30 czerwca 2014 (*)	zmiana%
OF doradcy finansowi	1 282	1 122	-12%
doradcy Open Partners	268	632	136%
HB doradcy finansowi	356	329	-8%
HB doradcy w obrocie nieruchomości	636	614	-3%
Łącznie	2 542	2 697	6%

(*) stan zatrudnienia na konkretną datę

Liczba oddziałów	31 grudnia 2013	30 czerwca 2014	zmiana%
Open Finance	152	139	-9%
Home Broker	58	47	-19%
Oddziały łączone	6	9	50%
Łącznie	216	195	-10%

WOLUMENY SPRZEDAŻY KREDYTÓW HIPOTECZNYCH - GRUPA KAPITAŁOWA OPEN FINANCE S.A.

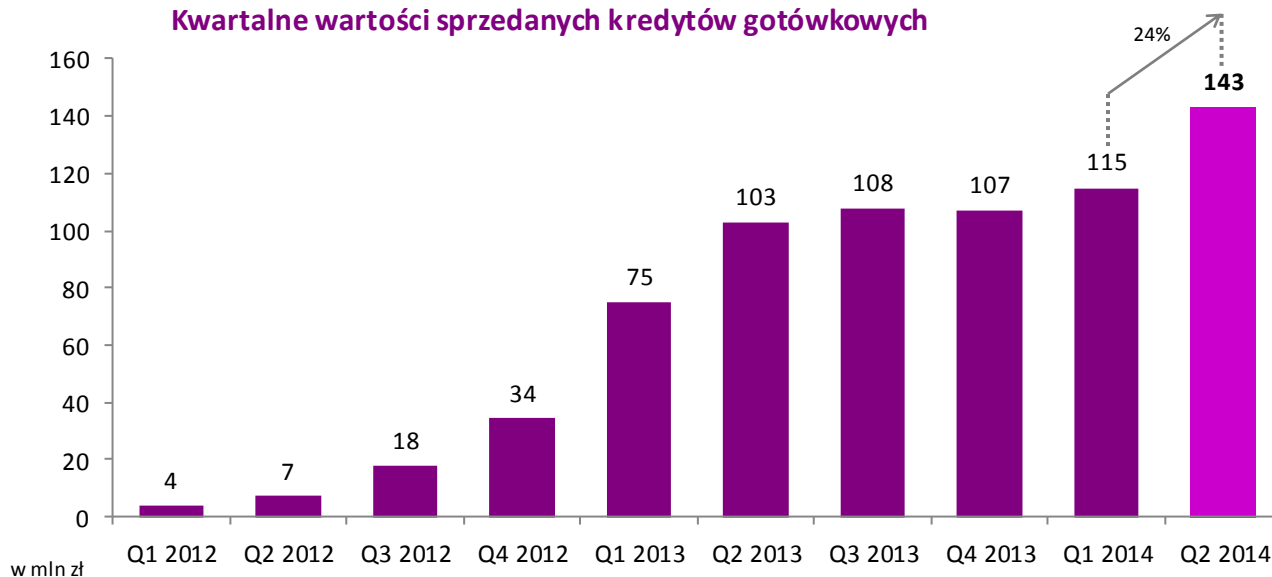


- Wzrost wartości sprzedanych kredytów hipotecznych w Q2 2014 w stosunku do Q1 2014 o 16%, a w stosunku do analogicznego kwartału 2013 wzrost o 27%.
- Q2 2014 najlepszym kwartałem począwszy od Q4 2012 r.

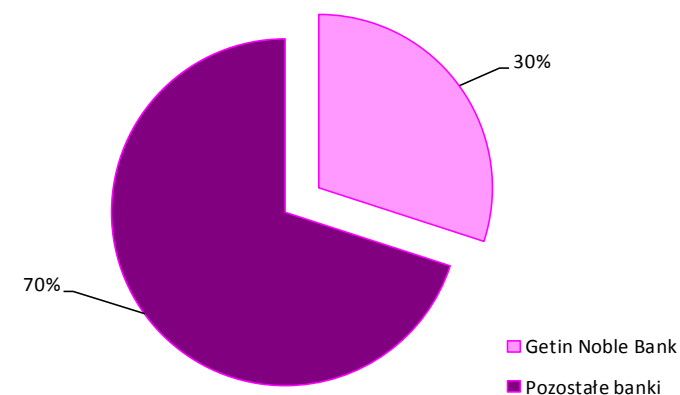
WOLUMENY SPRZEDAŻY KREDYTÓW GOTÓWKOWYCH - GRUPA KAPITAŁOWA OPEN FINANCE S.A.

Od drugiej połowy 2012 roku nastąpił dynamiczny wzrost sprzedaży kredytów gotówkowych.

Kwartalne wartości sprzedanych kredytów gotówkowych



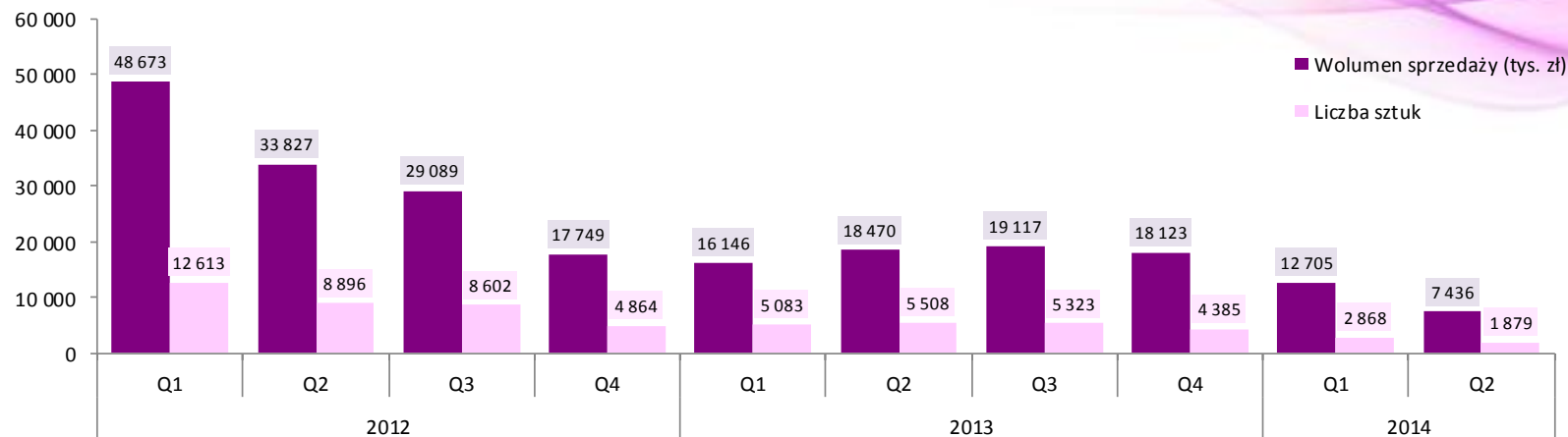
Struktura sprzedaży kredytów gotówkowych wg banków w okresie H1 2014



- Sprzedaż 10 mln zł kredytów gotówkowych generuje podobny przychód prowizyjny jak sprzedaż około 25 mln zł kredytów hipotecznych;
- Wzrost wolumenu sprzedanych kredytów gotówkowych w Q2 2014 stosunku do Q1 2014 o 24%.

WOLUMENY PRODUKTÓW REGULARNEGO OSZCZĘDZANIA – GRUPA OPEN FINANCE S.A.

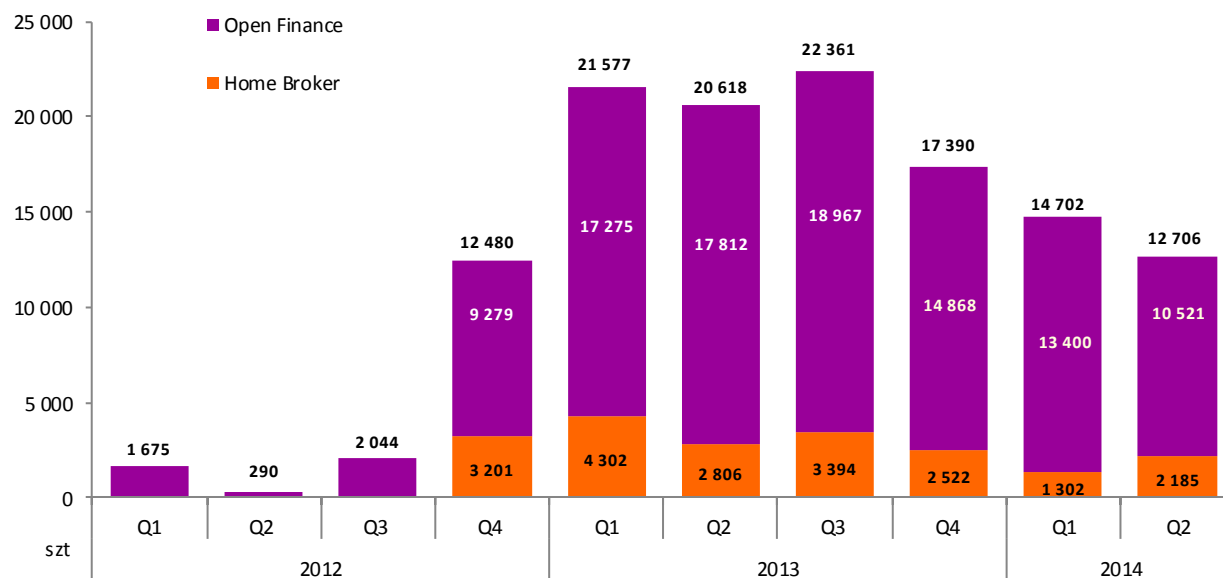
KWARTALNE WARTOŚCI I ILOŚĆ SPRZEDANYCH PRODUKTÓW REGULARNEGO OSZCZĘDZANIA



- Przez wolumen sprzedaży należy rozumieć „sumę kwot składek rocznych” skorygowaną o historyczny wskaźnik zamykalności;
- Spadek wolumenu sprzedanych produktów regularnego oszczędzania wynika z negatywnego PR w mediach w stosunku do tego typu produktów a także z ostrożnego podejścia Grupy do sprzedaży tych produktów;
- Średnia wysokość składki wzrosła w H1 2014 o 30% w porównaniu do H1 2013;
- Produkty regularnego oszczędzania zastępowane są stopniowo produktami ubezpieczeniowymi, ubezpieczeniami na życie o marżowości dla Open Finance około 85%.

WOLUMENY SPRZEDAŻY POZOSTAŁYCH PRODUKTÓW INWESTYCYJNYCH – GRUPA OPEN FINANCE S.A.

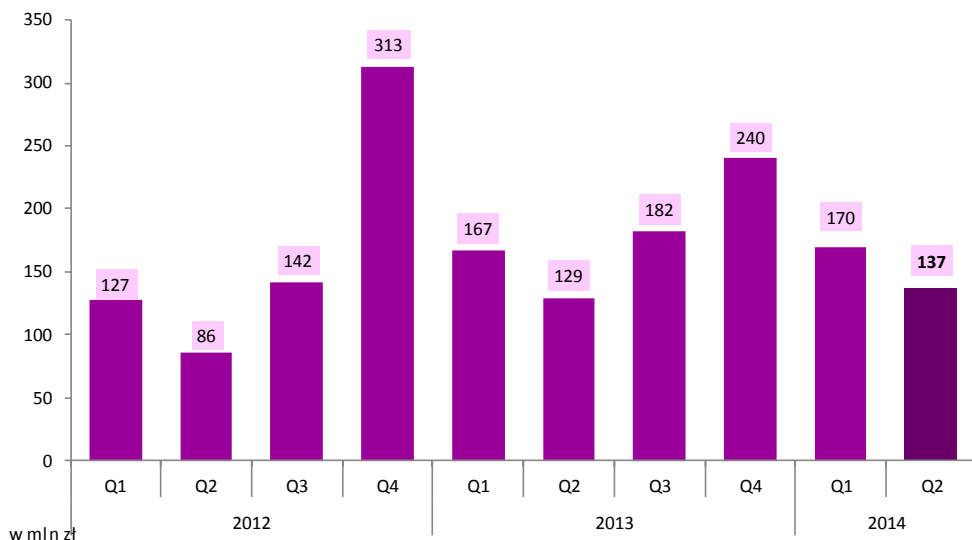
LICZBA OTWARTYCH ZA POŚREDNICTWEM GRUPY RACHUNKÓW OSZCZĘDNOŚCIOWO-ROZLICZENIOWYCH



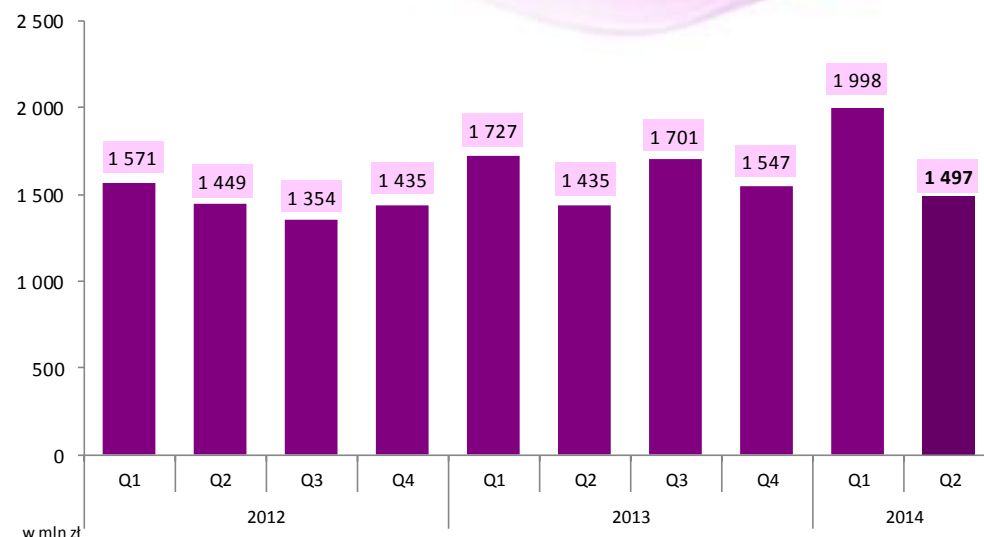
- Grupa Open Finance sprzedaje wyłącznie rachunki oszczędnościowo – rozliczeniowe Getin Noble Banku S.A.;
- Sprzedaż rachunków oszczędnościowo – rozliczeniowych (ROR'ów) poza generowaniem przychodów dla Grupy stanowi kolejne po depozytach narzędzie do produktowego *cross-sell'u*.

WOLUMENY SPRZEDAŻY POZOSTAŁYCH PRODUKTÓW INWESTYCYJNYCH – GRUPA OPEN FINANCE S.A.

WARTOŚĆ SPRZEDANYCH JEDNORAZOWYCH PRODUKTÓW INWESTYCYJNYCH I UBEZPIECZENIOWYCH



WARTOŚĆ SPRZEDANYCH PRODUKTÓW DEPOZYTOWYCH



H1 2014 lepsze od H1 2013 zarówno w odniesieniu do produktów depozytowych jak i produktów inwestycyjnych.

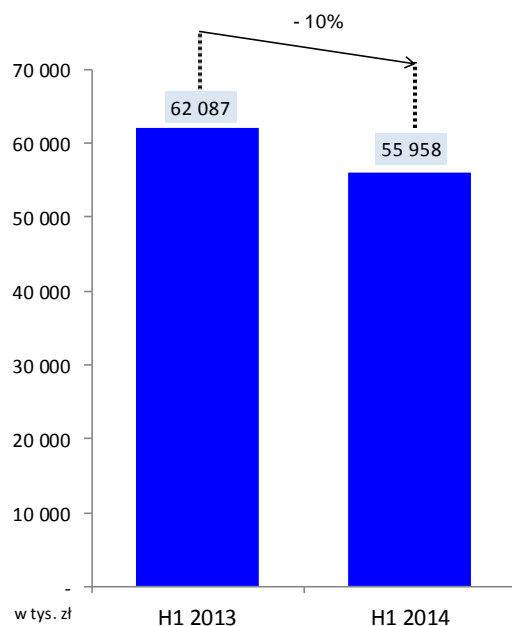
- Wzrost produkcji produktów depozytowych w H1 2014 r. o 11% w stosunku do H1 2013 r. Zebrane depozyty to baza do produktowego *cross-sell'u* dla produktów inwestycyjnych;
- W kwocie 137 mln zł wartości sprzedanych produktów jednorazowych znajdują się zarówno wysokomarżowe lokaty strukturyzowane, TFI, jak również UFK obligacji korporacyjnych.



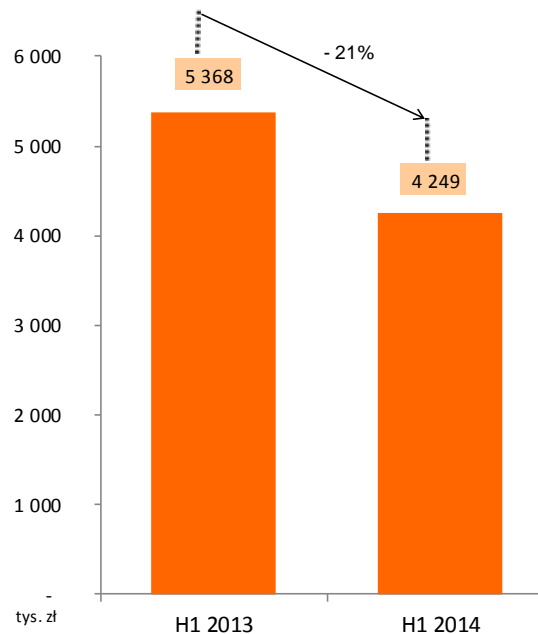
Home Broker

PRZYCHODY I ZYSK NETTO HOME BROKER

PRZYCHODY PROWIZYJNE HOME BROKER



ZYSK NETTO HOME BROKER



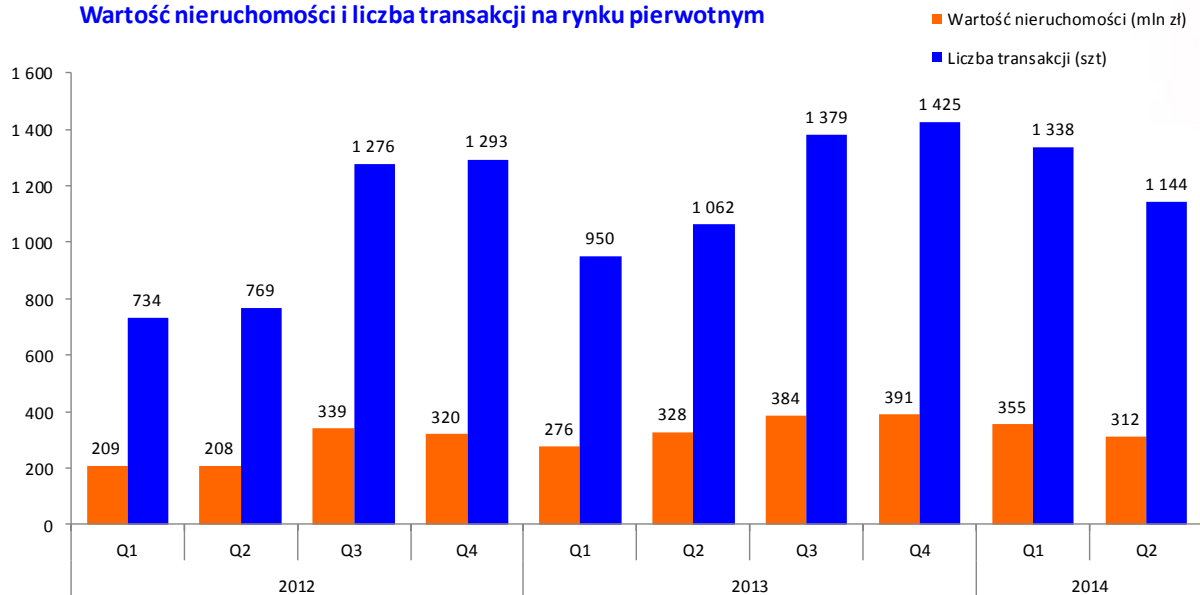
Wyniki finansowe Home Broker za H1 2014 zgodnie z oczekiwaniami Zarządu są niższe niż w porównywalnym okresie 2013 roku. Jest to między innymi spowodowane:

- spadkiem średniej wartości i liczby transakcji na rynku wtórnym co wynika z wyłączenia promocji „prowizja 0%” w wypadku zakupu finansowanego kredytem w GNB w H1 2014;
- niższymi wolumenami sprzedaży produktów regularnego oszczędzania.

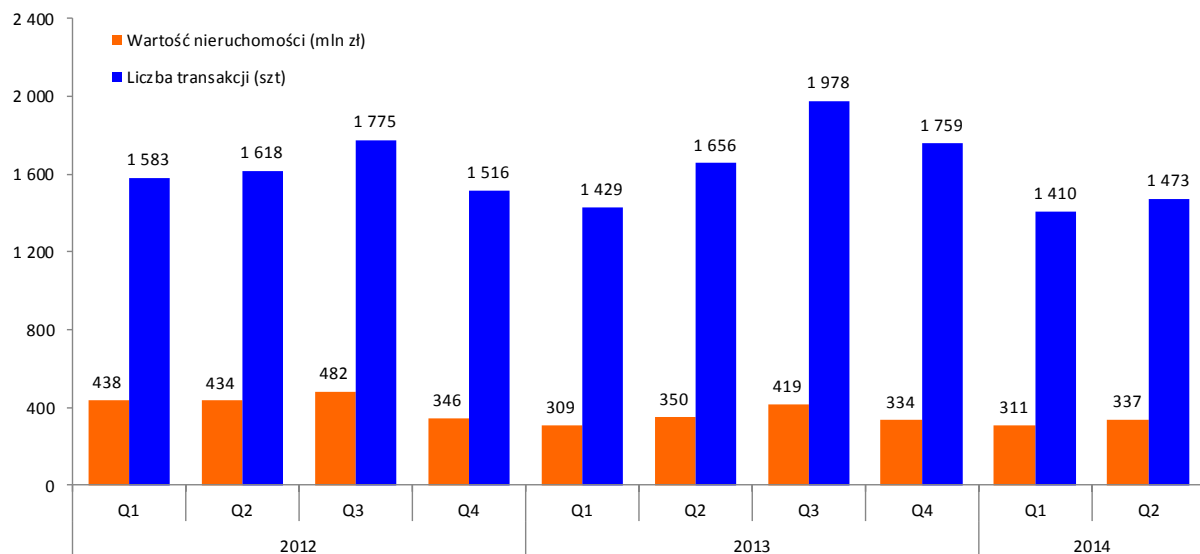


WOLUMENY SPRZEDAŻY W HOME BROKER – OBRÓT NIERUCHOMOŚCI

Wartość nieruchomości i liczba transakcji na rynku pierwotnym



Wartość nieruchomości i liczba transakcji na rynku wtórnym



- Rynek pierwotny** – w H1 2014 w porównaniu do H1 2013 nastąpił wzrost liczby transakcji o 23%. Jest to konsekwencją zmian wprowadzonych w dystrybucji i marketingu w obszarze tego segmentu rynku. Natomiast w Q2 2014 w stosunku do Q1 2014 nastąpił spadek liczby transakcji o 14%, co w dużej mierze było spowodowane spadkiem zainteresowania klientów rządowymi dopłatami w ramach programu MDM, a także zmniejszeniem się liczby gotowych projektów deweloperskich, co miało wpływ na decyzyjność klientów.

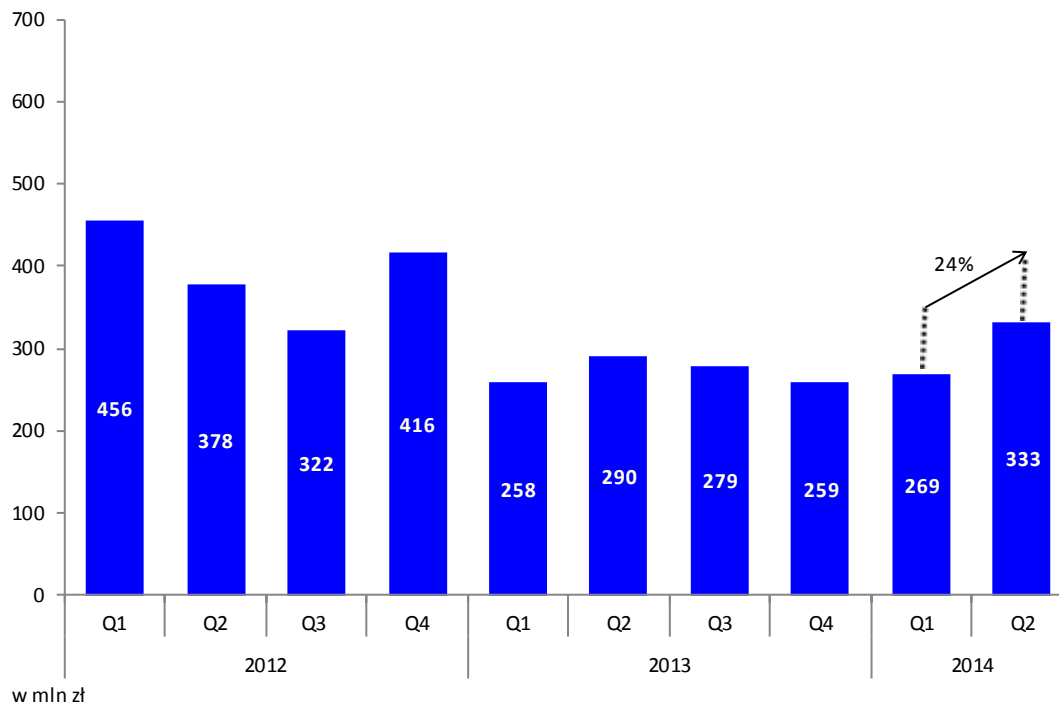
- Rynek wtórny** – w Q2 2014 w stosunku do Q1 2014 nastąpił wzrost liczby transakcji o 4% w wyniku działań mających za zadanie utrzymanie atrakcyjności usługi w tym segmencie rynku (promocja „notariusz w cenie”) oraz atrakcyjnych stawek dla klientów finansujących się kredytem za pośrednictwem Home Broker.

WOLUMENY SPRZEDAŻY W HOME BROKER – PRODUKTY FINANSOWE

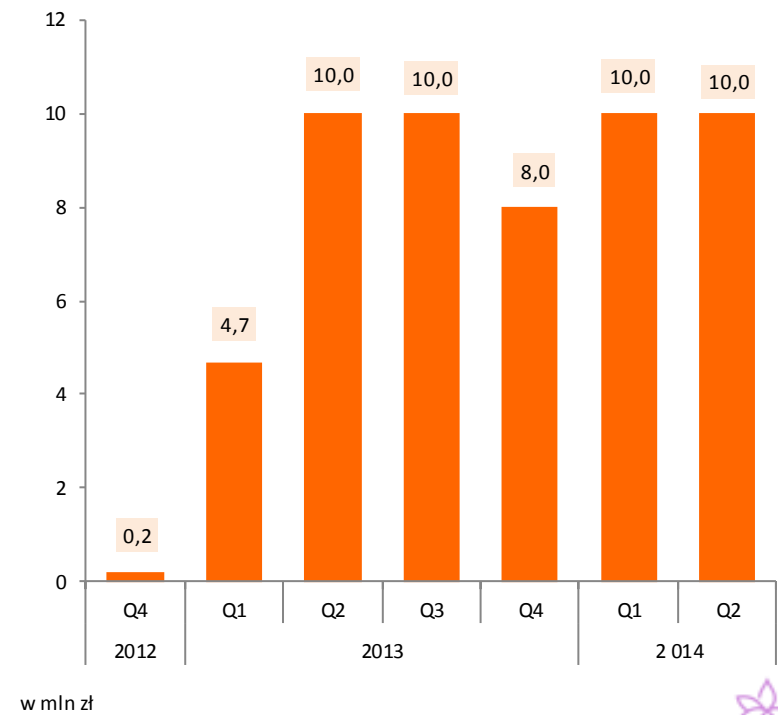
Q2 2014 - najlepszym kwartałem począwszy od Q1 2013 r.

Wzrost sprzedaży kredytów hipotecznych w Q2 2014 w stosunku do Q1 2014 o 24%, a w stosunku do analogicznego okresu 2013 wzrost o 15%.

**KWARTALNE WARTOŚCI SPRZEDANYCH KREDYTÓW
HIPOTECZNYCH**



**KWARTALNE WARTOŚCI SPRZEDANYCH KREDYTÓW
GOTÓWKOWYCH**

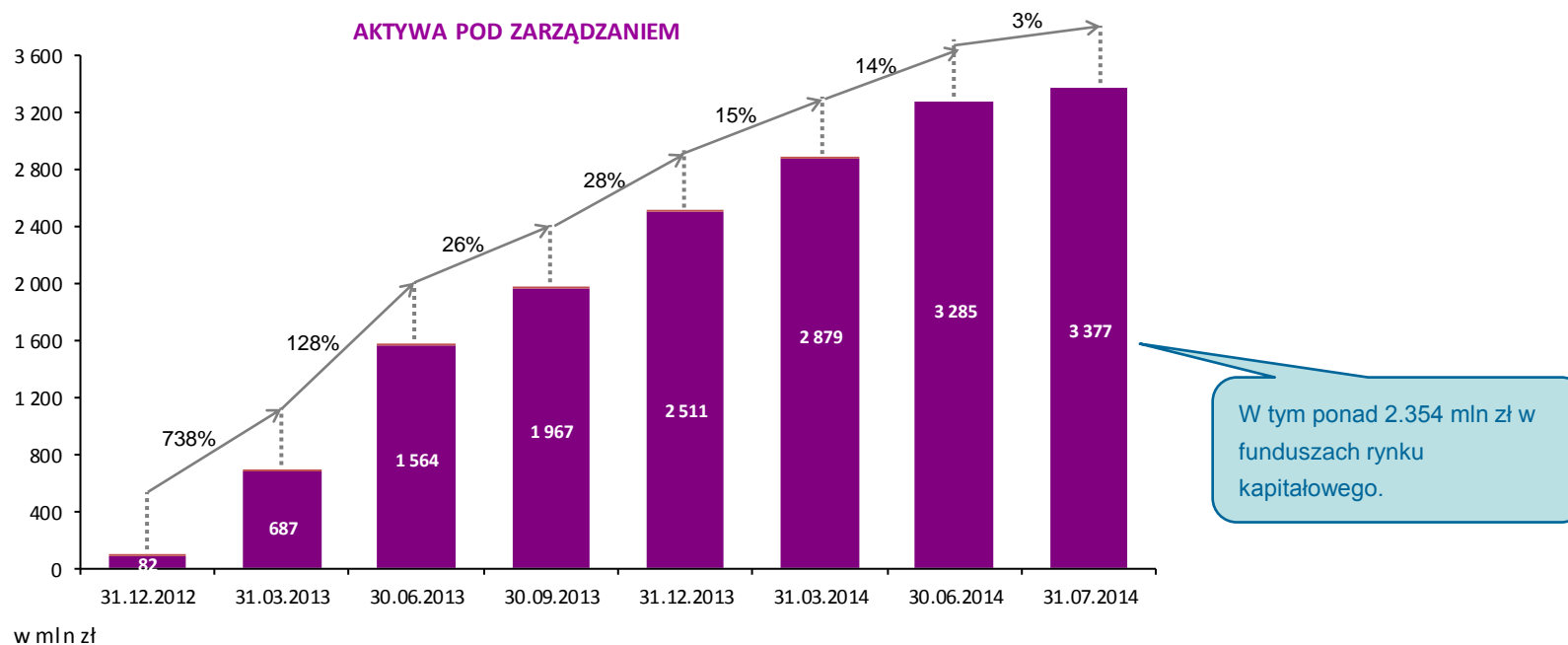




Open Finance TFI S.A. uzyskało zezwolenie KNF na działalność w dniu 9 października 2012 r.

Zarządzane fundusze inwestycyjne:

- ✓ **OF Fundusz Inwestycyjny Otwarty** z 6 subfunduszami;
- ✓ 5 funduszy inwestycyjnych zamkniętych o strategii absolutnej stopy zwrotu;
- ✓ 2 fundusze inwestycyjne zamknięte obligacji przedsiębiorstw;
- ✓ 2 fundusze sekurytyzacyjne;
- ✓ 3 fundusze inwestycyjne aktywów niepublicznych.



Wynik finansowy za pierwsze półrocze 2014 – 3,2 mln zł.

Partnerzy:

- Open Finance;
- Home Broker;
- Getin Noble Bank (główni dystrybutorzy).

OF FIO dostępny jest w ramach UFK czołowych firm ubezpieczeniowych (AXA, ING, Aegon, Open Life).

<i>(dane w tys. złotych)</i>	Aktywa według stanu na dzień 30.06.2014	% udział
Open Finance FIO z 6 subfunduszami	391 147	12%
Fundusze zamknięte Absolutnej Stopy Zwrotu	132 192	4%
Fundusze zamknięte obligacji korporacyjnych	1 737 943	53%
Fundusze inwestycyjne rynku kapitałowego - razem	2 261 282	69%
Fundusze sekurytyzacyjne	438 580	13%
Fundusze aktywów niepublicznych	585 156	18%
Suma aktywów	3 285 018	100%



openbrokers



openfinance 

OPEN BROKERS W STRUKTURZE GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE



Osiągnięcia i cele na 2014 r.:

1. Start dystrybucji ubezpieczeń życiowych - II kwartał 2014;
2. Oddanie do dyspozycji doradców własnej platformy dystrybucyjnej;

W planach:

1. Wdrożenie do sprzedaży ubezpieczeń majątkowych w tym komunikacyjnych – III kwartał 2014;
2. Uruchomienie strony internetowej spółki – III kwartał 2014;
3. Rozpoczęcie sprzedaży przez Call Center – III kwartał 2014;
4. Budowa własnej zewnętrznej sieci multiagencyjnej - IV kwartał 2014.

Współpracujący Partnerzy:

Towarzystwo Ubezpieczeń i Reasekuracji Allianz Polska S.A.
AXA Życie Towarzystwo Ubezpieczeń S.A.
ING Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie S.A.
Metlife Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie S.A.
Link 4 Towarzystwo Ubezpieczeń S.A.
Sopockie Towarzystwo Ubezpieczeń Ergo Hestia S.A.
Allianz Towarzystwo Ubezpieczeń S.A.
Ceska Poistovna A.S. Oddział w Polsce
Benefia Towarzystwo Ubezpieczeń S.A. Vienna Insurance Group
Generali Towarzystwo Ubezpieczeń S.A.
Liberty Seguros Compania de Seguros y Reaseguros S.A. Oddział w Polsce

DANE NA KONIEC DRUGIEGO KWARTAŁU 2014 R.

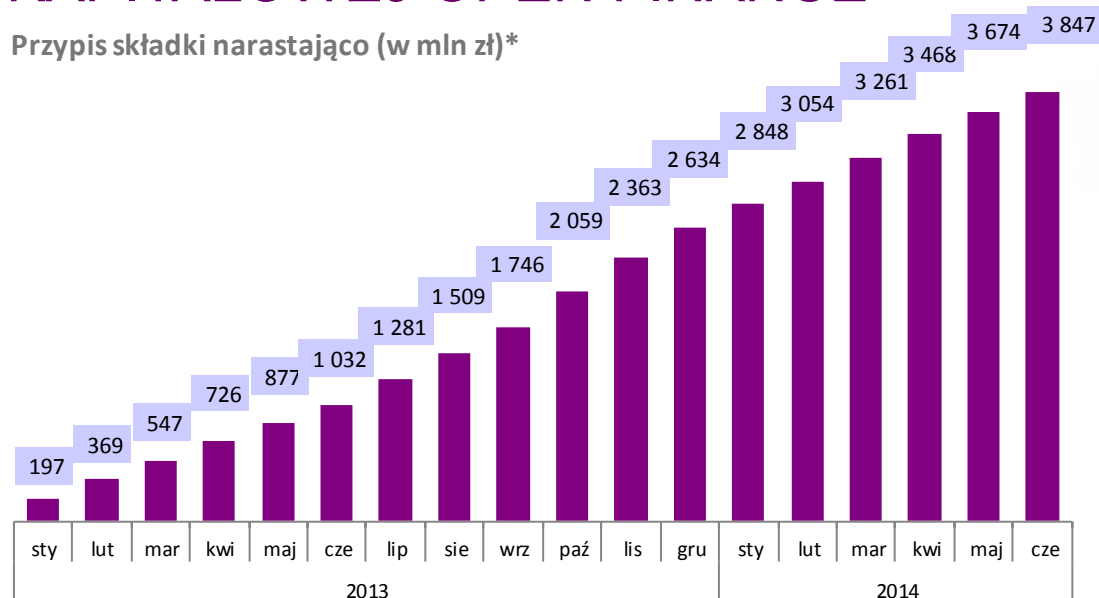
Przychody za H1 2014	561 tys. zł
Wynik finansowy za H1 2014	76 tys. zł
Kapitał zakładowy	100 tys. zł
Marża netto	14%





OPEN LIFE W STRUKTURZE GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE

Przypis składki narastająco (w mln zł)*



* - według Polskich Standardów Rachunkowości

Współpracujący Partnerzy:

Alior Bank	Meritum Bank	AXA TFI
Bank Pocztowy	Arionn Investment	Investors TFI
BNP Paribas Bank Polska	Doradcy 24	KBC TFI
Deutsche Bank PBC	Horyzont, Roman Bodziak	TFI Allianz
Getin Noble Bank	AFORTI Finance	PKO TFI
Idea Bank	Infinity8	Open Finance TFI
PKO BP	ProService Transfer Agency	Superfund TFI
Expander Advisors	Atlantic Fund Services	Skarbiec TFI
Open Finance	PKO BP Finat	PROFIT Doradcy Finansowi
Wealth Solutions	Arka BZ WBK TFI	Szkoła Inwestowania
HB Finance	Union Investment TFI	Partnerzy Inwestycyjni
TC Finance	Noble Funds TFI	Eques Securities
Noble Securities	Legg Mason GAM	WDF
Idea Expert	Schroder ISF	Chandryko, Dąbrowski, Matczuk kancelaria Finansowa
ING Bank Śląski	OPERA TFI	



Cele na 2014 r.:

1. ROE na poziomie co najmniej 15%
2. Rozwój zewnętrznych kanałów dystrybucji
3. Rozwój oferty produktów ochronnych

DANE NA KONIEC DRUGIEGO KWARTAŁU 2014 R.

Wynik finansowy wg. MSR za H1 2014	11,1 mln zł
Łączna liczba klientów	279 tys.
Kapitał zakładowy	95,5 mln zł
Wskaźnik pokrycia rezerw techniczno-ubezpieczeniowych aktywami	115%
Wskaźnik pokrycia marginesu wypłacalności środkami własnymi	191%





WYNIKI FINANSOWE
GRUPY OPEN FINANCE
PO PIERWSZYM PÓŁROCZU 2014

SKONSOLIDOWANY BILANS I RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT – GRUPA KAPITAŁOWA OPEN FINANCE S.A.

dane w tys. PLN	30.06.2014	31.12.2013	Zmiana	
			wartościowo	%
AKTYWA				
Aktywa trwałe	472 012	459 873	12 139	3%
Rzeczowe aktywa trwałe i Wartości niematerialne	372 368	360 538	11 830	3%
Investycja w jednostce stowarzyszonej	65 864	60 413	5 451	9%
Nieruchomości inwestycyjne	8 381	7 182	1 199	17%
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	20 615	27 162	(6 547)	-24%
Pozostałe należności długoterminowe	4 314	4 052	262	6%
Pozostałe niefinansowe aktywa długoterminowe	470	526	(56)	-11%
Aktywa obrotowe	188 298	179 786	8 512	5%
Należności z tytułu dostaw i usług	54 765	61 884	(7 119)	-12%
Rozliczenia międzyokresowe	115 159	95 626	19 533	20%
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11 907	14 756	(2 849)	-19%
Pozostałe	6 467	7 520	(1 053)	-14%
SUMA AKTYWÓW	660 310	639 659	20 651	3%
ZOBOWIĄZANIA I KAPITAŁ WŁASNY				
Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	431 326	417 648	13 678	3%
Kapitał podstawowy	543	543	-	0%
Pozostałe kapitały rezerwowe	324 562	272 545	52 017	19%
Zyski zatrzymane	106 221	144 560	(38 339)	-27%
Kapitały akcjonariuszy niekontrolujących	3 679	2 437	1 242	51%
Kapitał własny razem	435 005	420 085	14 920	4%
Zobowiązania	225 305	219 574	5 731	3%
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	24 131	27 988	(3 857)	-14%
Rezerwy	66	66	-	0%
Pożyczki i zobowiązania z tyt. leasingu finansowego	5 586	1 671	3 915	234%
Wyemitowane obligacje	120 767	122 105	(1 338)	-1%
Zobowiązania z tytułu nabycia akcji Home Broker S.A.	3 833	3 833	-	0%
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	24 416	15 412	9 004	58%
Rozliczenia międzyokresowe	28 451	31 595	(3 144)	-10%
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	280	2 337	(2 057)	-88%
Pozostałe zobowiązania niefinansowe	17 775	14 567	3 208	22%
SUMA ZOBOWIĄZAŃ I KAPITAŁU WŁASNEGO	660 310	639 659	20 651	3%

dane w tys. PLN	1.01.2014 - 30.06.2014	1.01.2013 - 30.06.2013	Zmiana	
			wartościowo	%
Przychody ze sprzedaży	194 005	220 517	(26 512)	-12%
Koszty sprzedaży	(74 280)	(61 668)	(12 612)	20%
Wynik na sprzedaży	119 725	158 849	(39 124)	-25%
Koszty administracyjne	(83 709)	(108 102)	24 393	-23%
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	(2 434)	287	(2 721)	-948%
Udział w zysku jednostki stowarzyszonej - Open Life	5 451	2 578	2 873	111%
EBITDA	39 033	53 612	(14 579)	-27%
Amortyzacja	(17 298)	(15 733)	(1 565)	10%
Wynik na działalności finansowej	(3 811)	(3 121)	(690)	22%
Zysk brutto	17 924	34 758	(16 834)	-48%
Podatek dochodowy	3 004	6 468	(3 464)	-54%
Zysk netto	14 920	28 290	(13 370)	-47%
w tym:				
- przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	13 678	28 290	(14 612)	-52%
- przypisany akcjonariuszom niekontrolującym	1 242	-	1 242	n/d

ZASTRZEŻENIE

Niniejsza prezentacja została opracowana wyłącznie w celu informacyjnym na potrzeby klientów i akcjonariuszy Open Finance S.A. oraz analityków rynku i nie może być traktowana jako oferta lub rekomendacja do zawierania jakichkolwiek transakcji. Informacje zawarte w materiale pochodzą z ogólnodostępnych, wiarygodnych źródeł, jednak Open Finance S.A. nie może zagwarantować ich kompletności. Open Finance S.A. nie ponosi odpowiedzialności za skutki decyzji podjętych na podstawie informacji zawartych w niniejszym materiale. Informacje zawarte w prezentacji nie były przedmiotem niezależnej weryfikacji i w każdym wypadku mogą być przedmiotem zmian i modyfikacji. Publikowanie przez Open Finance S.A. danych zawartych w prezentacji nie stanowi naruszenia prawa obowiązującego spółki, których akcje notowane są na rynku regulowanym. Informacje w niej zawarte zostały przekazane w ramach raportów bieżących lub okresowych przesłanych przez Open Finance S.A. lub stanowią ich uzupełnienie nie będąc jednocześnie podstawą do spełnienia obowiązku informacyjnego nałożonego na Open Finance S.A. jako spółkę publiczną. W żadnym wypadku zawartość niniejszej prezentacji nie może być interpretowana jako wyraźne oświadczenie czy zapewnienie jakiegokolwiek rodzaju składane przez Spółkę lub jej przedstawicieli. Ponadto, ani Spółka, ani jej przedstawiciele nie ponoszą pod żadnym względem odpowiedzialności (wskutek zaniedbania czy z innego powodu) za jakiegokolwiek straty lub szkody, jakie mogą powstać w związku z wykorzystaniem niniejszej prezentacji lub jakichkolwiek treści w niej zawartych lub też w inny sposób mogących powstać w związku z informacjami stanowiącymi część niniejszej prezentacji. Spółka nie jest zobowiązana do podania do publicznej wiadomości żadnych możliwych modyfikacji czy zmian informacji, danych ani oświadczeń stanowiących część niniejszej prezentacji w przypadku zmiany strategii albo zamiarów Spółki lub wystąpienia nieprzewidzianych faktów lub okoliczności, które będą miały wpływ na tę strategię lub zamiary Spółki. Spółka zwraca uwagę, że jedynym wiarygodnym źródłem danych na temat sytuacji Open Finance S.A., zdarzeń jej dotyczących, wyników finansowych oraz wskaźników są raporty bieżące i okresowe przekazywane przez Open Finance S.A. w ramach wykonywania obowiązków informacyjnych.

DZIĘKUJEMY ZA UWAGĘ