

WYNIKI GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A. PO CZWARTYM KWARTALE 2013 ROKU

Prezentacja wyników finansowych dla Inwestorów i Analityków

Warszawa, 21 lutego 2014 roku

NAJWAŻNIEJSZE DANE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A.

ZMIANA		DANE NA KONIEC CZWARTEGO KWARTAŁU 2013 R.
0%	*	Oddziały (222)
+ 15,3 %	*	Kapitał własny (417,6 mln zł)*****
- 54,4 %	**	Zysk netto (56,2 mln zł)*****
- 2,3 %	**	Przychody z tytułu pośrednictwa (440,3 mln zł)
- 24,1 %	**	EBITDA (105,6 mln zł) ***
- 48,2 p.p.	**	ROE (15,5%) ****

* porównanie do 31 grudnia 2012 roku

** porównanie do 4Q 2012

*** EBITDA - zysk przed opodatkowaniem, odsetkami i amortyzacją

**** ROE - zwrot z kapitału własnego liczony jako stosunek zysku netto za okres do kapitału własnego na początek okresu

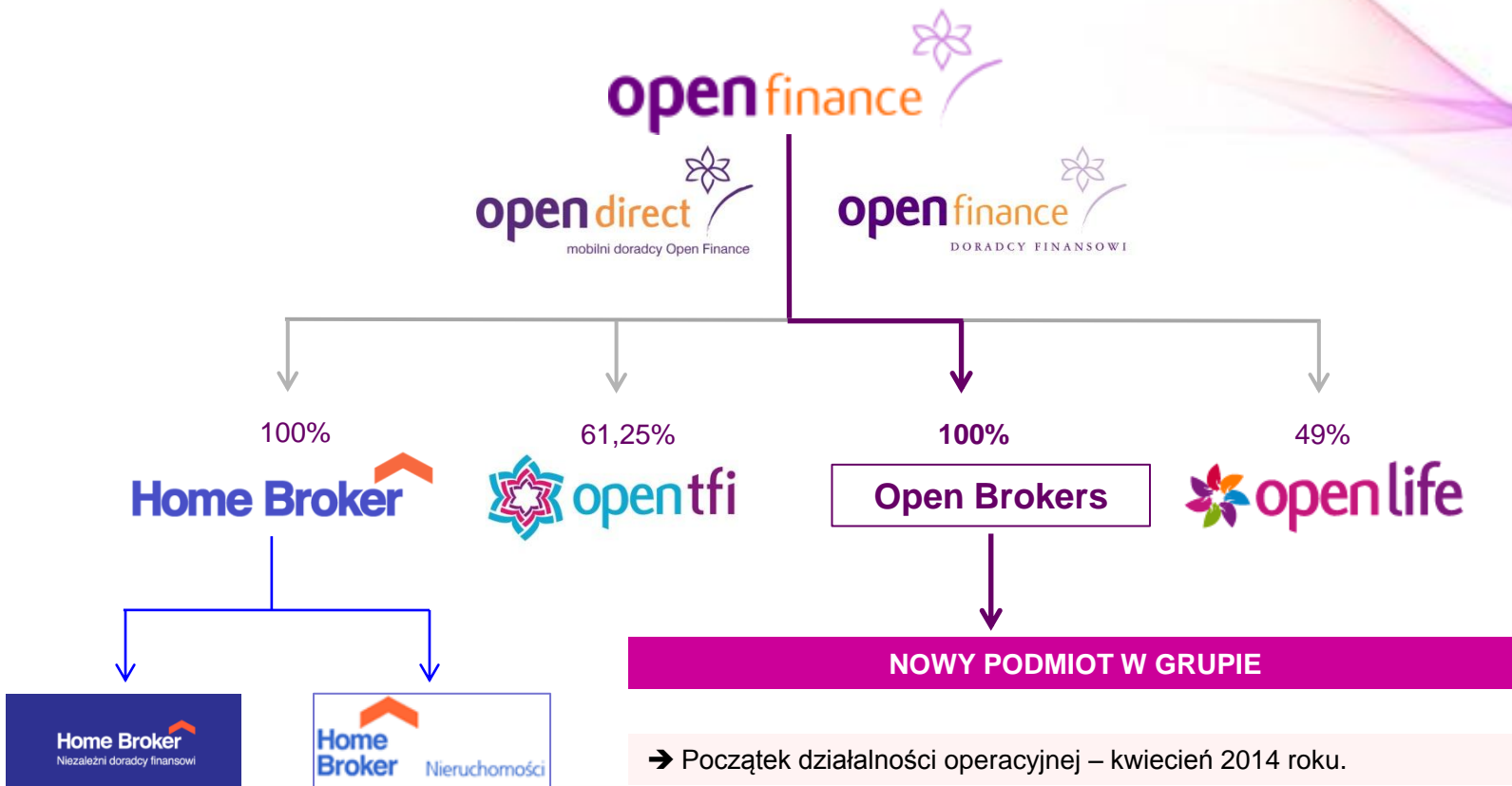
***** przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej

NASZA MISJA

NASZA MISJA

- Budujemy Grupę Finansową - zdecydowanego lidera w swojej kategorii w Europie Centralnej i Wschodniej
- Naszym docelowym Klientem są wyłącznie gospodarstwa domowe
- Chcemy dostarczać skoncentrowaną i dedykowaną ofertę produktową:
 - a) pośrednictwo kredytowe (finansowanie nieruchomości) – Open Finance i Home Broker
 - b) doradztwo i pośrednictwo w produktach inwestycyjnych – Open Finance i Home Broker:
 - I. regularne, długookresowe oszczędzanie
 - II. jednorazowe inwestycje z przewagą produktów depozytowych i z gwarancją kapitału
 - c) produkty ubezpieczeniowe "life" – Open Life
 - d) doradztwo i pośrednictwo w obrocie nieruchomościami – Home Broker
 - e) portfelowy asset-management "dla każdego" – Open Finance i Home Broker
 - f) dedykowane, własne fundusze inwestycyjne – Open Finance TFI
- Naszą ambicją jest dotarcie do jak największej ilości gospodarstw domowych
- Chcemy dostarczać inwestorom Spółki profil inwestycyjny zarówno dywidendowy jak i wzrostowy

AKTUALNA STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A. – NOWY PODMIOT W GRUPIE



ZMIANY

NAJWAŻNIEJSZE ZMIANY W GRUPIE W 2013 ROKU

- Rozwój multiagencji ubezpieczeniowej w strukturach Grupy; dotarcie do obecnych i nowych klientów z szeroką ofertą ochronną
- Dalszy rozwój w segmencie kredytów gotówkowych
- Wdrożenie certyfikacji i dodatkowych procesów sprawdzających wiedzę doradców
- Konsekwencje dyscyplinarne dla doradców finansowych nieprzestrzegających zasady udzielania klientom szczegółowej i rzetelnej informacji oraz kompletnej dokumentacji w zakresie oferowanych produktów
- Rozwijanie grupy pracowników: trenerów regionalnych, odpowiedzialnych za m.in.:
 - kontrolę jakości pracy doradców finansowych
 - wdrożenie zmian w procesie szkoleń wstępnych dla nowozatrudnianych pracowników z naciskiem na etykę, zasady dobrych praktyk rynkowych i wysokie standardy obsługi Klienta
- Wzmocnienie funkcji audytu wewnętrznego
- Zwiększenie przejrzystości dokumentów, które otrzymuje klient (karta podstawowych informacji, wyróżnione dymki z najważniejszymi informacjami, przykładowe scenariusze zachowania produktu w różnych warunkach rynkowych)
- Dostosowanie modelu dystrybucji ubezpieczeń z elementem inwestycyjnym do oczekiwań Komisji Nadzoru Finansowego zakomunikowanych rynkowi, a w szczególności do wprowadzenia procesu dystrybucji tych produktów w modelu agencyjnym
- Wdrożenie produkcyjne nowego systemu openCRM

NOWY SYSTEM openCRM

System wdrożony w grudniu 2013.

Maria Nowak Obserwuj
+48 600000001 maria.nowak@open.pl

Podstawowe dane Klienta Dane adresowe Charakterystyka Klienta Dodatkowe dane osobowe Zgody Klienta

Imię: Maria
Nazwisko: Nowak
Płeć: kobieta
PESEL: 65022819212
Data urodzenia: 1965-02-28
Telefon główny: +48 600000001
Email: maria.nowak@open.pl

Kategoria Klienta: Standard
Źródło pozyskania Klienta: oddział
Data utworzenia Klienta: 2013-10-14

Notatka

Spotkania, wykonane telefony i maile Notatki Wszystkie zdarzenia Zadania (organizacja pracy z Klientem)

Nowe spotkanie Nowy telefon Nowy mail

10 Znalazionych wyników: 1 - 4 z 4

#	Typ	Data	Godzina	Status	Sprawy	Odpowiedzialny	Z CC	Akcje
1	📅	2014-01-02	18:00	Planowane	Kredyt		TAK	👤 Odbly sie 🚫 Nie odbylo sie
2	✉️	2013-11-21	11:36	Wyslany	📄 Inwestycja		NIE	
3	✉️	2013-11-21	11:35	Wyslany	📄 Inwestycja		NIE	
4	☎️	2013-11-19	11:42	Wykonany	📄 Inwestycja		NIE	

10 Znalazionych wyników: 1 - 4 z 4

Otwarte sprawy Zakończone sprawy Wnioski

Ankiety klienta

Kampanie Formularze Klienta

Historia systemowa

openCRM

Katarzyna Administrator - Root - OPF00
Wyloguj

Klienci Sprawy Zdarzenia i zadania **Kalendarz** Administracja Zarządzanie

openCRM » Kalendarz » Dzienny rejestr spotkań oddziału

Dzienny rejestr spotkań oddziału

Dzienny rejestr spotkań oddziału

Tygodniowy rejestr spotkań Konfiguracja godzin tygodniowa

Jednostka: WAW - Oddział Warszawa Nazwisko Klienta:

Odpowiedzialny: -- wszyscy --

Odwieź kalendarz Przechowalnia spotkań

2014-02-18

	08:00	09:00	10:00	11:00	12:00	13:00	14:00	15:00	16:00	17:00	18:00	19:00	20:00	21:00
Oddział Warszawa	18 Lut Wt													
Nowak Małgorzata Doradca Finansowy	18 Lut Wt					R. Nowak M. Kowalska					R. Nowak M. Kowalska			
Kowalski Artur Doradca Finansowy	18 Lut Wt					M. Kowalski					K. Mazur			
Nowak Przemysław Doradca Finansowy	18 Lut Wt				G. Nowak I. Nowicki			M. Nowicki						
Kowalski Krzysztof Doradca Klienta	18 Lut Wt					K. Nowak K. Nowakowa		A. Kowalska M. Kot						
Nowakowski Karol Z-ca Kierownika Oddziału/Starszy Doradca F	18 Lut Wt				G. Nowak I. Nowicki			J. Nowak			M. Kowalski			

NOWY SYSTEM CRM

Podstawowe funkcje

- ✓ Udostępnienie intuicyjnego, graficznego interface'u ułatwiającego organizację pracy użytkowników
- ✓ Gromadzenie szerokiego zakresu danych o Kliencie wraz z historią jego aktywności
- ✓ Automatyczne planowanie kontaktów z Klientem w celu wspierania budowania długofalowych relacji
- ✓ Zastosowanie w procesie umawiania spotkań przez Contact Center algorytmów dopasowujących najlepszego doradcę do indywidualnych potrzeb Klienta
- ✓ Automatyzacja kampanii marketingowych oraz działań Contact Center m.in. przez integrację z zewnętrznymi systemami
- ✓ Ustandaryzowane generowanie dokumentów dla Klienta, w tym prezentacja modeli alokacji aktywów
- ✓ Bieżący dostęp do informacji na temat skuteczności działań doradców oraz poszczególnych kampanii marketingowych

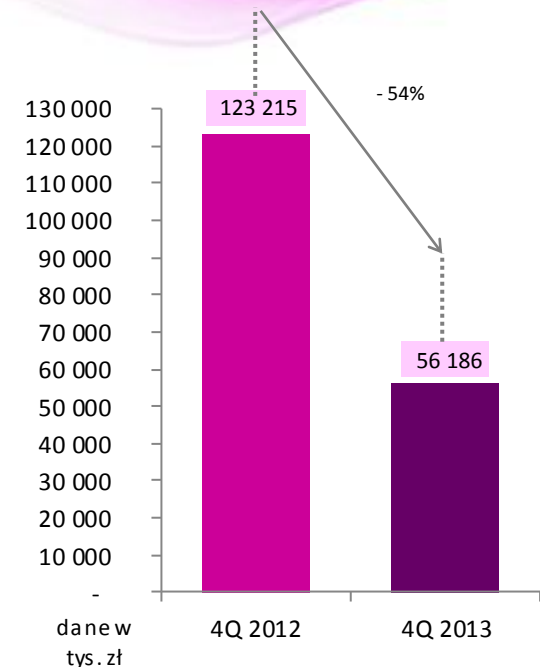
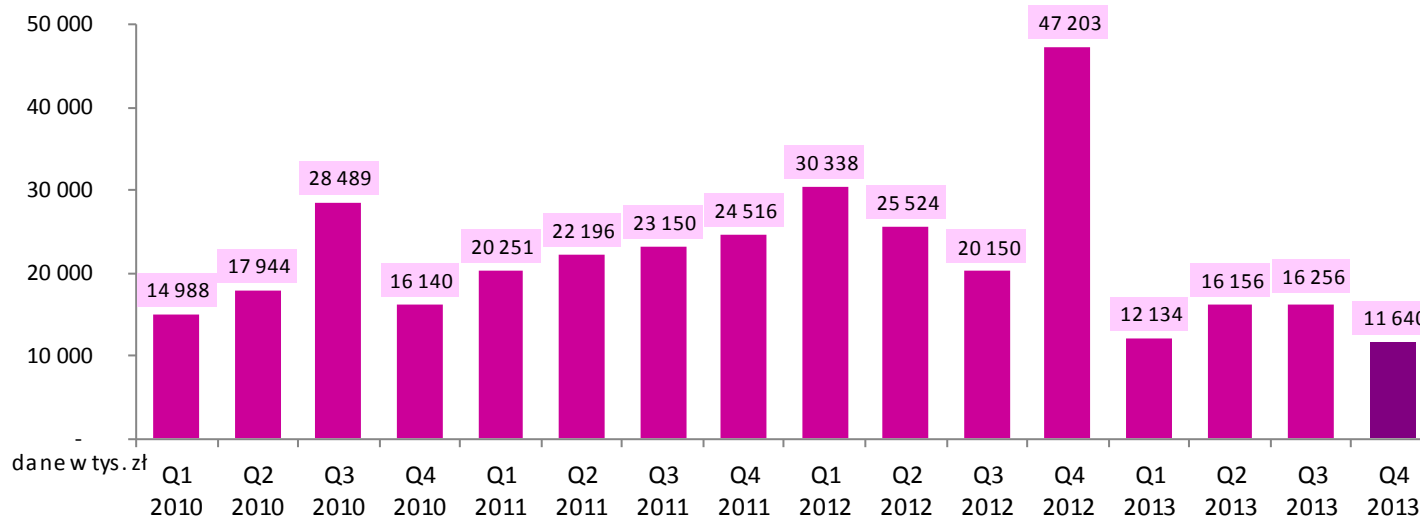
Portfel klientów

2,1 mln klientów

Spodziewane rezultaty biznesowe

- ✓ Zwiększenie efektywności podejmowanych działań marketingowych poprzez promowanie najskuteczniejszych kanałów dotarcia do Klienta
- ✓ Bardziej efektywna współpraca z aktualnymi Klientami poprzez przygotowywanie ofert sprofilowanych bazujących na wielowymiarowej analizie oczekiwań i potrzeb

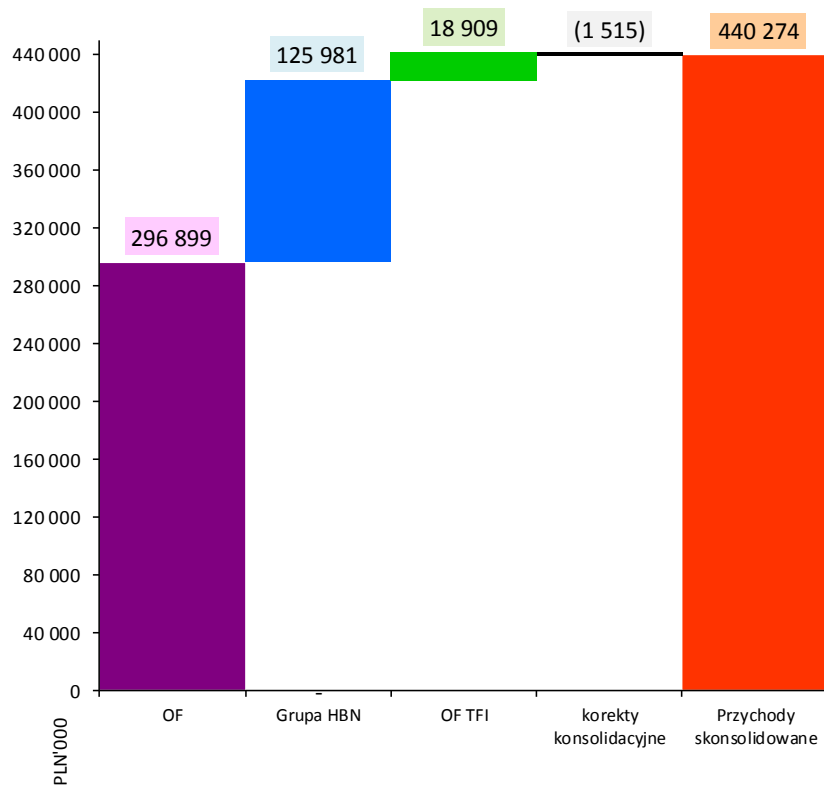
SKONSOLIDOWANY ZYSK NETTO GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A. (przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej)



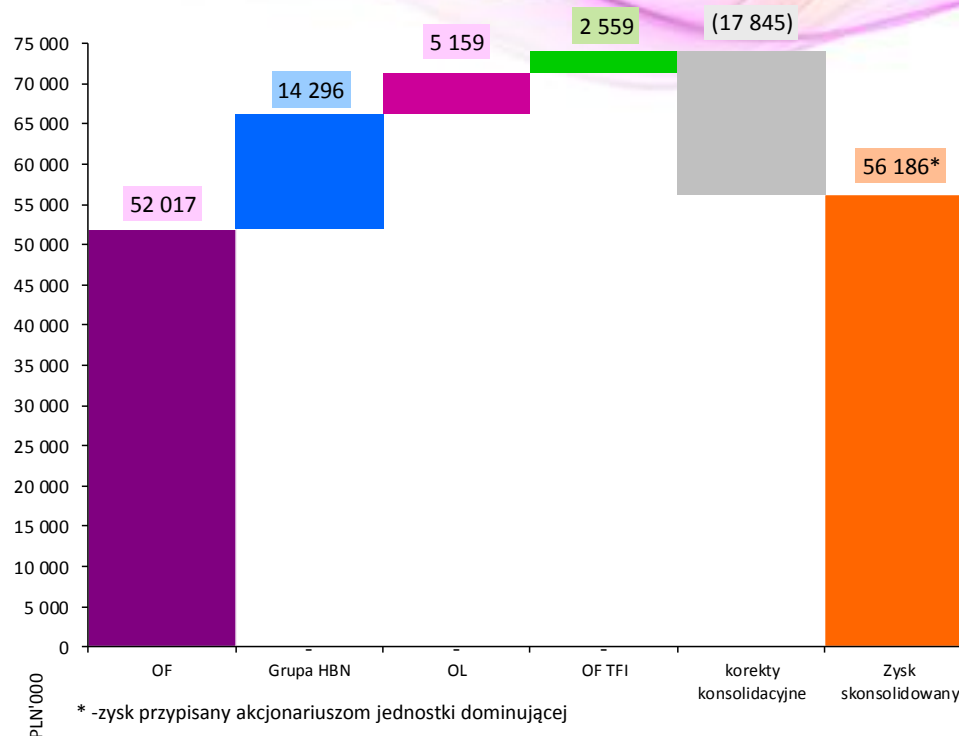
Zysk netto wypracowany przez Grupę w Q4 2013 roku jest niższy od zysku netto wypracowanego w poprzednich kwartałach. Spowodowane jest to oczekiwaniem rynku na uruchomienie programu MDM oraz obniżeniem średniej marży realizowanej na produktach regularnego oszczędzania (nacisk sprzedażowy na produkty bardziej bezpieczne dla klienta).

KONTRYBUCJA POSZCZEGÓLNYCH SPÓŁEK DO SKONSOLIDOWANYCH WYNIKÓW GRUPY KAPITAŁOWEJ

KONTRYBUCJA SPÓŁEK GRUPY KAPITAŁOWEJ DO SKONSOLIDOWANYCH PRZYCHODÓW W 4Q 2013



KONTRYBUCJA SPÓŁEK GRUPY KAPITAŁOWEJ DO SKONSOLIDOWANEGO ZYSKU NETTO W 4Q 2013

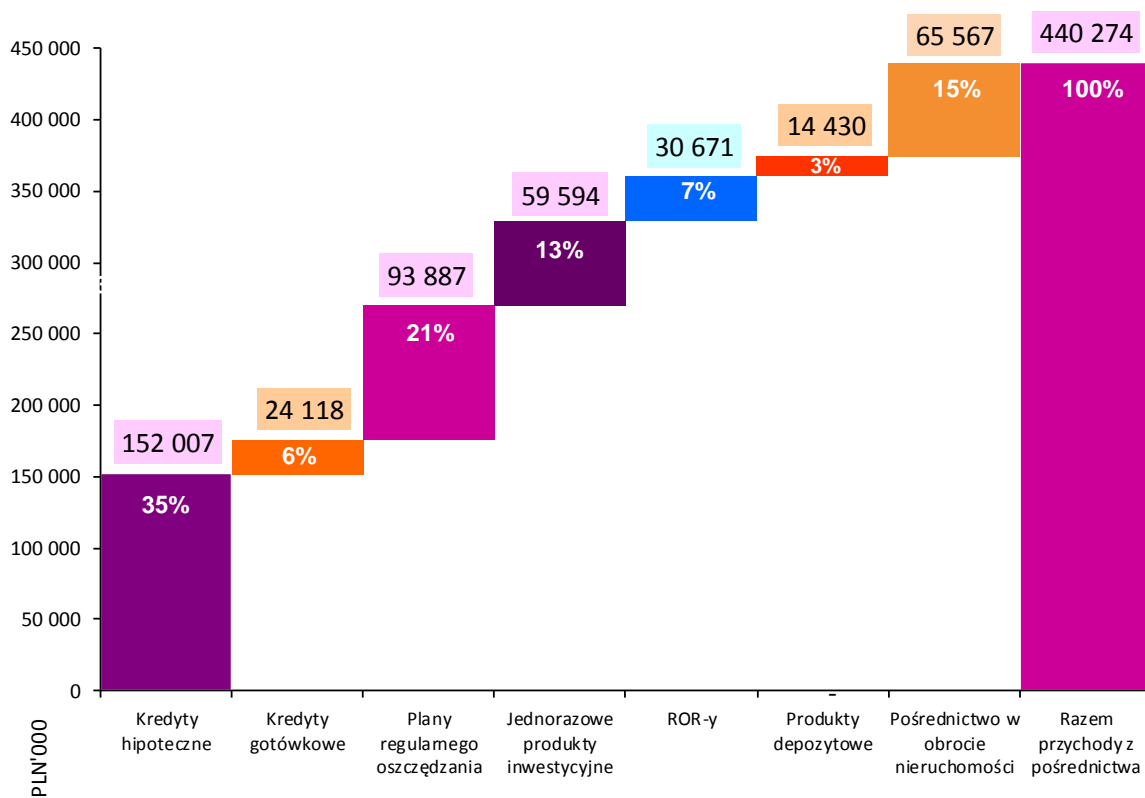


- Korekty konsolidacyjne do zysku netto w okresie 4Q 2013 dotyczą głównie otrzymanej przez Open Finance od Home Broker Nieruchomości S.A. dywidendy w kwocie 20.000 tys. zł;
- Wyniki Open Life TUŻ S.A. (OL) są uwzględniane w skonsolidowanym wyniku Grupy Kapitałowej Open Finance S.A. przy zastosowaniu metody praw własności; spółka ta nie podlega konsolidacji metodą pełną, stąd przychody Grupy nie zawierają przychodów wypracowanych przez Open Life TUŻ S.A. Zysk netto przypisany Open Life TUŻ S.A. w wysokości 5.159 tys. złotych stanowi 49% zysku netto wypracowanego przez tą spółkę w okresie 4Q 2013 roku.

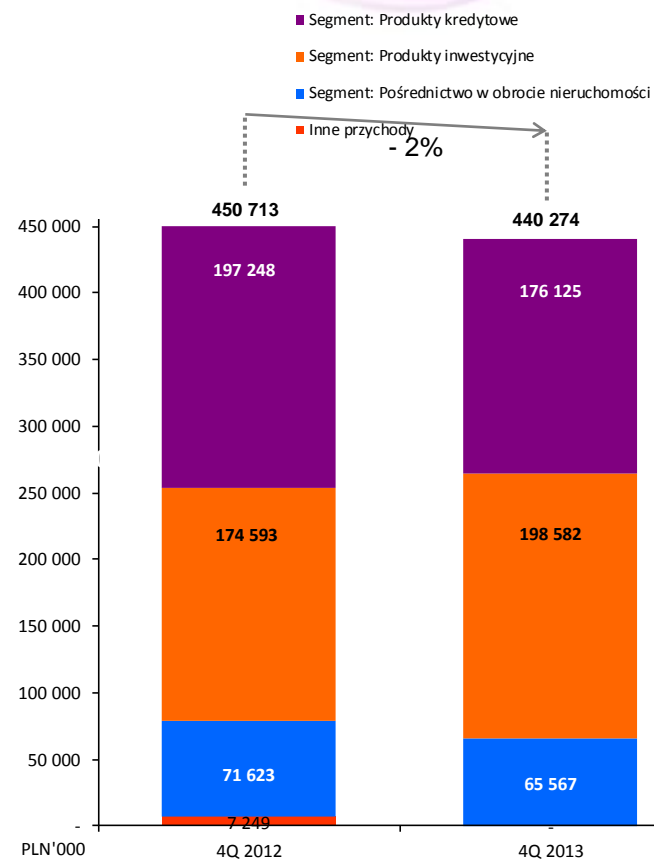
DYSTRYBUCJA PRZYCHODÓW GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A.

Konsekwentny wzrost udziału w przychodach ogółem przychodów ze sprzedaży produktów inwestycyjnych w 4Q 2013 w stosunku do analogicznego okresu 2012 (45% vs 39%).

DYSTRYBUCJA PRZYCHODÓW Z POŚREDNICTWA W 4Q 2013



PRZYCHODY Z PROWIZJI ZA POŚREDNICTWO



SIEĆ DYSTRYBUCJI PRODUKTÓW W GRUPIE KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE S.A.



Liczba doradców	31 grudnia 2012 (*)	31 grudnia 2013 (*)
OF doradcy finansowi	1 239	1 550 (**)
HB doradcy finansowi	390	356
HB doradcy w obrocie nieruchomości	633	636
Łącznie	2 262	2 542

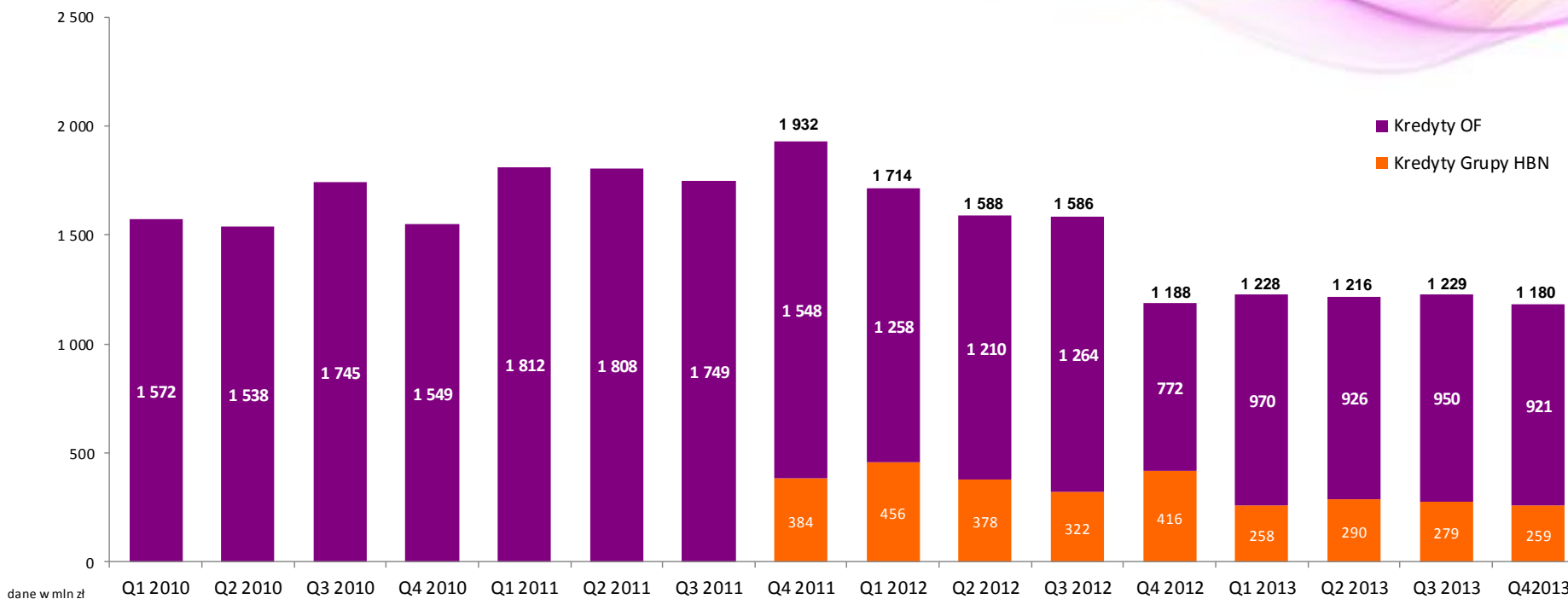
(*) stan zatrudnienia na konkretną datę

(**) łącznie z doradcami współpracującymi w ramach projektu Open Partners

Liczba oddziałów	31 grudnia 2012	31 grudnia 2013
Open Finance	149	158
Home Broker	73	64
Łącznie	222	222

WOLUMENY SPRZEDAŻY KREDYTÓW HIPOTECZNYCH - GRUPA KAPITAŁOWA OPEN FINANCE S.A.

KWARTALNE WARTOŚCI SPRZEDANYCH KREDYTÓW HIPOTECZNYCH

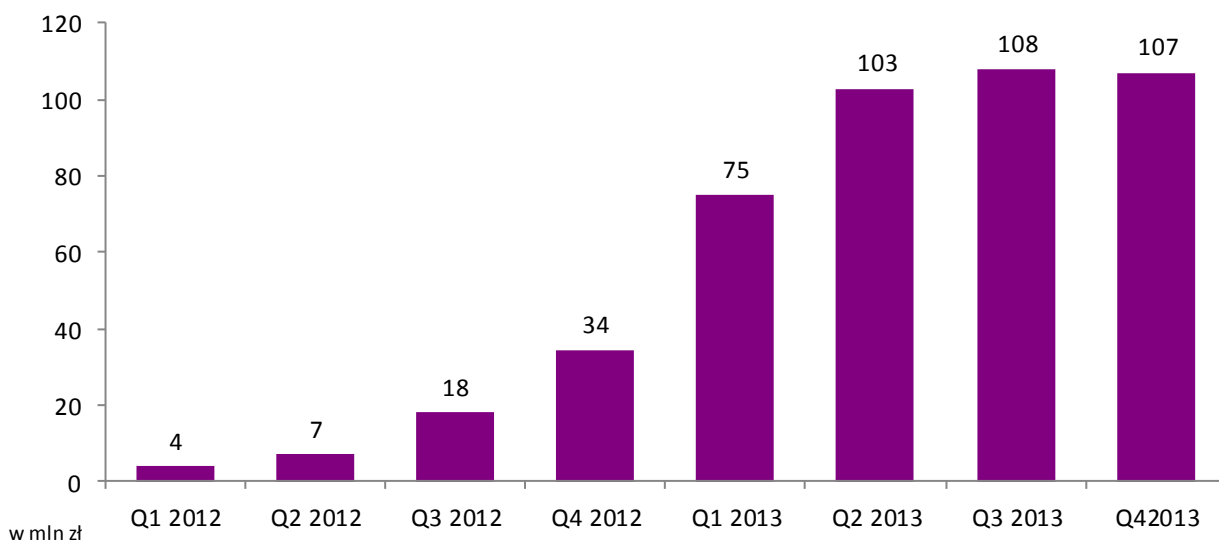


- Wyrównany poziom sprzedaży kredytów hipotecznych w kolejnych kwartałach 2013 roku. Brak wzrostu w Q4 2013 wynika z oczekiwania rynku na program MDM.

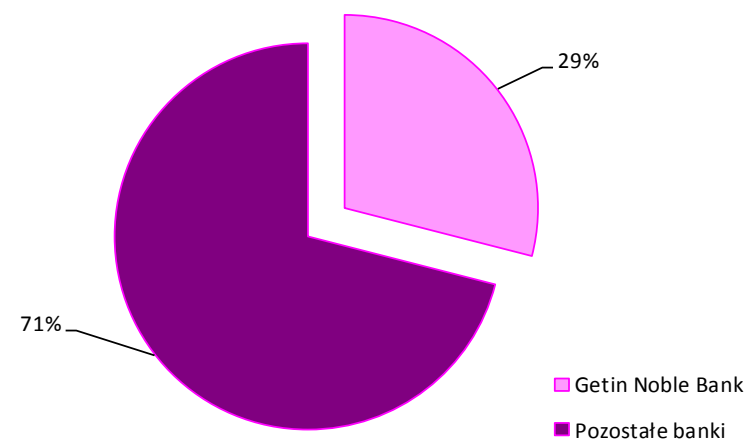
WOLUMENY SPRZEDAŻY KREDYTÓW GOTÓWKOWYCH - GRUPA KAPITAŁOWA OPEN FINANCE S.A.

Od drugiej połowy 2012 roku nastąpił dynamiczny wzrost sprzedaży kredytów gotówkowych.

Kwartałne wartości sprzedanych kredytów gotówkowych



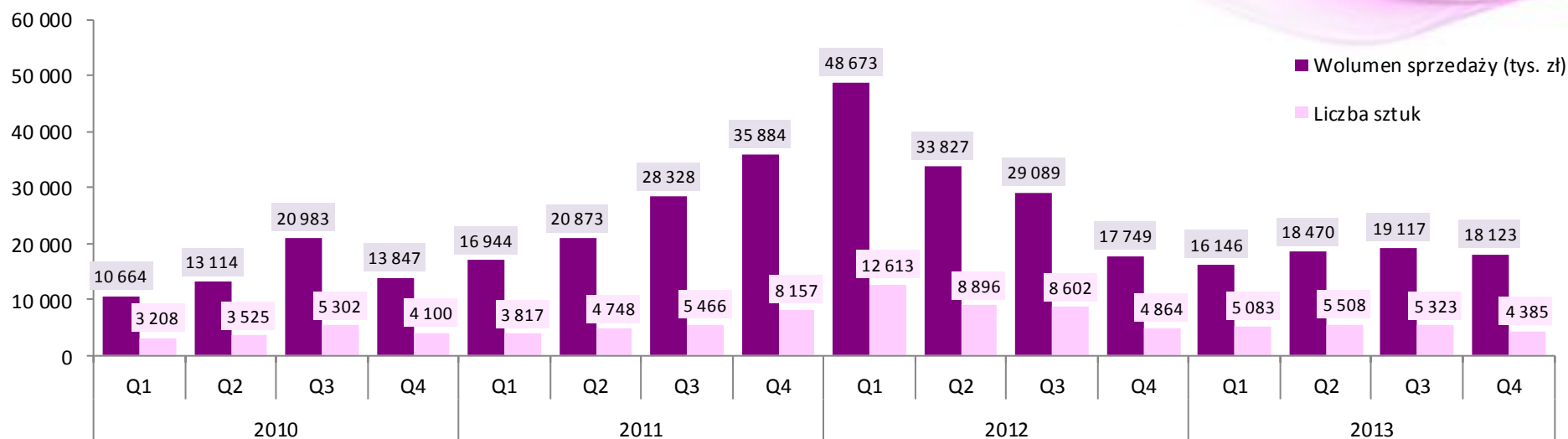
Struktura sprzedaży kredytów gotówkowych wg banków w okresie 4Q 2013



- Sprzedaż 10 mln zł kredytów gotówkowych generuje podobny przychód prowizyjny jak sprzedaż około 20 mln zł kredytów hipotecznych;
- Rośnie udział Getin Noble Bank S.A. w sprzedaży kredytów gotówkowych ogółem – z 25% za okres 3Q 2013 do 29% za okres 4Q 2013.

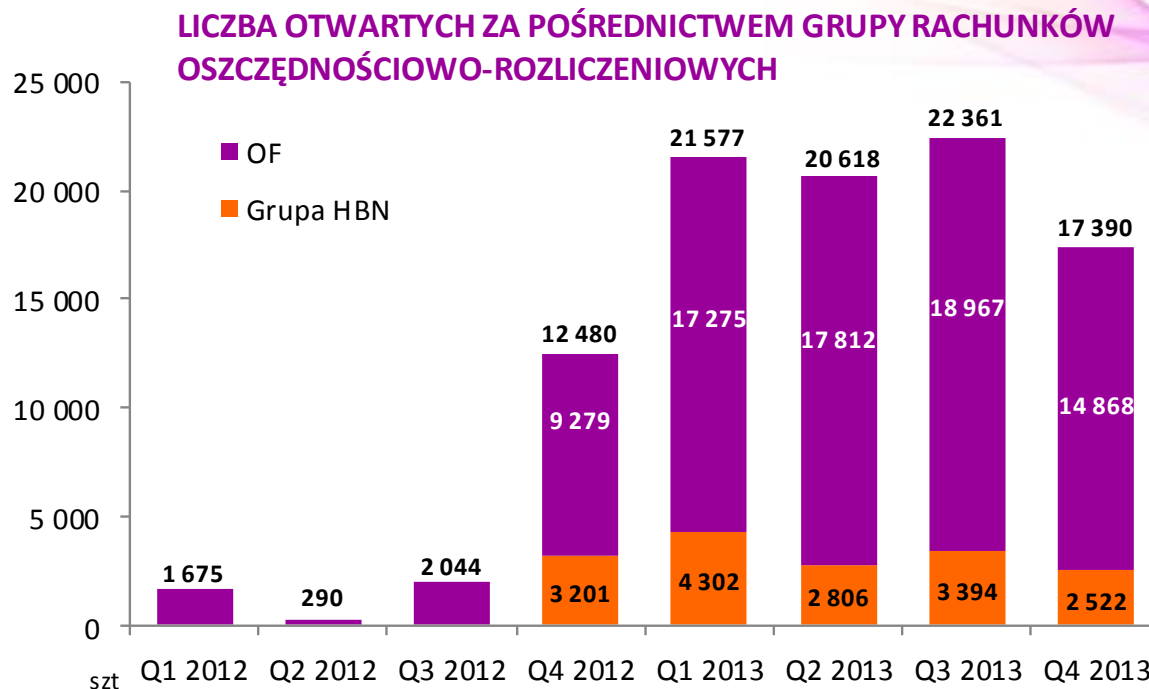
WOLUMENY PRODUKTÓW REGULARNEGO OSZCZĘDZANIA – GRUPA OPEN FINANCE S.A.

KWARTALNE WARTOŚCI I ILOŚĆ SPRZEDANYCH PRODUKTÓW REGULARNEGO OSZCZĘDZANIA



- Przez wolumen sprzedaży należy rozumieć „sumę kwot składek rocznych” skorygowaną o historyczny wskaźnik zamykalności.
- Rok 2013 charakteryzuje konsekwentne odrabianie wolumenów sprzedaży - Grupa Open Finance osiągała w kolejnych kwartałach wolumeny sprzedaży produktów regularnego oszczędzania wyższe niż w Q1 2013 – wzrost 14% w Q2 2013, wzrost 18% w Q3 2013 w stosunku do Q1 2013 oraz wzrost 12% w Q4 2013 w stosunku do Q1 2013.
- Średnia wysokość składki systematycznie rośnie i wzrosła w stosunku do 3Q 2013 o 15% a w stosunku do Q1 2013 o 30%.

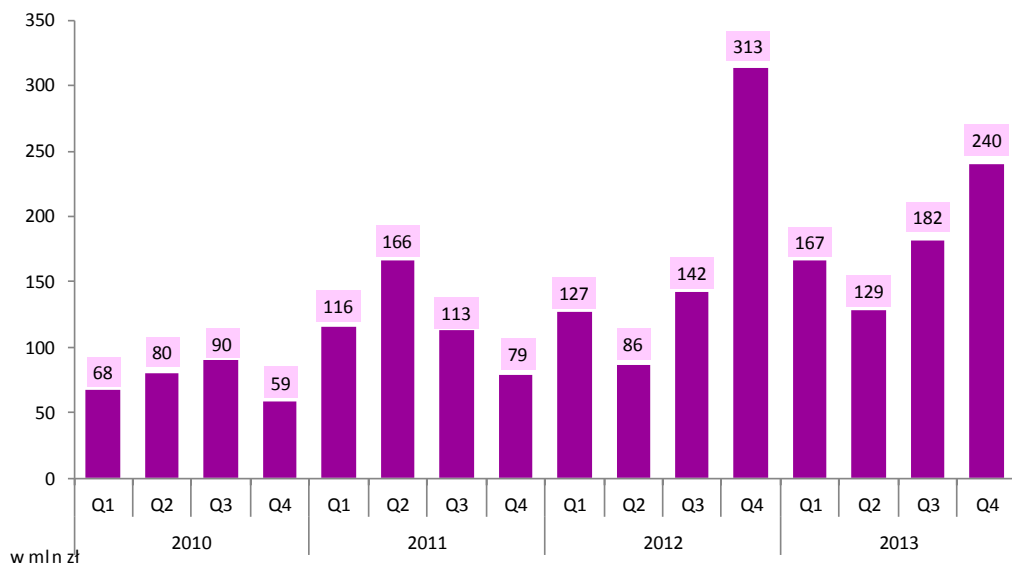
WOLUMENY SPRZEDAŻY POZOSTAŁYCH PRODUKTÓW INWESTYCYJNYCH – GRUPA OPEN FINANCE S.A.



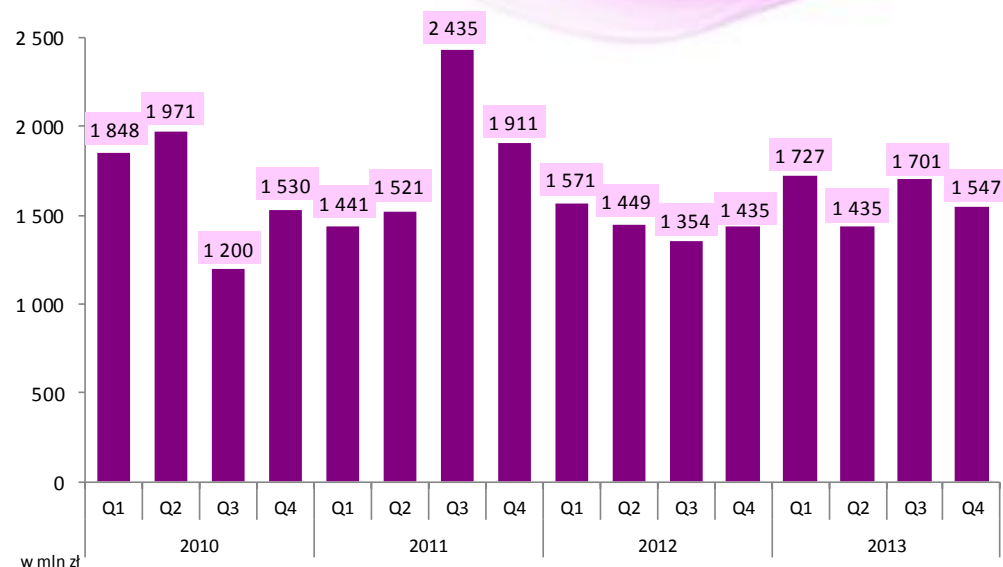
- Grupa Open Finance sprzedaje wyłącznie rachunki oszczędnościowo – rozliczeniowe Getin Noble Banku S.A.
- Sprzedaż rachunków oszczędnościowo – rozliczeniowych (ROR'ów) poza generowaniem przychodów dla Grupy stanowi kolejne po depozytach narzędzie do produktowego *cross-sell'u*.

WOLUMENY SPRZEDAŻY POZOSTAŁYCH PRODUKTÓW INWESTYCYJNYCH – GRUPA OPEN FINANCE S.A.

WARTOŚĆ SPRZEDANYCH JEDNORAZOWYCH PRODUKTÓW INWESTYCYJNYCH



WARTOŚĆ SPRZEDANYCH PRODUKTÓW DEPOZYTOWYCH

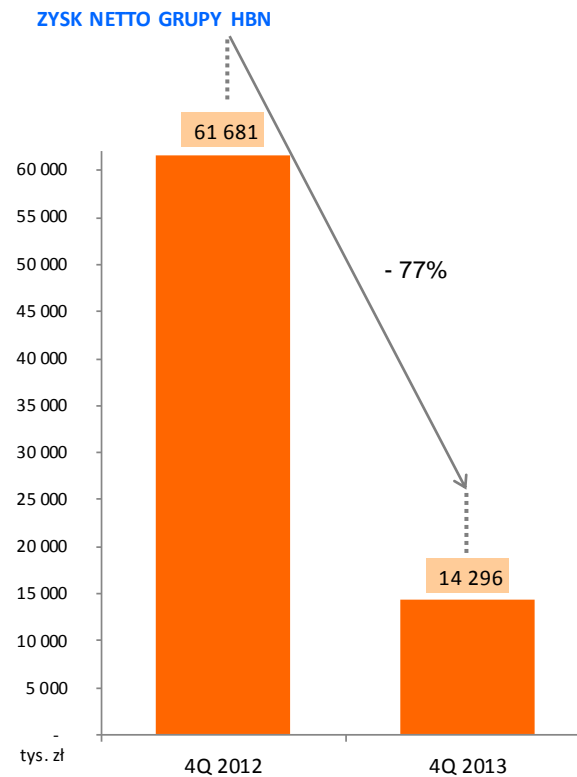
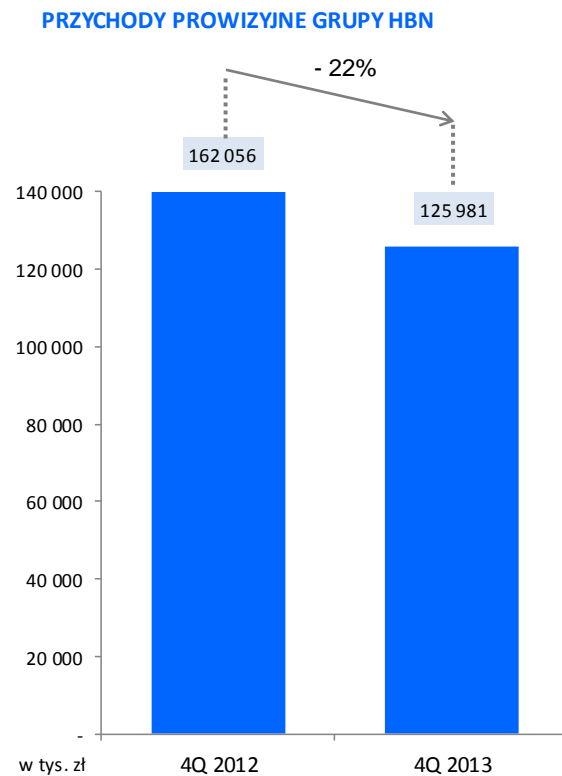


- Zebrane depozyty to baza do produktowego *cross-sell'u* dla produktów inwestycyjnych.
- W kwocie 240 mln zł wartości sprzedanych produktów jednorazowych znajdują się zarówno wysokomarżowe lokaty strukturyzowane, TFI, niskomarżowe polislokaty, jak również obligacje.



Home Broker

PRZYCHODY I ZYSK NETTO GRUPY HOME BROKER NIERUCHOMOŚCI

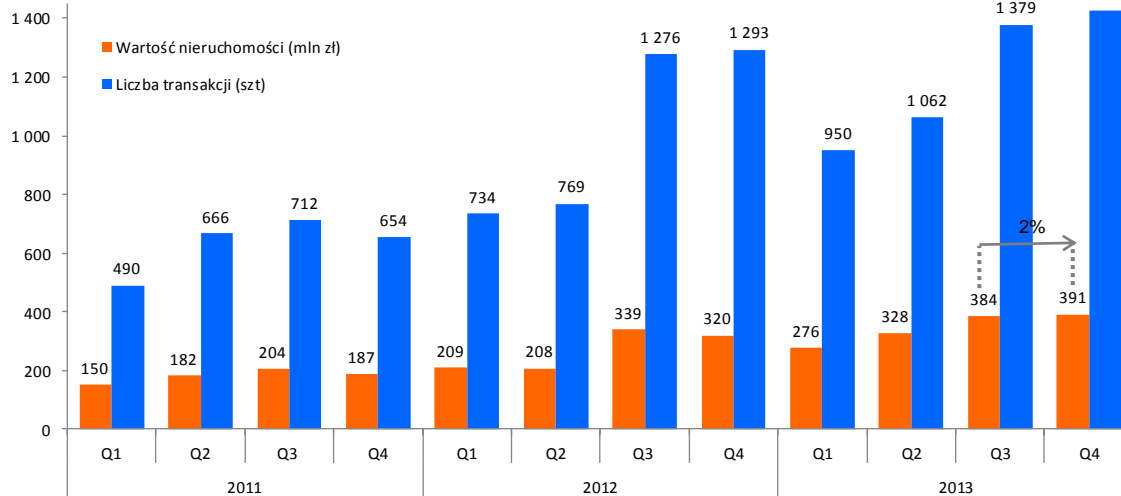


Wyniki finansowe Grupy HBN za 2013 rok zgodnie z oczekiwaniami Zarządu są niższe niż w porównywalnym okresie 2012 roku. Jest to między innymi spowodowane:

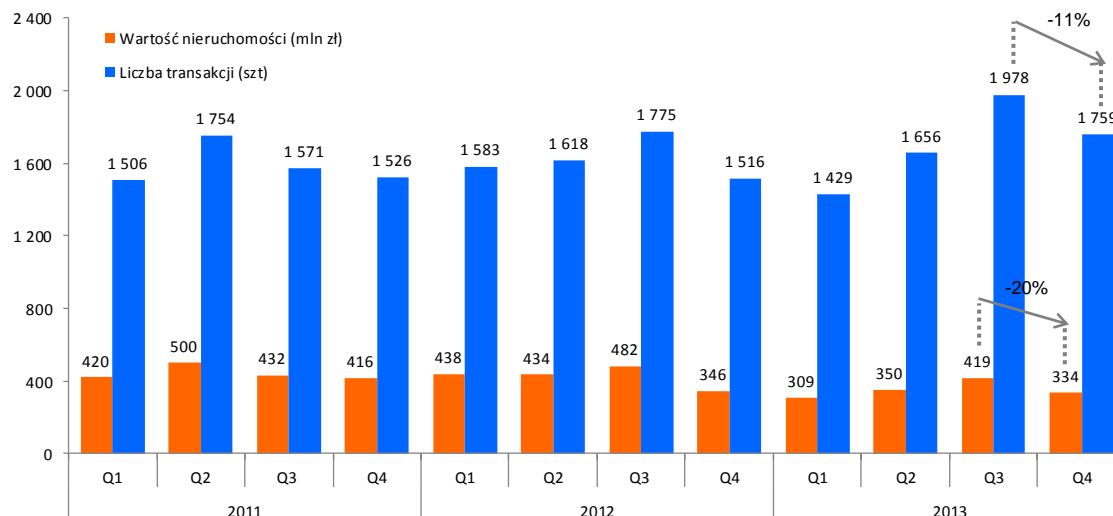
- spadkiem średniej wartości nieruchomości na rynku wtórnym które były przedmiotem transakcji za pośrednictwem Grupy Home Broker
- wzrostem transakcji gotówkowych co przełożyło się bezpośrednio na mniejszą liczbę udzielonych za pośrednictwem Grupy Home Broker kredytów;
- brakiem transakcji jednorazowych w 2013 roku, które były ujęte w zysku netto za 2012 rok (aktywo podatkowe rozpoznane na transakcji zbycia zorganizowanej części przedsiębiorstwa (25 mln zł), wynik na sprzedaży nieruchomości inwestycyjnych (9 mln zł), sprzedaż marki Lion's House poza grupę Home Broker (4 mln zł)).

WOLUMENY SPRZEDAŻY W GRUPIE HOME BROKER NIERUCHOMOŚCI - OBRÓT NIERUCHOMOŚCI

Wartość nieruchomości i liczba transakcji na rynku pierwotnym



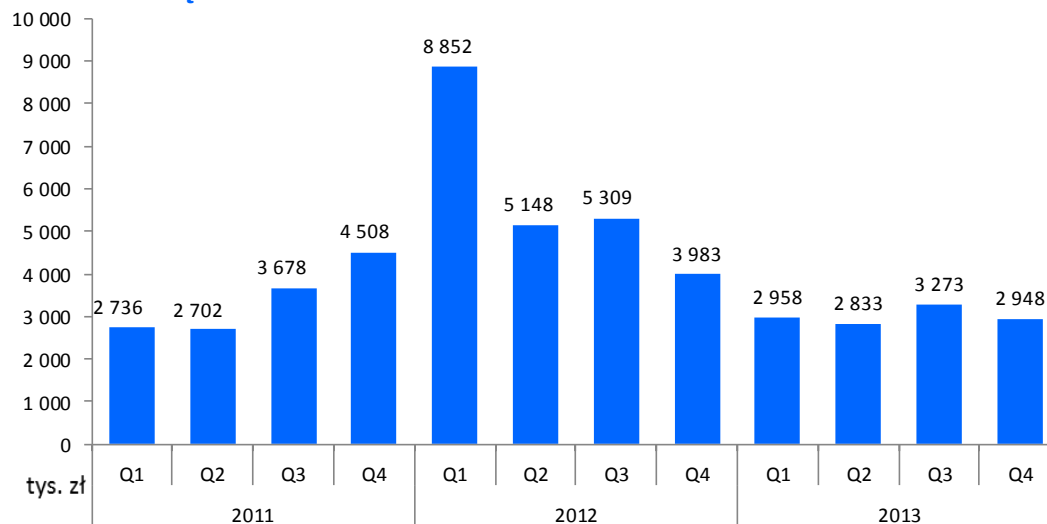
Wartość nieruchomości i liczba transakcji na rynku wtórnym



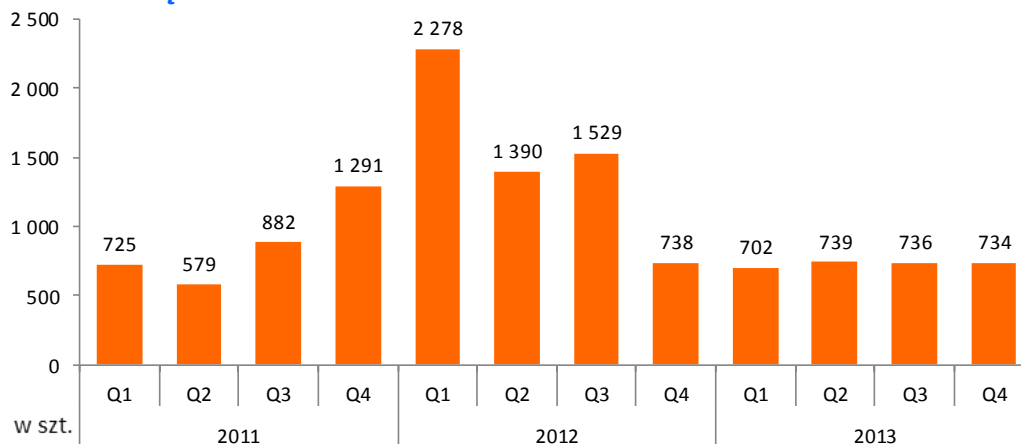
- Rynek pierwotny - kolejny kwartał z rzędu tego roku wzrost zarówno ilości sprzedanych nieruchomości oraz wolumenów transakcji. **Q4 2013 najlepszym kwartałem w historii działalności Home Broker w pośrednictwie nieruchomości na rynku pierwotnym.**
- Rynek wtórny - pomimo spadku liczby transakcji oraz średniej wartości nieruchomości w Q4 2013 w porównaniu do Q3 2013, nadal **2013 rok był rekordowy pod względem liczbę transakcji kupna/sprzedaży nieruchomości za pośrednictwem Grupy Home Broker od początku jej działalności.**

WOLUMENY SPRZEDAŻY W GRUPIE HOME BROKER NIERUCHOMOŚCI - PRODUKTY FINANSOWE

KWARTALNE WARTOŚCI SPRZEDANYCH PRODUKTÓW REGULARNEGO OSZCZĘDZANIA



KWARTALNE ILOŚCI SPRZEDANYCH PRODUKTÓW REGULARNEGO OSZCZĘDZANIA

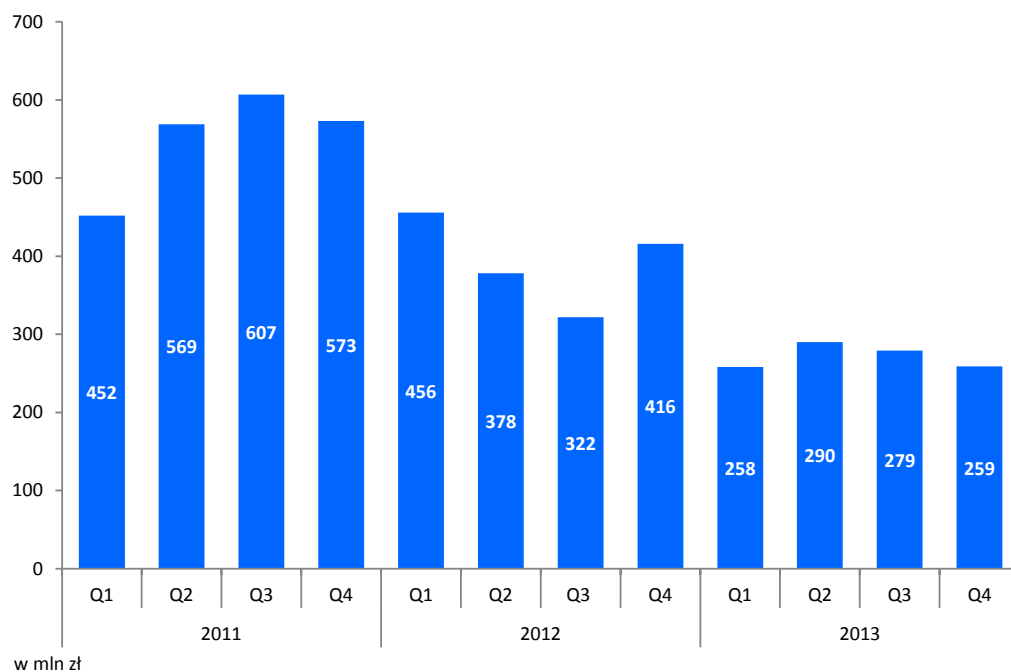


- Przez wolumen sprzedaży należy rozumieć „sumę kwot składek rocznych” skorygowaną o historyczny wskaźnik zamykalności.
- Wolumen sprzedanych produktów regularnego oszczędzania w Home Broker w Q4 2013 wzrósł o 4% w porównaniu do Q2 2013.

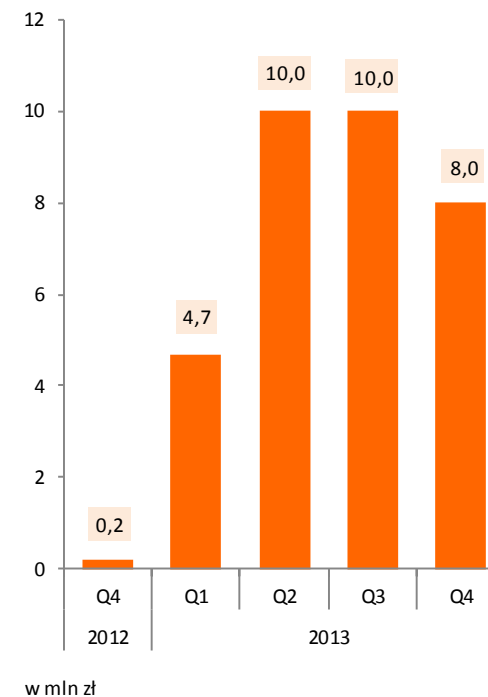
WOLUMENY SPRZEDAŻY W GRUPIE HOME BROKER NIERUCHOMOŚCI - PRODUKTY FINANSOWE

Począwszy od Q4 2012 roku nastąpił w Home Broker dynamiczny wzrost sprzedaży kredytów gotówkowych.

**KWARTALNE WARTOŚCI SPRZEDANYCH KREDYTÓW
HIPOTECZNYCH**



**KWARTALNE WARTOŚCI
SPRZEDANYCH KREDYTÓW
GOTÓWKOWYCH**





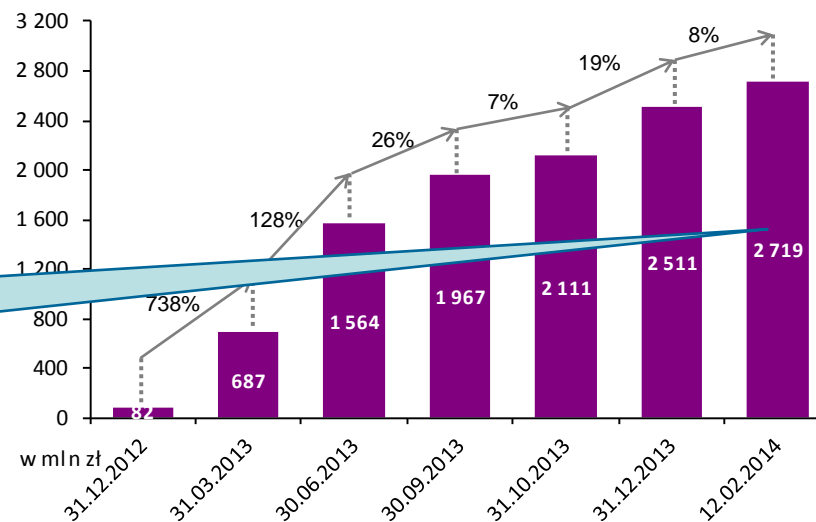
Open Finance TFI S.A. uzyskało zezwolenie KNF na działalność w dniu 9 października 2012 r.

Zarządzane fundusze inwestycyjne:

- ✓ **OF Fundusz Inwestycyjny Otwarty** z 6 subfunduszami;
- ✓ 5 funduszy inwestycyjnych zamkniętych o strategii absolutnej stopy zwrotu;
- ✓ 2 fundusze inwestycyjne zamknięte obligacji przedsiębiorstw;
- ✓ 2 fundusze sekurytyzacyjne;
- ✓ 3 fundusze inwestycyjne aktywów niepublicznych.

W tym ponad 1.911 mln zł w funduszach rynku kapitałowego.

AKTYWA POD ZARZĄDANIEM



Partnerzy:

- ✓ Open Finance, Home Broker, Getin Noble Bank (główni dystrybutorzy);
- ✓ **OF FIO** dostępny jest w ramach UFK czołowych firm ubezpieczeniowych (AXA, ING, Aegon, OpenLife).

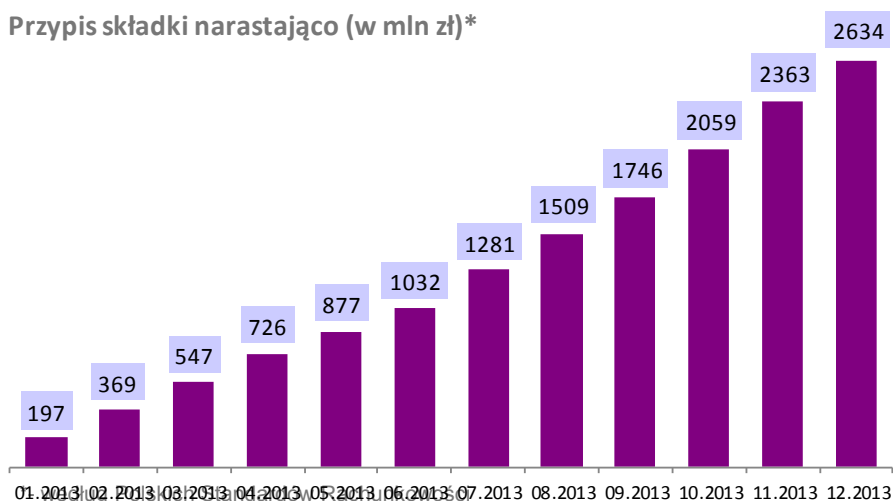
Wynik finansowy za cztery kwartały 2013 – 2,6 mln zł.



OPEN LIFE W STRUKTURZE GRUPY KAPITAŁOWEJ OPEN FINANCE



Przypis składki narastająco (w mln zł)*



Zrealizowane cele w 2013 r.:

1. Zwiększenie liczby współpracujących Partnerów
2. Rozwój oferty produktów ochronnych
3. Rozpoczęcie budowania kanału multiagencyjnego
4. Start projektu Agent

Współpracujący Partnerzy:

Alior Bank	CDS Finance	Investors TFI
Bank Pocztowy	Doradcy 24	KBC TFI
BNP Paribas Bank Polska	Horyzont-in, Sławomir Wojtas	TFI Allianz
Deutsche Bank PBC	Horyzont, Roman Bodziak	PKO TFI
Getin Noble Bank	AFORTI Finance	Open Finance TFI
Idea Bank	Infinity8	Superfund TFI
PKO BP	ProService Transfer Agency	Skarbiec TFI
Expander Advisors	Atlantic Fund Services	PROFIT Doradcy Finansowi
Open Finance	PKO BP Finat	Szkoła Inwestowania
Wealth Solutions	Arka BZ WBK TFI	Partnerzy Inwestycyjni
HB Finance	Union Investment TFI	Gerda Broker
TC Finance	Noble Funds TFI	Gruppa
Noble Securities	Legg Mason GAM	Allfinanz
Idea Expert	Schroder ISF	Fabryka Ofert
Life and Pension	OPERA TFI	WDF
Vasco Group	AXA TFI	Eques Securities

DANE NA KONIEC CZWARTEGO KWARTAŁU 2013 R.

Wynik finansowy wg. MSR za 4Q 2013	10,5 mln zł
Łączna liczba klientów	258 tys.
Kapitał zakładowy	95,5 mln zł
Wskaźnik pokrycia rezerw techniczno-ubezpieczeniowych aktywami	122%
Wskaźnik pokrycia marginesu wypłacalności środkami własnymi	169%

openfinance



WYNIKI FINANSOWE
GRUPY OPEN FINANCE
PO CZTERECH KWARTAŁACH 2013

SKONSOLIDOWANY BILANS I RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT – GRUPA KAPITAŁOWA OPEN FINANCE S.A.

dane w tys. PLN	31.12.2013	31.12.2012	Zmiana	
			wartościowo	%
AKTYWA				
Aktywa trwałe	459 873	414 271	45 602	11%
Rzeczowe aktywa trwałe i Wartości niematerialne	360 538	324 419	36 119	11%
Inwestycja w jednostce stowarzyszonej	60 413	55 254	5 159	9%
Nieruchomości inwestycyjne	7 182	4 145	3 037	73%
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	27 162	26 157	1 005	4%
Pozostałe należności długoterminowe	4 052	3 619	433	12%
Pozostałe niefinansowe aktywa długoterminowe	526	677	(151)	-22%
Aktywa obrotowe	179 786	186 714	(6 928)	-4%
Należności z tytułu dostaw i usług	61 884	98 211	(36 327)	-37%
Rozliczenia międzyokresowe	95 626	67 273	28 353	42%
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	14 756	14 128	628	4%
Pozostałe	7 520	7 102	418	6%
SUMA AKTYWÓW	639 659	600 985	38 674	6%
ZOBOWIĄZANIA I KAPITAŁ WŁASNY				
Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	417 648	362 125	55 523	15%
Kapitał podstawowy	543	542	1	0%
Pozostałe kapitały rezerwowe	272 545	228 833	43 712	19%
Zyski zatrzymane	144 560	132 750	11 810	9%
Kapitały akcjonariuszy niekontrolujących	2 437	-	2 437	n/d
Kapitał własny razem	420 085	362 125	57 960	16%
Zobowiązania	219 574	238 860	(19 286)	-8%
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	27 988	16 996	10 992	65%
Rezerwy	66	4 691	(4 625)	-99%
Zobowiązania z tyt. leasingu finansowego	1 671	2 300	(629)	-27%
Wyemitowane obligacje	122 105	78 742	43 363	55%
Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	3 833	53 328	(49 495)	-93%
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	15 412	17 173	(1 761)	-10%
Rozliczenia międzyokresowe	31 595	39 893	(8 298)	-21%
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	2 337	5 660	(3 323)	-59%
Pozostałe zobowiązania niefinansowe	14 567	20 077	(5 510)	-27%
SUMA ZOBOWIĄZAŃ I KAPITAŁU WŁASNEGO	639 659	600 985	38 674	6%

dane w tys. PLN	1.01.2013- 31.12.2013	1.01.2012- 31.12.2012	Zmiana	
			wartościowo	%
Przychody z tytułu pośrednictwa	440 274	450 713	(10 439)	-2%
Koszty z tytułu pośrednictwa	(147 548)	(141 657)	(5 891)	4%
Wynik z tytułu pośrednictwa	292 726	309 056	(16 330)	-5%
Koszty administracyjne	(196 805)	(195 364)	(1 441)	1%
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	4 534	3 767	767	20%
Udział w zysku jednostki stowarzyszonej - Open Life	5 159	21 688	(16 529)	-76%
EBITDA	105 614	139 147	(33 533)	-24%
Amortyzacja	(29 488)	(27 921)	(1 567)	6%
Wynik na działalności finansowej	(7 699)	6 063	(13 762)	-227%
Zysk brutto	68 427	117 289	(48 862)	-42%
Podatek dochodowy	11 624	(5 926)	17 550	-296%
Zysk netto	56 803	123 215	(66 412)	-54%
w tym:				
- przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	56 186	123 215	(67 029)	-54%
- przypisany akcjonariuszom niekontrolującym	617	-	617	n/d

ZASTRZEŻENIE

Niniejsza prezentacja została opracowana wyłącznie w celu informacyjnym na potrzeby klientów i akcjonariuszy Open Finance S.A. oraz analityków rynku i nie może być traktowana jako oferta lub rekomendacja do zawierania jakichkolwiek transakcji. Informacje zawarte w materiale pochodzą z ogólnodostępnych, wiarygodnych źródeł, jednak Open Finance S.A. nie może zagwarantować ich kompletności. Open Finance S.A. nie ponosi odpowiedzialności za skutki decyzji podjętych na podstawie informacji zawartych w niniejszym materiale. Informacje zawarte w prezentacji nie były przedmiotem niezależnej weryfikacji i w każdym wypadku mogą być przedmiotem zmian i modyfikacji. Publikowanie przez Open Finance S.A. danych zawartych w prezentacji nie stanowi naruszenia prawa obowiązującego spółki, których akcje notowane są na rynku regulowanym. Informacje w niej zawarte zostały przekazane w ramach raportów bieżących lub okresowych przesłanych przez Open Finance S.A. lub stanowią ich uzupełnienie nie będąc jednocześnie podstawą do spełnienia obowiązku informacyjnego nałożonego na Open Finance S.A. jako spółkę publiczną. W żadnym wypadku zawartość niniejszej prezentacji nie może być interpretowana jako wyraźne oświadczenie czy zapewnienie jakiegokolwiek rodzaju składane przez Spółkę lub jej przedstawicieli. Ponadto, ani Spółka, ani jej przedstawiciele nie ponoszą pod żadnym względem odpowiedzialności (wskutek zaniedbania czy z innego powodu) za jakiegokolwiek straty lub szkody, jakie mogą powstać w związku z wykorzystaniem niniejszej prezentacji lub jakichkolwiek treści w niej zawartych lub też w inny sposób mogących powstać w związku z informacjami stanowiącymi część niniejszej prezentacji. Spółka nie jest zobowiązana do podania do publicznej wiadomości żadnych możliwych modyfikacji czy zmian informacji, danych ani oświadczeń stanowiących część niniejszej prezentacji w przypadku zmiany strategii albo zamiarów Spółki lub wystąpienia nieprzewidzianych faktów lub okoliczności, które będą miały wpływ na tę strategię lub zamiary Spółki. Spółka zwraca uwagę, że jedynym wiarygodnym źródłem danych na temat sytuacji Open Finance S.A., zdarzeń jej dotyczących, wyników finansowych oraz wskaźników są raporty bieżące i okresowe przekazywane przez Open Finance S.A. w ramach wykonywania obowiązków informacyjnych.

DZIĘKUJEMY ZA UWAGĘ